



MERINO SA

Fokus | 2024 | Focus

*Die Amptelike Joernaal ~
The Official Journal*



The Trusted Home of Agriculture
Die Betroubare Tuiste van Landbou

Kontak ons Verkoops- en Tegniese Span



Hegte vennootskappe met kundiges op die gebied van herkouervoere en -aanvullings!


Pasmaak veevoedingsoplossings wat aan jou onderneming se unieke behoeftes voldoen.



60 JAAR

Meer as 60 Jaar van Uitstaande Produkte & Diens

Vir verdere inligting kontak jou naaste Voermol verkoopsverteenwoordiger.

 Voermol Feeds SA | www.voermol.co.za



Voermol

Wat die natuur kort-
sal Voermol voorsien

ADVERTISEMENTS - ADVERTENSIES

PAGE	COMPANY
Back Cover	BKB
73	BKB
31	BKB Merino Classic Borge
43	DeHeus
7	Feedtek
12	Genco
7	Hexagon
47	KomTAG
61	Livetrack SA
67	Meadow
Inside Back	Molatek
89	OCTAFIN
63	OVK
29	Plaasmedia
25	SA Stamboek
Inside Front	Voermol
3	Walker Digital
68	WTBSA

PAGE	STUD
69	Baviaanskrans
37	Buffelspoort
5	Charmac
15	Fairworld
23	Geelbek Elite
53	Goedeverwachting
19	Groep3
51	Hartebeesfontein
17	Heuningkrans
55	Hoogstede
13	Kinko
75	Komarsekraal Merinos
39	Korenhof
47	Koringland
9	Kranskop VPM
19	Link
97	Mega Merinos
99	Montevideo
51	Mooihoek
21	Neuman
57	NuPoll
107	Oorlogspoort
41	Patryskraal
35	Pdrino
103	Pine Grove
33	Preiss & Kock
45	Retief Geelbek
105	Saambou
101	Smaldeel
75	Staatmaker
91	Stormberg
11	Swartland Merino's
49	Torenskop
27	Trumps
105	Verfheuwel
93	Wellwood
5	Zeiss

INDEX - INHOUDSOPGAWE

PAGE	Official
1	Index & Advertisers
2	Official info
4	President's message; Council & TC
Merino Voice	
14	Hoe sien ek my gat - Isak Staats
76	Wellwood Merino: Deep rooted
81	Campaign for WOOL
82	Boosting communal sheep production
84	Schapen, the Merino sheepskin collection
87	Karoo Winter Wool Festival celebrate wool
88	Octafin, comprehensive financial services
90	Genade is soos die wind - Koos du Pisanie
BKB Merino Classic 2024	
28	Skitterende BKB Merino Classic in Bloem
30	Erkenning aan borge
32	Spesiale Klasse
36	Klasse 1-18
50	Klasse 19-42
58	Maksi Klasse 43-46
59	Beampes, Inweeg & Skare, Dinee
Merino Management	
42	Voerkraal - waardevolle insigte!
46	Tegnologie boer se passie - Hugo Lochner
60	Die data praat hard! DSS - Hannelet Jordaan
62	Herlewings Landbou - Francois Seymore
65	Slyt ooie hou bank bestuurder gelukkig
66	Heat stress in small ruminants
70	Tradisie en kragtige innovasie - Carin Venter
72	What does a commercial farmer want?
Merino Bulletin	
22	Overberg Jongooi Klub, Richmond Skou
78	Werk in Amerika, Hanover Rocks Festival
79	Lesotho Royal Skou, Noupooi Jongooi Klub
80	Young Guns Jongooi Klub, Philipstown Jongooi Klub
Merino Auctions	
94	Pronkstuk van Merino SA - Carin Venter
95	Merino veilings uitslae 2024
96	Merino Auctions 2024
Merino Plan	
24	Die Merino EKW - Rep Indeks - Dr Mostert
109	Investing in Genomics
111	Genetic relatedness of Merino
112	Die MERINOPLAN van Merino SA
113	Merino Prulfoute
114	SA Stamboek Elite Streekstoekennings 2024
115	BLUP Silwer en Meriete vereistes
116	Toekenning Silwer Meriete
117	Toekenning Goue Meriete en vereistes
118	OVK National Blup Sire Rating
120	BKB Merino Venture Sire Rating
Merino Contacts	
122	Young Ewe Clubs, etc
123	Registered Merino Breeders
131	Accredited Merino Advisers
134 Devotion	
Foldout	Year planner 2024

MERINO SA

F o c u s • 2 0 2 4 • F o k u s

The official Journal ~ Mouthpiece of Merino SA
Die amptelike Joernaal ~ Mondstuk van Merino SA

Merino SA serves as the mutual forum for registered and commercial Merino breeders and acts as the planner and mouthpiece of all Merino affairs in South Africa.

MERINO

THE BENCHMARK BREED!

DIE VOORUITSTREWENDE RAS!

Merino SA

President	Grant Naudé
Vice-president	Diederik van Pletzen
Manager	Willie van Heerden
Admin	Melanie Erlank

Office hours:

Monday to Thursday 7:30 – 13:00 and 14:00 – 16:30

Friday 7:30 – 13:00 and 13:30 – 16:00

33 Somerset Street, Graaff-Reinet, 6280, RSA

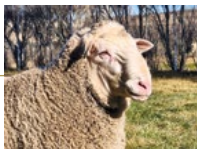
Tel: +27 (0)49 8924148/9, merinosa@eastcape.net,

www.merinosa.co.za.

Cover / Voorblad

Mufasa!

Design: Melissa Valentine

**Graphic design / Grafiese uitleg**

WalkerDigital,

32 College Drive, Mill Park, Port Elizabeth

Tel: 041 581 4531

hello@walkerdigital.co.za, www.walkerdigital.co.za

facebook.com/WalkerDigital

Printing / Drukwerk

CADAR printers

P O Box 2881, 21 de Villiers Street, North End, Gqeberha, 6056.

Tel: 041 484 2251

Editor / Redakteur

WJ van Heerden 082 571 2742, merinoram@eastcape.net

Articles & Adverts / Artikels & Advertensies

Merino SA would like to thank everybody who contributed to the content of this magazine, especially advertisers who enable us to produce this journal.

Special mention: Lynette Louw - PLAAS MEDIA, Veeplaas

Print / Oplaag

134 pages

1 500 printed & digital downloads: www.merinosa.co.za

MERINO SA HONORARY MEMBERS / ERELEDE

Mr Garth Cloete	Graaff-Reinet
Prof Piet de Wet	Stellenbosch
Mr Peter Kingwill	Graaff-Reinet
Mr Jacobus le Roux	Port Elizabeth
Dr Buks Olivier	Stellenbosch
Mrs Martha Radue	Graaff-Reinet
Mr Robin Slater	Sedgefield
Mr Julian Southey	Middelburg
Mr John Stretton	Molteno
Dr Ronnie van der Merwe	Fraserburg
Dr Jan van der Westhuysen	Port Elizabeth
Mr Pikkie van den Heever	Richmond
Mr Piet Vivier	Port Elizabeth
Mr Danie Vorster	Graaff-Reinet
Mr Gert Smit	Vrede
Mr DS Vorster	Graaff-Reinet
Mr Adrian McNaughton	Graaff-Reinet
Mr Robert Rubidge	Graaff-Reinet
Mr Andries Pienaar	Hanover

MERINO SA PRESIDENTS

Col W L Kingwill	1937-1939
Lt. Col. L du Plessis	1939-1946
G B Minnaar	1946-1957
T B Jordaan	1957-1966
J S Minnaar	1966-1969
O J M van den Heever	1969-1981
J F J Pienaar	1981-1984
P A Jordaan	1984-1988
C Paul	1988-1995
D C Uys	1995-2000
J H Stretton	2000-2005
J H T Delpoort	2005-2010
J O H Southey	2010-2015
G J Smit	2015-2020
A G McNaughton	2020-2024
G C Naudé	2024-

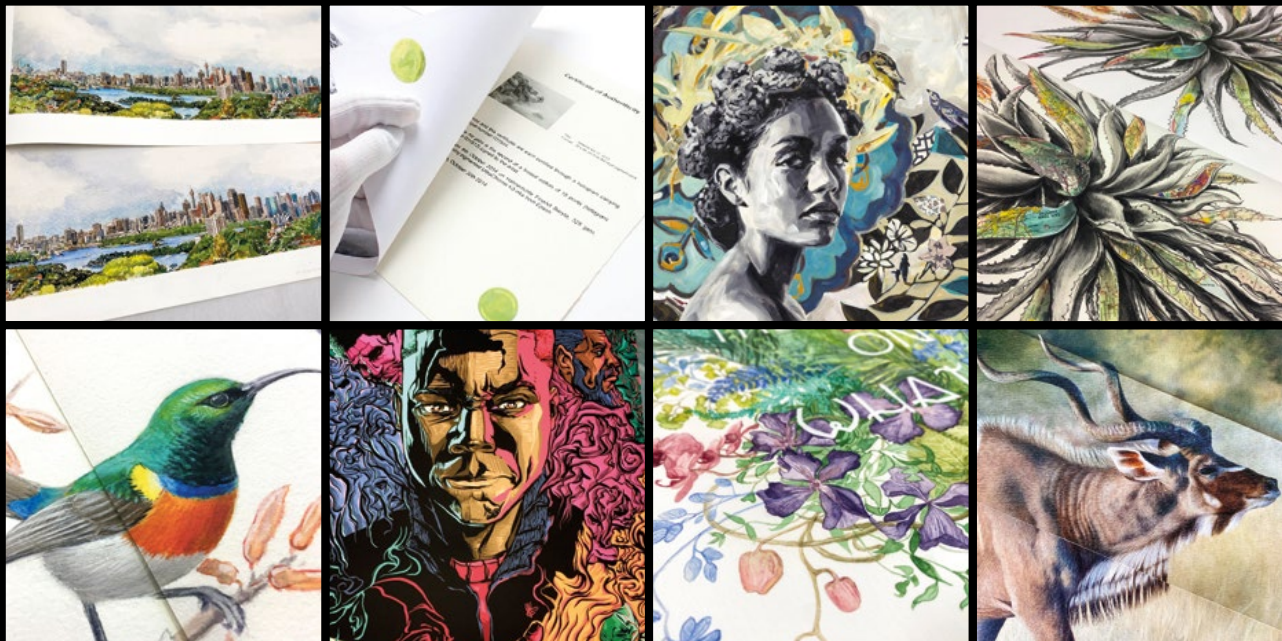
MERINO SA MANAGERS / BESTUURDERS

N de la Harpe	1937 - 1945
R Wagner	1945 - 1951
L H de Geus	1951 - 1973
T J C Eksteen	1973 - 1994
J G du Toit	1994 - 1998
J A le Roux	1998 - 2004
D S Vorster	2004 - 2022
W J van Heerden	2022 -

**INDEMNITY / VRYWARING**

Opinions expressed in this publication are not necessarily those of Merino SA, who accepts no responsibility for statements made by advertisers. Material, articles, advertisements and photos for publication in Merino SA Focus are subject to approval and editing by the editorial committee without notification. Material published in Merino SA Focus may be reproduced with recognition of the author of an article.

Every effort is made to ensure correctness of content. Merino SA, the editor or anybody involved in producing the journal, cannot be held responsible for inaccuracies or losses.



Scanning/Digitising Artworks • Limited Edition Fine Art Prints
Certificate of Authenticity • Image editing, retouching & restoration
Cotton Rag, Canvas & Photographic prints • Jumbo photo prints
Posters • Banners • Vinyl Decals • Letter-cut Wall Art



Artworks by: Mike Ginn, Shelley Graham, Unathi Dyani, Graeme Arnott, Tori Stowe, Jolene Olivier, Nicolle Moore, Nic Wentworth, Tess Lovemore commission for Classic Framers and Blockmounting.

PRESIDENT'S MESSAGE 2024

"The reality is the difference between success and failure in times like these will largely come down to attitude, of which nobody else except the individual has control of."

As I sit here penning this message, I am flooded with ideas and thoughts. What can I possibly say to my fellow farmers or breeders that can make a difference to our current situation? My conclusion has to be, not much.

The reality is the difference between success and failure in times like these will largely come down to attitude, of which nobody else except the individual has control.

Nietemin, het ek 'n paar ideas of gedagtes wat ek graag met julle deel.

Ons sit huidiglik in 'n situasie waar alles in ons gemeenskappe lyk of dit in duie wil stort. Ons plattelandse dorpe sukkel om aan die lewe te bly, Kerke, klubs, boereverenings, sit almal met dieselfde probleem. Hoe kry ons, ons lede om eiernaarskap te neem? Dit blyk om oral dieselfde probleem te wees.

We are living in a society of instant gratification. If I put my DSTV on and I don't like the channel, I flip to the next. That seems to have become the attitude of all of us. The reality of course, is that we the individuals, if we believe these structures to have importance, will have to take ownership of them and secure their survival. The question I keep asking myself is what role must an organisation like MSA play in our industry? Is it a regulatory body put in place to police a few breeders who have a production sale or are we here to serve the whole industry? Bearing in mind that the backbone of any such livestock industry is its commercial farmer without who the stud breeders have no right to exist. I think the time has come for everybody in the Merino industry to take ownership of MSA because if we give our industry another 50 years at this trajectory there will be nothing left for future generations.

Die belangrikheid van gemeenskap moet nooit onderskat word nie. Gebruik organisasies soos jongooi klubs, studie groepe en geleenthede soos skoue en boere dae om deel te wees van hierdie gemeenskap van Merino boere of veeboere. Die groot waarde lê glad nie in wie wen of verloor nie, dit lê by informasie wat geruil word. Byvoorbeeld, 'n groot mite wat algemeen in die bedryf aanvaar word, is dat dit nie betaal om 'n Merino stoorlam te voer nie, maar 'n Merino lam wat voorberei is vir 'n voerkraal betaal net so goed indien nie better as enige ander ras en dit is ook so dat enige ander ras wat sonder voorbereiding (kruipvoeding) by 'n voerkraal opdaag ook net soos 'n onvoorbereide Merino swak presteer. Dis belangrik om te onthou dat voerkrale se wins nie alleenlik deur voer omset bepaal word nie. Dieselfde kraal skeer 1.5 tot 2kg lammer wol van 'n Merino af.

Die gevaar van kompetisie binne hierdie geleenthede hou natuurlik ook risiko in, geskeidenis het egter vir ons geleer presies wat daai risiko is. Die gevoel van gemeenskap en die informasie wat geruil word op sukke geleenthede oorskrei na my mening daai risiko vër. Natuurlik is dit belangrik dat die kompetisie daar is, maar dit behoort nie die hoof fokus te wees nie.



I think it's important for us as a society to make a few subtle changes. In so doing we can become relevant to more than just the few stud breeders in our industry. If we as a society can be of value to our commercial / stock farmers, that value will in turn have a direct impact on the stud industry. As a relative new comer to this "game", I do at times find it disturbing that we seem to think that by breaking down the next person's product we are actually improving our own. Where the reality of course is in a relatively small industry such as ours we should indeed be propagating the breed as a whole. Remembering of course that never in the history of mankind has it been possible for it to go well with my neighbour within an industry without that positively affecting me.

Naspeurbaarheid het in ons geledere 'n vloekwoord geword maar ons sal moet aanvaar dat die wêreld waarin ons besigheid

doen aansienlik verander het en ons sal daarby moet aanpas of bloot eenvoudig net agter bly. Ons produkte kompeteer nou teen buitelandse boere wie se produkte 100% naspeurbaar is. Huidiglik sit ons met 'n vleisprys wat geweldig onder druk is en meeste mense met wie ons praat propageer die uitvoer van vleis, sonder naspeurbaarheid glo ek dat die uitvoer mark nie vir lank aan ons toeganklik sal wees nie. Daar is al klaar DSS en RFID beskikbaar om ons behulpsaam te wees. In ons wol het ons natuurlik RWS. Net so dink ek dis belangrik vir boere om al die hulpmiddels tot hulle beskikking te gebruik, goed soos BLUP, DSS, Genomics, ens. Rekordhouding kan net tot elke individu se voordeel wees.

Aan ons vele Merino adviseurs en veldbeamptes my opregte dank vir die werk wat julle vir ons as bedryf verrig. Net so ook aan al ons borge 'n groot DANKIE. Sonder julle so dit vir ons baie moeilik wees om voort te gaan.

To Willie van Heerden and Melanie Erlank who run our office a big Thank You! It's always pleasant arriving at the office and our interaction is always a pleasure. To the rest of the MSA Council I sincerely hope that your trust in me has not been misplaced, and look forward to what I am sure are going to be exciting and challenging times in the next couple of years.

En dan laastens maar definitief nie minste nie aan my mede MSA Lede en Merino kuddeboere die land oor, ek hoop my benadering hierbo maak vir julle bietjie sin. Ek will hierdie geleentheid ook dan gebruik om vir die van julle wat met my al kontak gemaak het, te bedank vir julle insette. Vir die wat voel hulle wil dalk nog met my skakel, ek sal dit verwelkom. Vir geen oomblik dink of glo ek dat ons as Raad al die antwoorde het nie, en op hierdie stadium het ons nog net 'n idee, die plan is nog nie in werking nie en ons sal enige bydrae of insette en natuurlik ondersteuning verwelkom.

To you and your families a Blessed Festive season and a very prosperous 2025!

Grant Naudé

26 FEBRUARIE 2025

CHARMAC MERINOS

50 HORING & POENSKOP RAMME

HOUDCONSTANT
GRAAFF-REINET
11:30

www.charmacstud.com

Fourie Vosloo 082 854 97 30 & Adriaan Botha 082 497 82 34



est. 1930
ZEISS MERINO
04 FEB 2025 @ 11:30
KARREBOSCH, CRADOCK
80 MERINO VELDTRAMS
IN NEED OF EWES, PLEASE CONTACT US

 Zeiss Studs  zeiss_studs

Work with what nature provides



JAPS JORDAAN 073 489 4630 • JONKER VENTER 072 641 5642
EBEN VAN WYK 079 504 9715

MERINO SA COUNCIL 2023-24

South Africa is divided into 9 wards
(Town and ward in brackets)

President: Grant Naudé (Hanover, 7), **Vice-President:** Diederik van Pletzen (Jamestown, 4), **Members:** Kosie de Villiers (Vrede, 1 & 2), Theron Swanepoel (Smithfield, 3), Tinus du Plessis (Middelburg OK, 5), Jaco Potgieter (Graaff-Reinet, 6), Andre Hugo (Calvinia, 8) and Adriaan Geldenhuys (Heidelberg, 9), Andrew Jordaan (Cradock, Technical Committee Chairman), dr. Japie van der Westhuizen (Bloemfontein, SA Studbook), Pierre Vlok (Napier, BKB), John Melville (Bloemfontein, OVK) and Willie van Heerden (Graaff-Reinet, Manager).

The main objectives (according to constitution) of the Merino SA Council are – to encourage the breeding and genetic improvement of production potential of animals in SA; to preserve unimpaired the purity of the SA Merino breed as Landrace in SA and to promote interest in the breed by all possible and available means; to encourage the collection, preservation and development of the breed through sound selection in accordance with the accepted description of a Merino, and to prevent infusion with other breeds; to set up breeding standards based on visual inspection and production traits for genetic defects and conformation, and to maintain it to the extent that it is related to functional efficiency; to compile accurate reports of the pedigrees and details of all animals registered by the Society at the RA in the Studbook, and to preserve and maintain said reports; to encourage production recording and the use thereof in breeding improvement in flocks; to promote and encourage the exhibition and competition of the breed at agricultural shows; to promote the selling of animals and the breed in general.



Willie van Heerden and his wife Elize and their daughter Melissa Valentine.

Merino SA Bestuurder: Wanneer dit swaar gaan in 'n bedryf, soos nou met die kleinvee bedryf, dan raak klein probleme sommer gou groot probleme. Almal vind fout en is onder druk! Wanneer dit goed gaan leef ons gemaklik by die probleme verby. Huidiglik is nie 'n tyd om drastiese veranderinge te maak as dit enigesins moontlik is nie. Ek het 'n brief raak gelees in 'n LBW van 1963 waar die skrywer noem dat dit nie moontlik is om nog te boer nie. Alles is af in prys: Wol, vleis, graan ens. Diesel se prys is op, so ook doseer middels, arbeid ens. Vanaf 1963 tot en met nou het dit darem nie net sleg gegaan nie en was ons 'n paar maal bo ook gewees. Ons neig om dit gou te vergeet. Moenie nou jou top genetika, opgebou oor jare, van ontslae raak nie. Wanneer jy weer begin, begin jy met iemand anders se ondergemiddelde diere. Dit sal weer goed gaan.

'n Deel van my werk het my net weer laat besef hoe belangrik



Die Merino Raad met die 3 nuut verkose lede by

Vlnr agter: Tinus du Plessis, Pierre Vlok, Grant Naudé, Andre Hugo, Adriaan Geldenhuys en Willie van Heerden.

Voor vlnr: Dr Japie van der Westhuizen, Diederik van Pletzen, Theron Swanepoel, Andrew Jordaan, Kosie de Villiers, Jaco Potgieter en John Melville.



SPECIALIST ANIMAL FEED CONCENTRATES

GROW WITH FEEDTEK!

Easily home-mix high quality cost effective feeds and lick supplements with Feedtek specialist concentrates for optimal growth, feed conversion efficiency and health!



☎ 086 111 5362

@ info@feedtek.co.za

🌐 www.feedtek.co.za

f Feedtek Animal Feed Solutions

📺 feedtek_animal_feed_solutions

Your nearest agent



LAMHOKKE



LAMHOKKE MET DAKKE



SKAAPBAALRINGE



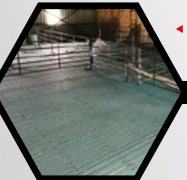
KRUIPHEKKE



VOERBAKKE



SKEERHOKVLOERE



LAAIBANKE



Vervaardigers van Veehanterings-toerusting

ONS LEWER LANDSWYD AF!



'n Besigheid vir die Boer

☎ 058 913 1042 ☎ 072 639 0451 ✉ admin@hexagonind.co.za f Hexagon Industries

KLEINVEE DRUKGANG



WEEGKRAT



SORTEERKRAT



BESBAALRINGE



KALFHOKKE



GROENTE TONNELS



SKAAPTUNNEL/AFDAKTUNNEL



verhoudinge en vennootskappe in ons bedryf is. Elkeen neig so om sy eie beuel te blaas, sy eie miershoop te verdedig, eie belang na te streef. Ons kan soveel meer vermag as daar samewerking tussen die verskillende partye en persone is. Elke persoon moet aan boord die skip wees en 'n positiewe bydrae lewer! Dan sal ons die storm oorkom. Moenie op die wal staan en fout vind nie, word deel van die oplossing!

Splinternuwe Raadslede



Die nuwe raadslede word verwelkom: Adriaan Geldenhuys, Tinus du Plessis, Willie van Heerden (Bestuurder) en Jaco Potgieter.

STREEK 5: Tinus du Plessis

Ek is Tinus du Plessis, boer op Buffelspoort in die Middelburg distrik in die Ooskaap. Beide my oupas het met wolskaap geboer en dit is by hulle wat ek my liefde en passie vir wolskaap geleer het. Biel de Klerk van Hamelfontein in Colesberg se stoet (1510) sedert 1957 en Jan du Plessis van Macasserfontein se stoet (923) in Colesberg sedert 1927. Ek is bevoorreg dat my 2 seuns Triegaardt en Petrus ook deel van ons boerdery is.

Hoewel ons deur baie fases is met die tipe Merino oor die jare het ons nou 'n volwaardige dubbeldoel Merino wat goeie kwaliteit wol, vleis en lammers lewer. Hierdie prestasie word byna oor die hele Suid-Afrika behaal wat net 'n bewys is van hoe aanpasbaar en uniek die hedendaagse Merino is.

Dit bly 'n voorreg om te boer en te bou aan fondasies wat deur ons voorgeslagte gelê is. Dit is ook 'n spanpoging en daarom moet ons mekaar ondersteun en laat lei deur die ware Herder. Ons is in uitdagende tye. Mag ons leiding kry van Bo om vas te staan en die regte besluite te neem. Daar is altyd hoop ten spyte van die uitdagings, ons moet bly volhard, die uitkoms sal kom.



Dit is 'n voorreg om deel te wees van die span by Merino SA en ek glo die Raad gaan die Merino Ras na nuwe hoogtes neem met hulle positiewe ingesteldheid en visie.

STREEK 6: Jaco Potgieter



Ek is getroud met Minnette en ons het 2 seuntjies, Ruben en Wihan. Ek boer saam met my pa, Theo Potgieter, in die Graaff-Reinet / Murraysburg omgewing. Ons boer hoofsaaklik met Merino's. Ek het in 2010 by my pa aangesluit op die plaas na ek my BSc Agric graad voltooi het op Kovsies. Ek het 'n groot passie vir die Merino ras. Ek het einde 2015 begin met 'n poenskop stoet waarop ek baie trots is. Ek het ook later deel geword van Groep3 Merino's.

My boodskap aan die boere is, Ons moet op ons knieë bly. Bly positief, want daar is Iemand grootter in beheer en Hy sal voorsien.

STREEK 9: Adriaan Geldenhuys



Ek wens ek was oor alles in die lewe so opgewonde soos ek oor 'n Merino is...Ek en my vrou Helene en twee seuntjies Jacobus (3) en De Villiers (1) boer in Riversdal in die Suid-Kaap saam met my pa en jonger broer op die plaas Uitkyk. Ons gemengde boerdery bestaan uit 'n saai en vee vertakking.

My twee gunsteling plekke is in die lamhok en dan die skeerhok. Dis daar waar jy die nuwe lewe ontvang en dan waar jy beloon word en die vrugte pluk en dit sien wat jou opgewonde maak!

Dit is vir my 'n groot voorreg om streek 9 te verteenwoordig, 'n streek met 'n groot passie en ryk geskiedenis vir die Merino ras. En waar hy sterk uitstaan bo almal!

Byt vas die Merino het jou deur goed en sleg, op en af nog elke keer gedra! En net beter en sterker anderkant uitgekom.



KRANSKOP

Merino

VURIG OOR TELING!

4 FEBRUARIE 2025

12H00 | Plaas Vaalbank, Jamestown

GPS Koördinate: 31°08'48" S 26°53'57" E

AANBOD: 30 MERINO RAMME



NAVRAE:

DIEDERIK V PLETZEN (TELER) 084 800 8122
JANCO V PLETZEN 082 701 1555
DJ V PLETZEN 082 650 0872

JAN VAN DER WALT (BKB) 082 376 6178
ANDRE GREYVENSTEIN (BKB) 082 310 8701
AFSLAER: JP MARAIS (BKB) 060 551 6537



MERINO SA TECHNICAL COMMITTEE 2024-25

Breeder members: Andrew Jordaan (Chairman), Ras van Pletzen (Vice Chairman), Dirkie Uys and Geoff Kingwill.

Co-opted: Grant Naudé (President), Le Roux Fourie (Breeder), Theroux Kemp (Breeder), Arno van Graan (ARC), Cor Uys (OVK), Corné Nel (BKB), Herman Labuschagne (SA Studbook), Jason Reding (SA Studbook), Willie van Heerden (Manager) and Drs. Willem Olivier (GADI), Japie vd Westhuizen (SA Studbook) and Bernice Mostert (SA Studbook).

The main objective (according to constitution) of the Merino SA Technical Committee is: The Technical Committee, which reports to Council in an advisory capacity shall consist of four members of the Society and council, can co-opt members to utilize their expertise. The Technical Committee shall mostly concern itself with matters of a technical and scientific nature, especially regarding production recording and evaluation.

The Joint Council and Technical Committee Meeting 2024

It must be a record! The Merino SA Boardroom was filled to capacity for this traditional August joint meeting! For the first time in a very long time 20 members attended the meeting.



Agter: Uysie Willemsse, Dr Willem Olivier, Dr Japie van der Westhuizen, Arno van Graan, Pierre Vlok, Grant Naudé, Herman Hugo, Diederik van Pletzen, John Melville, Kosie de Villiers en Willie van Heerden.

Voor: Geoff Kingwill, Andre Hugo, Theron Swanepoel, Adriaan Geldenhuys, Adrian McNaughton, Andrew Jordaan, Jaco Potgieter en Jako Meyer.

MORE NEWS!



Outgoing President

Extract from the last President's report at AGM 2024 by Adrian McNaughton: "Lastly I thank you all for the honor of being a part of this organization for the last 12 years. It has been an awesome learning journey. I have attended a few meetings, met many people in new places, seen the country and viewed thousands of animals. I came in as the youngest councilor and leave as a gryskop. I'm eternally grateful." Merino SA is dankbaar teenoor Adrian en wens hom en Elsanne 'n geseende tyd in hulle boerdery toe!

1: Diederik van Pletzen oorhandig Ere-Lidmaatskap aan Adrian McNaughton. Elsanne het die reëlings vir die dinee behartig.

Outgoing Council Members

2: Daar is geskenke oorhandig deur uittredende Merino SA President, Adrian McNaughton aan Jako Meyer en Uysie Willemsse, beide Raadslede het hul volle moontlike termyn van 9 jaar gedien. Merino SA is dankbaar vir hulle bydrae.

Merino SA Honorary Members

3: Honorary Membership was awarded to Adries Pienaar, Trumps Merino Stud, and Robert Rubidge, Wellwood Merino Stud, for their lifetime dedication to the Merino Industry. Merino SA appreciate your efforts and you both are excellent ambassadors for the Merino.





SWARTLAND MERINOS



EBEN SCHELLINK

060 5050 991 | ebenschellink@yahoo.com

GeneCo^o Repro

Advanced Breeding | Gevorderde Teling



Looking for something special to add to your flock, but not necessarily want to buy a ram?

At last:

GeneCo “SuperSireStore” OUR ONLINE RAM SEMEN STORE

Now you can easily browse and select frozen semen straws from the Top Sires in South Africa. Easily compare statistics and prices, and just select the Ram and Amount of Straws/Doses you would like to purchase, we do the rest!

Please visit www.geneco.co.za for more info.

To advertise your top sires **FOR FREE** please contact us.
office@geneco.co.za or (0027) 83 308 5277



PRIMA VEILING

7 Augustus 2025

SWELLENDAM



www.kinko.co.za

ADAM VAN AS 082 422 2874
JOHAN VAN AS 082 770 2828
DIRKIE VAN AS 082 556 9585



HOE OM JOU GAT TE SIEN!

Hoe kom praat ons oor die onderwerp? Daar is geen sin daarin om te probeer praat oor sukses nie. Sukses is nie vaste ding nie. Niemand is totaal suksesvol nie, daar bestaan ook nie so eindbestemming nie. Sukses is 'n bewegende teiken wat van situasie en mens tot mens verskil. Ek is nou al meer as 30 jaar getroud. Beteken dit dat ek 'n suksesvolle huwelik het? Dit kan ook net doodeenvoudig beteken dat ek te bang of te lui is om te skei. Ons kan nie eers sê dat ek 'n gelukkige huwelik het nie, want ons het goeie tye en slegte tye. Hopelik gaan ek aan die einde van my lewe kan rapporteer, by die groot Regter dat ek my vrou meer kere gelukkig gemaak het as nie.

Daar bestaan ook nie so ding soos 'n sukses resepte nie, mense sien die lewe op hulle eie unieke manier en dit wat vir jou werk gaan nie noodwendig vir my werk nie. Sukses is dus konteks spesifiek.

Mislukking aan die ander kant is 'n redelike konstante ding. As 'n huwelik tot 'n einde kom met 'n egskeiding, is dit 'n mislukking, einde van die storie. Dieselfde met besighede, of verhoudings. Dit is dus redelik maklik om mislukking raak te sien.

Hierdie is 'n gesprek oor wat gaan maak dat jy misluk. Hoe gaan jy "jou gat sien". Dit is vir seker nie die volledige lys nie, maar in my 30 jaar plus ondervinding is hierdie die hoof maniere waarop jy kan misluk.

Perspektief

Ons almal het moeilike dae en tye. Ek vind dat wat ek nodig het om dit te oorleef is perspektief. Perspektief gee jou die vermoë om te dink voor jy reageer. Ons leef in die spasie tussen wanneer dinge gebeur en hoe ons daarop reageer (Victor Frankl). Perspektief gee ons die mag om self te besluit hoe dinge wat met jou gebeur jou gaan beïnvloed. Perspektief is soos 'n hefboom waarmee ons die wêreld kan verander, dit wys ons die waarheid en gee ons beheer.

As jy jou gat wil sien wees arrogant!

Die groot probleem met arrogansie is dat ons dit baie moeilik self kan sien. Die probleem word verder vererger deurdat arrogante mense gewoonlik baie moeilik is om mee te gesels en eerlike terugvoer te gee, sonder om aanstoot te gee.

Omdat ek weet hoe gevaarlik dit is, het ek vir myself "guard rails" of veiligheids bane gebou. Ek hou myself gedurig dop om seker te maak dat ek nie dalk op enige manier arrogant is of selfs lyk asof ek is nie.

- **Ek hou my klein verhoudings dop.** Die mense wat aan my geen saak gaan maak as hulle nie van my hou nie, of sleg van my dink, is die klein verhoudings. Dink aan die kassier by die winkel, die petroljoggie, die boemelaar by die straathoek. Hierdie is die mense waarmee ek myself dophou en meet. Behandel ek hulle met respek en deernis, probeer ek verstaan wat hulle belangrik is vir die mense om hulle? Sien ek hulle regtig raak?



Mnr Isak Staats, skrywer van die artikel en aanbieder van dié gewilde motiverings praatjie. Isak het as spreker opgetree by Merino SA se jaarlikse spog geleentheid / dinee wat saamloop met Nasionale Veiling.

- **Ek kyk nugter na die moeilike mense in my lewe.** Nou iemand wat onredelik moeilik is se wetenskaplike naam is 'n p@@phol. Ons al sal wel later oor hom gesels. Meeste keer is mense moeilik om 'n rede. Soms het daardie rede iets te doen met wat jy gedoen het, as dit so is gebruik ek die geleentheid om te verander, soms het dit niks met my te doen nie, net 'n situasie wat heeltemal buite my beheer is, as dit die geval is probeer ek empatie hê. Soms is dit doodeenvoudig 'n p@@phol. Die feit is ek probeer die waarheid sien vir wat dit is.
- **Ek glo nooit dat ek my suksesse verdien nie.** Sukses gebeur as 'n klomp dinge gelyktydig saamloop om 'n postiewe gevolg te hê. My insette speel hopelik gewoonlik 'n rol, maar sukses of mislukking word in my ondervinding bepaal deur die sameloop van 'n klomp faktore.

As jy jou gat wil sien, vreet in jou kapitaal in

Ons almal weet dat as jy jou boerdery wil doodmaak jy jou oë moet begin verkoop. Jy is dus besig om die fabriek wat jou boerdery aan die gang hou te verklein wat beteken dat jou fabriek nie meer alles kan dra wat hy moet nie.

Dieselfde is waar van verhoudings. Na baie navorsing deur sosiale wetenskaplikes is die gevolgtrekking dat die beste indikator van geluk, gesondheid en algemene welstand, verhoudings is. Mense wat goed leef tussen ander mense is geneig om langer te lewe en gelukkiger te wees, ten spyte van finansiële swaarkry.

Verhoudings het ook kapitaal. Ons kan kapitaal in verhoudings en reputasies insit of onttrek. Ongelukkig neem dit baie meer moeite en werk om te deponeer as om te onttrek. Soos dit ook maar gaan met enige spaar oefening.

Ons almal wil graag die goue eiers hê. Meeste van ons wil graag met ander mense oor die weg kom en gerespekteer word. Dit gaan egter beteken ons gaan die gans moet oppas. Die gevaar is dat een leun of een verkeerde daad ons hele reputasie kan kos. In die storie is die gans een keer maklik doodgemaak. Die gevolg was dat daar nooit weer goue eiers was nie. Gaan maak seker dat die goue eiers wat jy wil hê, regtig so kosbaar is as wat jy dink dit is. Neem 'n oomblik en gaan dink oor wat kosbaar is.

As jy gat wil sien stel die verkeerde mense aan

Dit is voor die handliggend dat die verkeerde mense in besigheid nie kan werk nie. Maar kom ons dink vir 'n oomblik oor almal wat ons aanstel in ons lewe. Jou lewensmaat is 'n keuse! Ons stel mense aan om in ons lewe in te praat. Die moeilike ding is dat as ons nie bewustelik die keuse doen nie, dit in elk geval gebeur. Maak seker dat die mense wat jy aanstel in jou lewe om in jou lewe in te praat, dit doen met jou beste belange op die hart. Ons almal het mense wat ons raad gee in ons lewens en besighede. Sorg dat jy mense aanstel wat die vermoë en ingesteldheid het om jou te help en lief genoeg is vir jou om jou foute te wys.

As jy jou gat wil sien, hou die verkeerde dinge dop

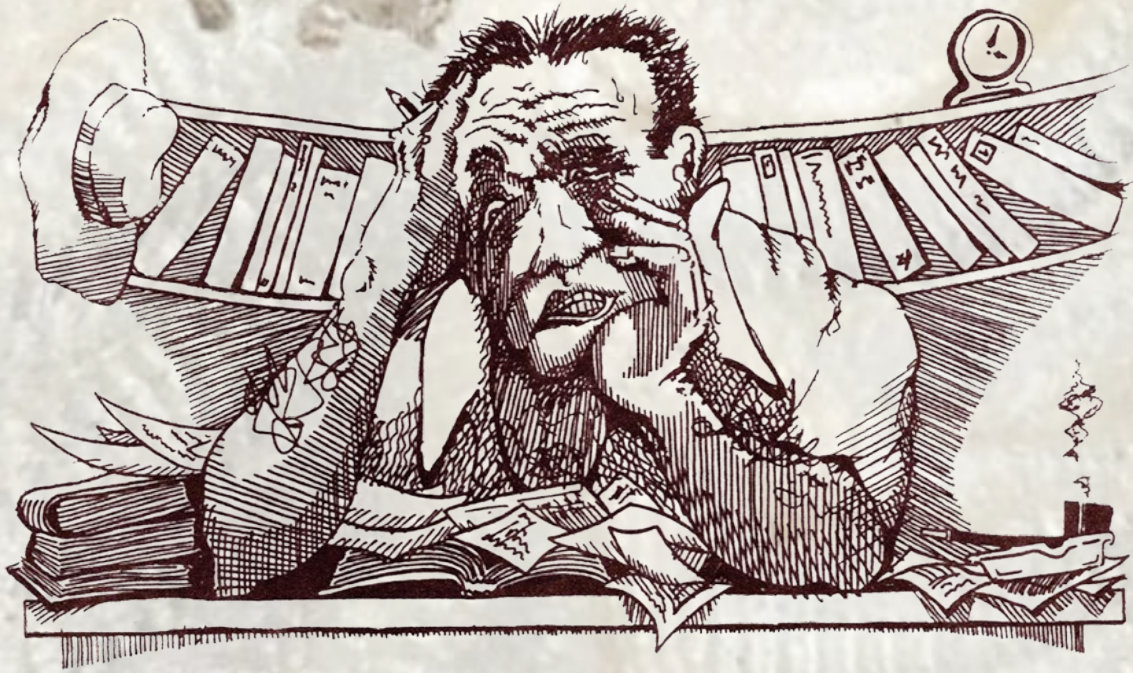
Ons word konstant gebombardeer met inligting van 'n klomp bronne af. Meeste van moderne bronne probeer nuus aan jou af

Fairwoorld

Home of Genetic Fine Wool

DOES YOUR WOOL CHEQUE CONFUSE YOU FINANCIALLY?

VERWAR JOU WOLTJEK JOU FINANSIËEL?

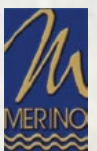


DAAR IS 'N EENVOUDIGE OPLOSSING OP

DONDERDAG, 20 FEBRUARIE 2025

11HOO TE MULBERRY GROVE CRADOCK

**60 FYNWOL STOETRAMME EN 300 OOIE
60 FINE WOOL STUD RAMS AND 300 EWES**



THERE IS AN EASY ANSWER ON

THURSDAY, 20 FEBRUARY 2025

AT 11HOO AT MULBERRY GROVE, CRADOCK

te smeer, sodat jy meer daarna kan kyk. Die waarheid soos wat ons dit sien en beleef is dus baie kere glad nie waar nie. Die probleem is ons kan nie na twee waarhede gelyktydig kyk nie en die waarheid waarna ons kyk gaan die ander een uitsluit. Ons kan net een ding op 'n slag glo van a spesifieke onderwerp! As ons heeltyd / die hele tyd net na die negatiewe dinge in ons land, en die wêreld kyk gaan ons net die slegte dinge sien. Ons gaan optree na gelang van waarna ons kyk. Hoe meer jy kyk, hoe meer sien jy, hoe meer kry jy, hoe meer doen jy ook so. Hierdie is 'n spiraal. Hierdie proses gebeur outomaties, of ons daarvan weet of nie. As ons nie bewustelik na die wêreld gaan kyk nie gebeur die spiraal vanself. Jy kan die keuse doen om met eerlikheid en balans na die wêreld te kyk. Ja, slegte dinge gebeur. Die wêreld is vol probleme, maar ons leef ook in 'n tyd van wonderwerke wat daagliks gebeur! Die goeie ou dae was nie altyd so goed nie. 'n Maklike toets is of jy vandag na die tandarts toe wil gaan of honderd jaar gelede. Jy KAN besluit waarna jy wil kyk.

As jy jou gat wil sien fokus altyd eerste op alles wat verkeerd is.

As jy gat wil sien, gaan deur die lewe sonder passie

Passie bepaal hoe ons deur die lewe sal gaan. Ons kan maar altyd net dryf soos 'n jellie vis en maar hoop dat die lewe se dinge ons in 'n rigting gaan vat. Of ons kan self besluit wat maak my opgewonde. Wat laat my "tick".

Passie en lekker is nie dieselfde nie.

Een van die werke wat ek gedoen het, was om skuld in te vorder vir die maatskappy vir wie ek gewerk het. Dit was 'n besonderse mislike werk, want almal is altyd kwaad vir jou! Van die bestuur af, wat altyd wou weet hoekom die geld nie in nie, die personeel wat elke dag saam met my in die loopgrawe moes wees, deur na die kliënte toe wat nie daarvan gehou het as ons bel en vra vir ons geld nie.

Op 'n dag het ek na 'n moeilike gesprek met 'n kliënt besef dat ek 'n talent het om met moeilike mense in moeilike omstandighede te kan werk, op 'n manier wat almal betrokke laat goed voel het na die tyd. My passie is mense, op enige manier! Dit het nie die werk makliker of lekkerder gemaak nie, maar dit hy op 'n baie diep vlak laat besef dat ek vir 'n doel gemaak is en dat dit 'n voorreg is om daardie doel uit te leef.

Om passie uit te leef is 'n risiko. Dit kom teen 'n prys. Baie dae is dit nie maklik nie. Ek word baie teleurgestel en baie seergemaak, **MAAR** die goeie oomblikke, die wow oomblikke is duisend maal meer as die slegtes. Ek kyk uit vir hierdie oomblikke. Ek glo dat die spesiale oomblikke "liefdes briewe" is. Ek kom van die Transvaal af en deesdae bly ek by die kus. Die Transvaler in my is altyd verbaas en verwonderd as ek 'n mooi skulp optel op die strand. Vir my is hierdie 'n teken dat die Vader lief genoeg is vir my, genoeg omgee om ietsie klein vir my te stuur.

Persoonlik vind ek hierdie briefies in mense. En ja die risiko is daar dat ek kan seerkry. Dit gebeur ook baie. Maar die lekkerte is baie meer as die af en toe slegtes. Oppas dan vir mense wat jou passie kan steel. Mense wat net die slegte sien. In die werk omgewing glo ek dat mense wat bedank het, so vinnig as moontlik die plek moet verlaat. Nie omdat ek kwaad is nie, maar omdat die energie wat nodig is in 'n moderne werkplek dan weg is. Die oomblik wat hy die bedankings brief geskryf het, is sy aandag en energie nie meer by jou nie. Seën die persoon en laat hulle gaan. Jy kan besluit wie jy gaan aanstel in jou lewe om inspraak te gee.

Onthou dat jy gaan doodgaan

Ek wil hê dat jy vir 'n oomblik stil sit en hieroor dink. Jy gaan doodgaan. Alles wat jy nou het en doen gaan in stof verander.

Nog erger, jou man of jou vrou of die mense om jou gaan doodgaan. Iemand het eenkeer in 'n gesprek, nadat 'n ryk man dood is, gevra "wat het hy nagelaat?" en die antwoord is, ALLES! Aan wie behoort jou plaas of jou besigheid, waaroor jy so sterk voel, na jy dood is? Die antwoord is nie aan jou nie. Jy gaan nie eers weet nie!

As jy mooi hieroor dink, gee dit jou konteks om jou besluite vanuit te neem. As ek weet ek gaan môre dood, gaan ek elke geveg tot elke moontlike koste wil wen? Sommige dinge is belangrik om voor te baklei, maar miskien is die rigting van die toilet rol nie so belangrik nie. Dit sit jou besluite oor verhoudings en risiko in perspektief. Ek glo dat die lewe 'n geskenk is, dit is 'n voorreg wat enige tyd van my af weggeneem kan word. Sou ek anders opgetree het as ek vir 'n feit geweet het dat ek môre gaan doodgaan. Gaan ek nie dalk mooier met my mense praat, of my tyd wyser spandeer aan dinge wat belangrik is nie. Ons leef asof ons die reg het daartoe. As ons werklik 'n begrip het van hoe min tyd ons het om die mense saam met wie ons leef, of die plek waarin ons leef, gaan ons dalk eerder begin leef asof dit 'n voorreg is. Alles wat ons het, is net voorregte, nie regte nie. Dit beteken dat ons dit enige tyd kan verloor. 'n Voorreg is iets om voor dankbaar te wees en op te pas en ten alle koste te geniet solank as wat ons dit het.

As jy jou gat wil sien, vermy die waarheid, dit is wat dit is!

Die Stockdale paradoks

Admiraal Stockdale was n veg vlieënier in die Vietnam oorlog, op daardie stadium was hy 'n Majoor. Op 9 September 1965, terwyl hy vanaf die USS Oriskany op 'n missie oor Noord-Vietnam gevlieg het, het Stockdale uit sy Douglas A-4 Skyhawk gespring, wat deur vyandelike vuur getref is en heeltemal onklaar geraak het. Hy het in 'n klein dorpie neergesak, waar hy erg geslaan en as 'n krygsgevangene geneem is. Stockdale is vir die volgende sewe-en-'n-half jaar as 'n krygsgevangene in die Hôa Lò-gevangenis (die berugte "Hanoi Hilton") aangehou. As die senior Vlootoffisier was hy een van die primêre organisateurs van gevangenis weerstand. Hy is gereeld gemartel en is mediese sorg ontsê vir die ernstig beskadigde been wat hy tydens sy gevangeneneming opgedoen het. Stockdale het 'n gedragskode vir alle gevangenes geskep en afgedwing wat marteling, geheime kommunikasie en gedrag beheer het. In die somer van 1969 is hy met been bande in 'n bad hok vasgeketting en gereeld gemartel en geslaan. Toe sy bewakers hom vertel dat hy in die openbaar vertoon sou word, het Stockdale sy kopvel met 'n skerp mes gesny om homself doelbewus te vermink sodat sy bewakers hom nie as propaganda kon gebruik nie. Toe hulle sy kop met 'n hoed bedek het, het hy homself met 'n stoel geslaan totdat sy gesig onherkenbaar opgeswel was. Toe daar by Stockdale inligting ontdek is wat sy vriende se sogenaamde "swart aktiwiteite" kon impliseer, het hy sy polse gesny sodat hulle hom nie kon martel om 'n belydenis af te dwing nie. Gedurende sy gevangenskap is sy been twee keer gebreek as gevolg van marteling.

Die vermoë om jou situasie te erken en optimisme met realisme in balans te bring, kom voort uit 'n begrip van die **Stockdale-paradoks**. Hierdie teenstrydige manier van dink was die krag wat James deur daardie moeilike jare gelei het. Sulke paradoksale denke, of jy dit nou bewustelik weet of nie, is een van die bepalende filosofieë vir groot leiers wat deur moeilikheid beweeg en hul doelwitte bereik.

DIT IS WAT DIT IS!

Toe hulle hom na die tyd vra, of hy maar altyd gehoop het dat hy gaan uitkom, was hy onmiddellik kwaad. Sy antwoord was dat almal wat hulle hoop op wense gegrond het, doodgegaan het.

Ramme wat 'n verskil maak

Heuningkrans – Kwaliteit-keuses vir jou kudde.



HEUNINGKRAMS
MERINO'S

Sedert 1927



Veiling Datums

27 Feb 2025 / 04 Sep 2025

Heuningkrans, Smithfield

Ons wens vir elkeen 'n Geseënde
2025 vol oorwinning en groei.

Vir verdere navrae:

Eduard Prinsloo 071 437 6529 | Johan Fouche 082 829 8510
Jan Joubert 082 573 4980 | Stephen de Swardt 083 382 6616
Bosch Steyn 082 448 6390

Hulle hoop was onredelik. Hy het vinnig daarmee vrede gemaak dat die situasie sleg is en dat daar eintlik geen redelike manier of rede was vir hom om lewendig daaruit te kom nie.

Ek noem hierdie manier van dink: "DIT IS WAT DIT IS". As jy op die punt kom, om 'n situasie te sien vir wat dit is, kan jy begin planne maak. Iemand wat die gebruik van sy bene verloor, kan wens tot hy blou is in sy gesig, dit gaan niks aan die waarheid verander nie. As jy by die punt uitkom van "DIT IS WAT DIT IS", kan jy begin planne maak. Kom so vinnig as moontlik by daardie punt uit. "DIT IS WAT DIT IS" gee mens geweldig baie vryheid. Dit sluit aan by die beginsel van, ons gaan doodgaan. "DIT IS WAT DIT IS", ons gaan doodgaan! Steve Jobs het gesê: "mense wat besef dat hulle gaan doodgaan, leef asof hulle niks het om te verloor nie". Dis mos vryheid!

As jy gat wil sien, ver wag regverdigheid

Ek het baie slegte nuus. Daar is geen waarborg vir regverdigheid nie. Jy kan op geen manier van die wêreld ver wag om regverdig te wees nie. Dinge gebeur en onskuldige kinders en goeie mense kry seer. Waar is die regverdigheid?

Doen dit nogtans!

Mense is dikwels onredelik, onlogies en selfgesentreerd.

Vergewe hulle nogtans.

As jy vriendelik is, mag mense jou beskuldig van selfsugtige, bybedoelings.

Wees nogtans vriendelik.

As jy suksesvol is, sal jy sommige vals vriende en sommige ware vyande wen.

Wees nogtans suksesvol.

As jy eerlik en opreg is, mag mense jou bedrieg.

Wees nogtans eerlik en opreg.

Wat jy jare lank bou, kan iemand oornag vernietig.

Bou nogtans.

As jy kalmte en geluk vind, mag hulle jaloers wees.

Wees nogtans gelukkig.

Die goeie wat jy vandag doen, sal mense dikwels môre vergeet.

Doen nogtans die goeie.

Gee die wêreld die beste wat jy het, en dit mag nooit genoeg wees nie.

Gee die wêreld nogtans die beste wat jy het.

Jy sien, in die finale ontleding, is dit tussen jou en jou God.

Dit was nooit tussen jou en hulle nie.

Moeder Theresa: "Die feit dat die wêreld onregverdig is, gee jou egter nie 'n verskoning om ongeregverdig te leef of te wees nie". Leef jy die lewe van 'n geregverdigde?

As jy jou gat wil sien, doen niks

Op 11 Junie 1963 daag 'n Viëtnamese Mahayana Boeddhistiese monnik op 'n besige Saigon-padkruising op. Hy het die vorige dag die pers laat weet dat hulle moet kom kyk. Hy klim dood kalm uit sy kar uit, sy dissipels maak hom gemaklik met 'n kussing vir die harde grond, hulle gooi petrol oor hom, en steek hom aan die brand. Quảng Đức het teen die vervolging van Boeddhistiese Monikke deur die Suid-Viëtnamese regering onder leiding van Ngô Đình Diệm, 'n ywerige Rooms-Katolieke, betoog. Slegs twee joernaliste daag op en een het 'n kamera. Die foto hiervan is die vonk wat die oorlog in Vietnam begin, die foto wen 'n Pulitzer prys. **Hy het die wêreld verander!** Wat hierdie storie so ongelooflik maak is dat hy niks besit het nie, hy was oënskynlik magteloos. Monnike is passief, hulle glo nie in geweld nie. Maar hy het die wêreld verander. **DOEN IETS, DOEN WAT JY KAN DOEN!** Dit help nie ons kla oor die toestand van die land nie. Doen wat jy kan doen, maar doen iets. Om niks te doen is ook

n aksie.

Doen iets. Al beteken dit dat dit gaan pynlik wees. DIT IS WAT DIT IS, daar gaan altyd redes wees om ongelukkig te wees, jy kan net sowel iets doen.

Hou op kla oor jou huwelik doen iets daaraan sonder om iets terug te verwag.

Hou op kla oor die land se probleme, doen iets, neem deel, stem, wees goed vir iemand anders.

Hou op kla oor alles wat jy nie het nie, doen iets! Kyk om jou en soek die mooi wat daar is.

Swaarkry

Victor Frankl was 'n Jood wat in Nazi-Duitsland geleef het in die tweede wêreldoorlog. Die Duitsers het sy hele familie, vrou, ouers almal behalwe een suster vermoor in die konsentrasie kampe. Hy vertel dat hy een nag in die koue vir dood gelos is. Hy besef toe hy daar lê dat hy niks meer het om te verloor nie. Alles wat hy na waarde geag het is van hom af weggevat, tot selfs die basiese dinge wat ons as mense identifiseer was weg. Hy besluit daardie nag dat hulle alles gevat het, maar sy vermoë om te besluit hoe hy daarop gaan reageer is nog sy voorreg.

Ons leef in 'n baie klein spasie, tussen wat met ons gebeur en hoe ons daarop reageer. Dit is vryheid! Jy kan besluit! Maak nie saak hoe sleg die omstandighede is nie. Ons het nie nodig om slagoffers te wees nie! Frankl het oorleef en aangegaan om een van die wêreld se beste sielkundiges nog ooit te word. Hy het die wêreld verander van niks af nie.



Isak in aksie tydens die Merino SA – Dinee.

Hoe groot is my swaarkry?

Ek gebruik Frankl ook op my swaarkry skaal. Ek probeer altyd my swaarkry in perspektief sit. Ek sit dus my swaarkry op 'n balanseer skaal en vergelyk dit dan met syne. Ek kon nog nooit myne eers geskuif kry nie. Dit is heeltemal moontlik om my skaal te skuif, deur die Genade kon ek nog nooit nie. Slegte dinge gebeur met almal, sonder uitsondering. Swaarkry is 'n keuse. So hoe hanteer ons swaarkry?

Ek het hierdie gedagte in Frankryk raak geloop: **La Petit Bonheur**, dit beteken los vertaal, "n klein ietsie mooi". Dit is 'n strategie om saam met swaarkry te leef. Dit beteken dat ons elke dag vir 'n klein oomblik stop, stil raak en na iets soek wat mooi is. Die klein goedjies. Ons mis soveel omdat ons nie stop, kyk en dankbaar is nie. Hierdie is 'n oorlewing strategie. Maak 'n afspraak met jouself eenmaal 'n dag, kweek die gewoonte, soek vir die mooi om jou. Draai die spiraal om.



VOLGENDE VEILINGS

PRODUKSIE VEILING 27 FEBRUARIE 2025
NASIONALE VEILING 15 AUGUSTUS 2025



Theo Potgieter:
072 356 8940



Kleintjie Pienaar:
082 823 0648



Jaco Potgieter:
082 2104160

Christiaan Marincowitz (BKB): 082 826 0668
Groep3 Merino's



19de PRODUKSIEVEILING

13 FEB 2025

Swartkoppies
Jagersfontein

Produksieveiling om 11:00,
Ramveiling om 14H00

GPS coordinate:
S 29°56,969 E 25° 29,640

4000 SKAAP

- 50 ramme - horing en poenskoppe
- 1000 dragtig en oop ooie
- 3000 hammel- en ooi lammers



• Hoë kwaliteit wol • Hoë vrugbaarheid • Moederseienskappe



Piet Louw 082 551 8243 | **Jannie Alexander** 076 681 6168
Willem Botha 072 868 4087 | **Mario Kruger** 60 522 3906



'n Volgepakte saal luister aandagtig na Isak.

Jack Gilbert, die digter sê dit die mooiste
*We must risk delight. We can do without pleasure,
 but not delight. Not enjoyment. We must have
 the stubbornness to accept our gladness in the ruthless
 furnace of this world. To make injustice the only
 measure of our attention is to praise the Devil.
 If the locomotive of the Lord runs us down,
 we should give thanks that the end had magnitude.
 We must admit there will be music despite everything.*

As jy jou gat wil sien, dink verkeerd oor mense.

Die p@@phol faktor

Ek werk nou al baie jare met mense. Met die loop van die jare het ek begin oplet dat meeste mense met wie ek werk eintlik bo normaal gaaf is. Ek het egter ook agtergekom dat enkele mense wat oor my pad kom wat ongeskik of sleg is, my hele siening van die mensdom verkeerd inkleur. Kom ons noem hierdie mense p@@pholle! My onwetenskaplike maar deurgedinkte opinie is dat slegs omtrent een uit elke vier honderd mense met wie ek te doen kry, 'n ras egte p@@phol is. Dit maak dit nou vir my maklik om die situasie te sien vir wat dit is.

Mense is goed! Die paar p@@pholle wat daar is kan tog nie die mensdom verteenwoordig nie. Die probleem is dat ons ons hele lewe dan begin bou rondom die vermyding van pyn. Ons is nie bereid om weer te vertrou of lief te hê as ons eenmaal seergekry het nie, want daardie een pynlike ervaring veroorsaak dat ons alle verhoudings of ervarings deur hierdie lens bekyk. Hierdie is die essensie van die p@@phol faktor. Leef jy jou lewe voluit as jy die heeltyd pyn en risiko gaan probeer vermy en dan gaan jy nooit alles wat die lewe kan bied kry nie. Om by die murg uit te kom moet jy eers die harde been oopsny!

Die probleem met die p@@phol is dat ons vanaand as ons wil slaap nog steeds met hom besig bly. Die p@@phol het al lankal van jou vergeet, hy dink nie eers meer aan jou nie, maar hy pla jou. Ons natuurlike reaksie in sulke situasies is om te veg. In Engels sê ons, "we want to get even". Die situasie gaan op een van twee maniere uitspeel. In die situasie gaan jy veg of vlug, net sodat jy later kan veg. Die veg reaksie bring jou p@@phol uit, die vlug reaksie maak dat jy later gaan veg met iemand anders, waarskynlik iemand oor wie jy mag het. Ons probeer dus die situasie hanteer deur dieselfde te raak, "getting even". Dit beteken eintlik jy raak gelyk aan, dieselfde.

Kom ons dink mooi na oor hierdie situasie. Daar is 'n spreuk woord wat sê, dat mens altyd moet onthou, dat as jy die een kant

van die stok optel, die ander kant saamkom. Ek het altyd gedink dat wat in die Bybel staan oor die die ander wang draai, beteken dat ons as Christene maar altyd die minste moet wees en bereid moet wees om maar net altyd te verloor, deur konflik te vermy. DIT IS NIE WAT DIT BETEKEN NIE! Jesus het nie omgee vir konflik nie. Dawid was 'n ongelooflike vegter. Wat die verskil is, is dat hulle eers gedink het voor hulle opgetree het. Draai die ander wang sodat jy in beheer kan kom van die situasie.

Hierdie probleem noem ons **p@@phol belasting**.

Hoe hou mens op om p@@phol belasting te betaal? Eerstens deur die situasie te sien vir wat dit is. Die mens is 'n p@@phol, dit is nie nou jou skuld nie, dit is wie hy is. Jy staan maar net aan die verkeerde kant van die rioolpyp. Al wat jy kan doen is om weg te skuif van die pyp af. Tweedens moet ons besef dat meeste mense nie permanente p@@pholle is nie. Intendeel ons almal het heel moontlik al 'n draai daar gaan maak. Die moontlikheid bestaan dus altyd dat jy die p@@phol kan wees. Gaan kyk na die eerste reël oor arrogansie. Vermy dit ten alle koste!

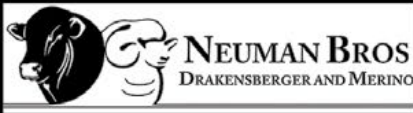
Ek het vir myself p@@phol verkenning meganismes gebou oor die jare. Hulle hou daarvan om jou gyselaar te probeer hou. Woorde soos jy sal doen wat ek sê, of..... Hulle hou van skree, dit is 'n boelie se hoof gereedskap. Hulle glo vas dat hulle altyd reg is en geregverdig is in hulle woede of verontwaardiging. Hulle sien kans om die verhouding te verloor terwille daarvan om reg te wees.

So hoe hanteer jy 'n p@@phol? Ek kry hulle jammer, onthou hy weet nie dat hy 'n p@@phol is nie, omdat hulle so skreeuerig is, is mense nie bereid om hulle reg te help nie, hulle weet dus nie dat hulle in 'n ongeluks toneel is nie. Mense wat ook permanente p@@pholle is, is ook nie gelukkig nie, dit is altyd iemand anders se skuld dat hulle kwaad raak.

Wie moet jy vergewe? JOUSELF! Jy het toegelaat dat die p@@phol jou ontstel. Steven Covey sê dat ander mense ons net kan seermaak na die mate toe wat ons dit toelaat. Hou asseblief jouself dop. Moenie die p@@phol wees nie! En as jy was, gaan vra vergifnis, nie verskoning nie.

Ten slotte

Ons lewe is 'n lang lys van klein besluite wat ons elke dag neem. Hierdie besluite word geneem uit 'n waarde stelsel uit, die fondament waarvan ons na die wêreld kyk. Hierdie is 'n stel foute wat in jou fondament kan inkruip sonder dat jy dit weet. Dit is my hoop dat jy deur hierdie eenvoudige foute te vermy, jy aan die einde van jou lewe sal kan rapporteer dat daar baie meer goeie as slegte oomblikke was.



NEUMAN BROERS

 Neuman Merino's

MERINO'S IN 'N KLAS VAN HUL EIE

Leonard Neuman 072 535 0197
Dr Hannes Dreyer 082 823 1045

Daan Cronje 082 565 6924
Pieter Nel 076 078 9849



-NEUMAN-



-MERINOS-



- Koop Neuman Merino's en kyk NOOIT weer terug
- Harde, aangepaste ramme geteel in die Hoëveld
- Neuman Merino's sinoniem met veldramme

Die afgelope sestien jaar toets ons beide ons ramme en ooie op die veld onder toesig van VELDRAM SA. Dit is een van die min stoeterye waar baie klem geplaas word op aanpasbaarheid en word kondisiebepalings met elke weging gedoen.



Merino Ram- & Ooiveiling: 7 Augustus 2025 om 13:00, plaas Newlands, Vrede

DIE OVERBERG JONGOOI KLUB: DIE TOEKOMS VAN UITSONDERLIKE SKAAP

Die Overberg Jongooi Klub is 'n unieke inisiatief wat fokus op die teel en bevordering van die Merino skaap in die Overberg. Hierdie klub is begin om die behoefte van entoesiastiese skaapboere wat nie net die kwaliteit van hul kuddes wil verbeter nie, maar ook die liefde vir die Merino skaap wil deel. Die klub bestaan uit 17 lede.

Die hoofdoel van die Klub is die teel van hoëgehalte skape. Deur die ontwikkeling van spesifieke teelstandaarde en die deel van beste praktyke, poog die klub om die genetica, wolkwaliteit en vleisproduksie van hul lede se skaap te verbeter. Die klub bied ook 'n platform vir lede om kennis en ervarings uit te ruil, wat die hele gemeenskap bevoordeel.

In die Overberg area is kleingraan boedery die hoof bedryfs vertakking, dus gaan meeste van die kundigheid en geld vir die verbetering van presisie boedery praktyke. Die skaap vertakking trek dus aan die kortste ent. Ons het die behoefte raak gesien om presisie boedery praktyke by die skaap boedery te implementeer, sodat ons presies kan sien watter tipe skaap die beste presteer onder die plaaslike omstandighede.

Daar word 170 merino ootjies uit verskillende dele van die Overberg, Strandveld, Riviersonderend, Ouplaas en uit die Ruens gebied rondom Bredasdorp, Klipdale, Napier gebring. Die ootjies bly op een plaas en word onder dieselfde omstandighede en bestuurs program geplaas, sodat die telers nie net die spesifieke ootjies met hul eie ooie op die plaas kan vergelyk nie, maar ook met ander telers se ootjies wat ook in die program ingeskryf is.

Die ootjies word ingeskryf op ongeveer 7 maande oud en bly in die program totdat hul nageslag op 100dae na geboorte gespeen word. Al die ooie word met dieselfde ram gepaar en kry dieselfde ramme vir opvolg siklusse. Dus kry ons nie net wol en gewig data van die ooie nie, maar ook konsepsie, speen en kg gewig gespeen vir die ooie en ramme.

Die Overberg Jongooi Kuddes Klub is 'n inspirerende voorbeeld van hoe gemeenskappe saam kan kom om 'n spesifieke doelwit te bereik. Deur die fokus op die Merino skaap en die bevordering van beste praktyke in teling, help die klub nie net om die ras te bewaar nie, maar ook om 'n volhoubare toekoms vir die landboubedryf te bou. Hierdie inisiatief is 'n bewys dat samewerking en passie vir die landbou 'n positiewe impak kan hê op die gemeenskap en die ekonomie.

deur Christoff Lourens 072 264 2991



RICHMOND SKOU 2024

Dankie aan Carla Viljoen vir die fotos en inligting.

- 1:** Cobus, Kobus, Gerrit en Gideon Viljoen met hul drie kampioene (kortwol ooie <45kg tot 64kg). Boetie Kiwido help vashou.
- 2:** Van Zyl Jnr en Snr Naudé met 2 van hul kampioene ooie (langwol ooie <47kg tot 54kg). Frans Jansen en Koos Lottering help vashou.
- 3:** Melissa Naudé (Nitique Bdy) met die Kampioen ooi van die skou. Howard Sigonyela help vashou.
- 4:** Stefan Louw en Willem Retief (Retief Geelbek) met die Kampioen ram van die skou. Colbri van Rensburg help vashou.



Geelbek Elite Merinos

The Original Geelbek Genetics. Since 1930.

94 Jaar van Beproefde Genetika | Veldaangepas en Goeie Waarde van Geld

**67^{ste} - 29 JAN 2025 &
68^{ste} - 24 JULIE 2025 @ 11:00**
LEOPARDSVLEI, MIDDELBURG (OOS KAAP)

AANBOD: ± 80 HORING & POENSKOPRAMME

GPS: S31°32'00.21"E 24°27'17.07"



Genetika wat nie teleurstel



Teler: Stefan Naude **072 639 2185** • Marie Naude **082 959 5127**
OVK: Stefan Bester **066 379 0091** • Jo-Anne Bester **082 559 0459**

DIE MERINO EKW-REP INDEKS

Dr Bernice Mostert
SA Stamboek



Inleiding

Die Relatiewe Ekonomiese Waardes (EKW en EKW-REP Indekse) is deur die Grootfontein Navorsingsinstituut ontwikkel vir die SA Merino ras as 'n seleksie-indeks wat produksie en reproduksie eienskappe kombineer, gewoog volgens hulle ekonomiese belangrikheid. Dit word uitgedruk in Rand/Kleinvee-eenheid en dien as 'n seleksie-hulpmiddel om toekomstige teelmateriaal te identifiseer wat 'n positiewe effek op die winsgewendheid van die boerdery-onderneming sal teweegbring. Die indeks word deur middel van ekonomiese simulاسies wat op 'n 5-jaar rollende gemiddeld van wol- en vleispryse gebaseer is, saamgestel. Die ekonomiese gewigte word jaarliks in September maand aangepas. Hierdie Indekse is sedert 2008 beskikbaar gestel aan Merino telers as die amptelike teelbeleid van die SA Merino Genootskap.

In Augustus 2024 het die Tegniese Komitee 'n aanbeveling aan die Raad gemaak dat die EKW-REP indeks as die amptelike indeks, in plaas van die EKW (of REV) gebruik moet word, omdat dit 'n meer gebalanseerde indeks is waarin vrugbaarheid sterker beklemtoon word. Dit is dan so deur die Raad aanvaar en vanaf Sept 2024 geïmplementeer.

Genetiese Vordering deur middel van EKW-REP

Die samestelling van 'n seleksie-indeks is geensins 'n maklike prosedure nie, aangesien eienskappe in verskillende eenhede gemeet word, verskille in die genetiese variasie van die eienskappe voorkom, negatiewe waardes vir sommige eienskappe voordelig en eienskappe geneties gekoppel is en dus relatief tot mekaar verander wanneer hulle saam in 'n teelbeleid ingesluit word. Verder kan eienskappe positiewe sowel as negatiewe effekte op inkomste hê. Hierdie word alles in ag geneem wanneer die indekse saamgestel word.

Die bou blokke vir die EKW en EKW-REP is presies dieselfde, maar daar word minder gewig op Liggaamsmassa en meer gewig op Totale Gewig Gespeen geplaas in die EKW-REP as in die EKW. Die EKW-REP en EKW word as volg saamgestel:

Ekonomiese Waarde (EKW)

$$EKW = -3285.78 + 4.105 EBV_{LG} + 112.27 EBV_{SVM} + 1.38 EBV_{SL} - 388.07 EBV_{VD} + 8.6411 (19.5 + EBV_{VD})^2 + 8.7975 EBV_{TWW}$$

Reproduksie Ekonomiese Waarde (EKW-Rep)

$$EKW-REP = -3272.06 + 0.26 EBV_{LG} + 112.51 EBV_{SVM} + 1.37 EBV_{SL} - 386.45 EBV_{VD} + 8.605 (19.5 + EBV_{VD})^2 + 17.595 EBV_{TWW}$$

In die volgende tabel word aangedui hoe die diere fenotopies (volgens hulle metings) en geneties (volgens hulle teelwaarde indekse) vergelyk ten opsigte van of hulle in die onderste ekstrem (EKW-REP < 88), gemiddeld (88 ≤ EKW-REP < 112) of in die boonste ekstrem (EKW-REP ≥ 112) van die aktiewe ras val ten opsigte van die EKW-REP.

Tabel 1: Vergelyking van fenotopiese en teelwaarde gemiddeldes van diere wat in die onderste, gemiddelde en boonste ekstreme van die aktiewe ras val ten opsigte van die EKW-REP.

Eienskap	DIERE MET EKW-REP < 88			DIERE MET EKW-REP ≥ 88 en < 112			DIERE MET EKW-REP ≥ 112		
	Aantal	Fen. Gem.	EBV Indeks Gem.	Aantal	Fen. Gem.	EBV Indeks Gem.	Aantal	Fen. Gem.	EBV Indeks Gem.
Speen DIR	8 287	25.6	96.9	42 997	26.5	100.3	7 038	28.6	102.0
Speen MAT	8 287	25.6	100.0	42 997	26.5	100.4	7 038	28.6	97.8
NLW	3 669	1.39	92.8	14 655	1.68	100.6	1 764	1.36	106.4
TWW (kg)	3 669	28.2	90.8	14 655	32.9	100.4	1 764	40.1	108.3
LG (kg)	5 128	45.3	97.4	22 920	47.6	100.4	5 170	51.1	100.9
SVG (kg)	4 974	3.12	90.1	22 380	3.59	100.7	5 196	4.21	106.5
VD (um)	5 122	18.2	111.0	22 899	17.2	100.7	5 224	16.3	86.0
SL (mm)	5 098	108.3	96.7	22 873	111.4	100.5	5 222	115.7	100.9
Wolpunt	3 636	6.65	94.7	16 385	6.72	101.2	4 051	6.73	105.9
Bouvorm	3 635	6.59	96.5	16 380	6.58	100.9	4 050	6.54	102.8

Fen. Gem. = Fenotopiese (metings) Gemiddeld
 LG = Liggaamsgewig
 NLW = Aantal Lammers Gespeen
 SL = Stapellengte
 SVG = Skoonvaggewig
 VD = Veseldeursnee
 TWW = Totale Gewig Gespeen

Gemiddeldes is gebaseer op aktiewe diere wat gemeet was vir die betrokke eienskap. Teelwaarde Indekse is gebruik, omdat die teelwaardes gestandaardiseer word rondom 100 wat die aktiewe gemiddeld van die populاسie is, met 12 as standaardafwyking. Die verskil in variasie tussen die eienskappe word dus gelykgestel, sodat die verandering tussen die eienskappe op 'n regverdige wyse kan geskied.

Fenotopies het die skape met EKW-REP < 88 laer speengewigte, ligter lammers wat gespeen word, ligter liggaamsgewigte met wolmeting, ligter vage, sterker vesels, korter stapels en 'n laer wolpunt in vergelyking met die skape met hoër EKW-REP waardes. Skape met EKW-REP ≥ 112 het die hoogste speengewigte, swaarste lammers wat gespeen word, swaarste liggaamsgewigte met woltoets, swaarste vaggewigte, fynste vesels, langste stapels en beste wolpunt in vergelyking met die skape in die laer EKW-REP groepe. Die gemiddelde Bouvorm Punt is baie vergelykbaar tussen die verskillende EKW-REP groepe.

In Tabel 2 word die verskille tussen die genetiese gemiddeldes van die diere in die EKW-REP < 88 groep en die diere in die EKW-REP ≥ 112 groep aangetoon vir die verskillende eienskappe.

Tabel 2: Verskille tussen genetiese gemiddeldes van diere met EKW-REP < 88 en diere met EKW-REP ≥ 112.

EIENSKAP	VERSKIL
VD	-25.0
SVG	16.4
TWW	15.5

ONS LEES JOU STOET SOOS

'n Storie



NLW	13.6
Wolpunt	11.2
Bouvorm	6.3
Speen DIR	5.1
SL	4.2
LG	3.5
Speen MAT	-2.2

Eienskappe wat die meeste verskil is Veseldeursnee, waar diere in die EKW-REP ≥ 112 groep se genetiese potensiaal gemiddeld 25 indekspunte beter is om fyner wol te teel, gevolg deur Skoonvaggewig, waar die EKW-REP ≥ 112 groep se genetiese potensiaal 16.4 indekspunte beter is om swaarder vagte te teel. 'n Baie groot verskil word ook gesien vir Totale Gewig Gespeen, waar diere in in die EKW-REP ≥ 112 groep se genetiese potensiaal gemiddeld 15.5 indekspunte beter is om swaarder lammers by speen te teel as die diere in die EKW-REP < 88 groep. Die genetiese potensiaal vir Speen Maternaal is egter 2.2 indekspunte laer in die EKW-REP ≥ 112 groep in vergelyking met die diere in die EKW-REP < 88 groep, soortgelyk aan wat gesien word by toepassing van die EKW.

Gekorreleerde Responsies

'n Effektiewe manier om die werking van 'n Seleksie-Indeks te evalueer, is om die gekorreleerde responsies te monitor wat sal plaasvind wanneer seleksie in 'n populasie op die Indeks gebaseer word. Hierdie gekorreleerde responsies neem die genetiese standaardafwykings van die indeks en die eienskappe wat ondersoek word in ag, asook die genetiese korrelasies wat tussen die Indeks en die eienskappe bestaan. Genetiese korrelasies is gevolglik bepaal tussen die eienskappe waarvoor teelwaardes beraam word en die EKW en EKW-REP, gebaseer op diere wat ten minste 10 gemete nageslag vir die betrokke eienskap het.

In Tabel 3 word die genetiese korrelasies tussen al die eienskappe waarvoor teelwaardes beraam word met die EKW en EKW-REP aangedui, asook die gekorreleerde responsies wat verwag kan word indien seleksie op grond van die EKW of EKW-REP plaasvind.

Tabel 3: Genetiese korrelasies met die EKW en EKW-REP en gekorreleerde responsies van eienskappe indien seleksie op grond van die Indeks toegepas word.

Eienskap	Korrelasies met EKW	Korrelasies met EKW-REP	Gekor Responsies EKW	Gekor Reponsies EKW-REP
Speen Dir	0.45	0.39	0.049	0.040
Speen Mat	0.14	0.15	0.007	0.007
NLW	0.21	0.33	0.001	0.001
TWW	0.30	0.43	0.046	0.062
LiggGewig	0.48	0.39	0.069	0.054
SVG	0.66	0.63	0.014	0.013
VD	-0.58	-0.58	-0.030	-0.029
SL	0.41	0.37	0.188	0.160
Bouv	0.40	0.34	0.017	0.014
Wolpunt	0.48	0.43	0.017	0.015

Eienskappe wat redelik sterk gekorreleerd is met die EKW, is Skoonvaggewig (66%), Veseldeursnee (-0.58), Bouvorm (65%), Liggaamsgewig (48%), Wolpunt (48%), Speen Direk (45%), Stapellengte (41%) en Bouvorm (40%). Totale Gewig Gespeen (30%) en Aantal Lammers Gespeen (21%) is matig gekorreleerd, terwyl Speen Maternaal (14%) die laagste korrelasie met die EKW toon.

Met die EKW-REP is Aantal Lammers Gespeen en Totale Gewig Gespeen baie sterker met die indeks gekorreleerd (33% en 43%, respektiewelik), met Speen Direk en Liggaamsgewig wat laer gekorreleerd is (39% in elke geval). Dit is te wagte aangesien 'n heelwat swaarder gewig op TWW en minder gewig op Liggaamsgewig geplaas word in die EKW-REP as in die EKW. Vir die woleienskappe is die genetiese korrelasies met die EKW-REP baie dieselfde as met die EKW. Speen Maternaal is effens sterker gekorreleerd, met Stapellengte, Bouvorm en Wolpunt wat effens laer geneties gekorreleerd is met die EKW-REP as met die EKW.

Die gekorreleerde responsies dui aan hoeveel die eienskappe geneties sal verander met R1 verbetering in die EKW en EKW-REP. Al die eienskappe sal verbeter met Veseldeursnee wat fyner sal word wanneer seleksie op grond van enige een van die Indeks plaasvind. Baie klein responsies kan gesien word in Speen Maternaal en Aantal Lammers Gespeen, met sterker responsies wat op die groei eienskappe verwag kan word. Groter verbetering op Totale Gewig Gespeen en kleiner toenames in Liggaamsgewig sal plaasvind met seleksie gebaseer op die EKW-REP in plaas van die EKW, terwyl die responsies op die woleienskappe baie dieselfde is.

Ten Slotte

Seleksie op grond van die EKW en EKW-REP sal definitief 'n positiewe invloed op die verbetering van die ekonomie van 'n Merino onderneming hê, aangesien 'n verbetering in al die woleienskappe daarmee bewerkstellig word. Dit is egter ook belangrik dat die toenames in Direkte Speengewig en Liggaamsgewig, terwyl Maternale Speengewig op redelik dieselfde vlak bly, opgemerk moet word. Vanuit die gekorreleerde responsies kan afgelei word dat toename in Totale Gewig Gespeen grootliks toegeskryf kan word aan die toename in Direkte Speengewig en nie soseer aan 'n verbetering in Aantal Lammers Gespeen of Maternale Speengewig nie. Die genetiese toename wat in Liggaamsgewig van die Merino ras plaasgevind het oor die laaste 2 dekades (geneties met 4kg toegeneem sedert 1997) moet ook in oorweging geneem word, aangesien dit gepaard gaan met hoër onderhoudsbehoefes.

Telers moet aangemoedig word om altyd ook die genetiese vlakke van individuele eienskappe wat bydrae tot die Indeks te vergelyk met hulle eie kuddes se genetiese vlakke voordat finale seleksie-besluite geneem word. Wanneer die wolprys gunstig is, word swaarder gewigte in die Indeks geplaas op Skoonvaggewig, Veseldeursnee en Stapellengte wat vrugbaarheid kan benadeel as gevolg van negatiewe korrelasies wat tussen woleienskappe en reproduksie bestaan. Vanuit die genetiese korrelasies van die verskillende eienskappe met die twee Indeks en gekorreleerde responsies wat verwag kan word, blyk die EKW-REP om meer gebalanseerd te wees ten opsigte van groei, wolproduksie en reproduksie. Dit is die rede waarom die Tegnieese Komitee aanbeveel het dat die EKW-REP as die primêre indeks geïmplementeer moet word.

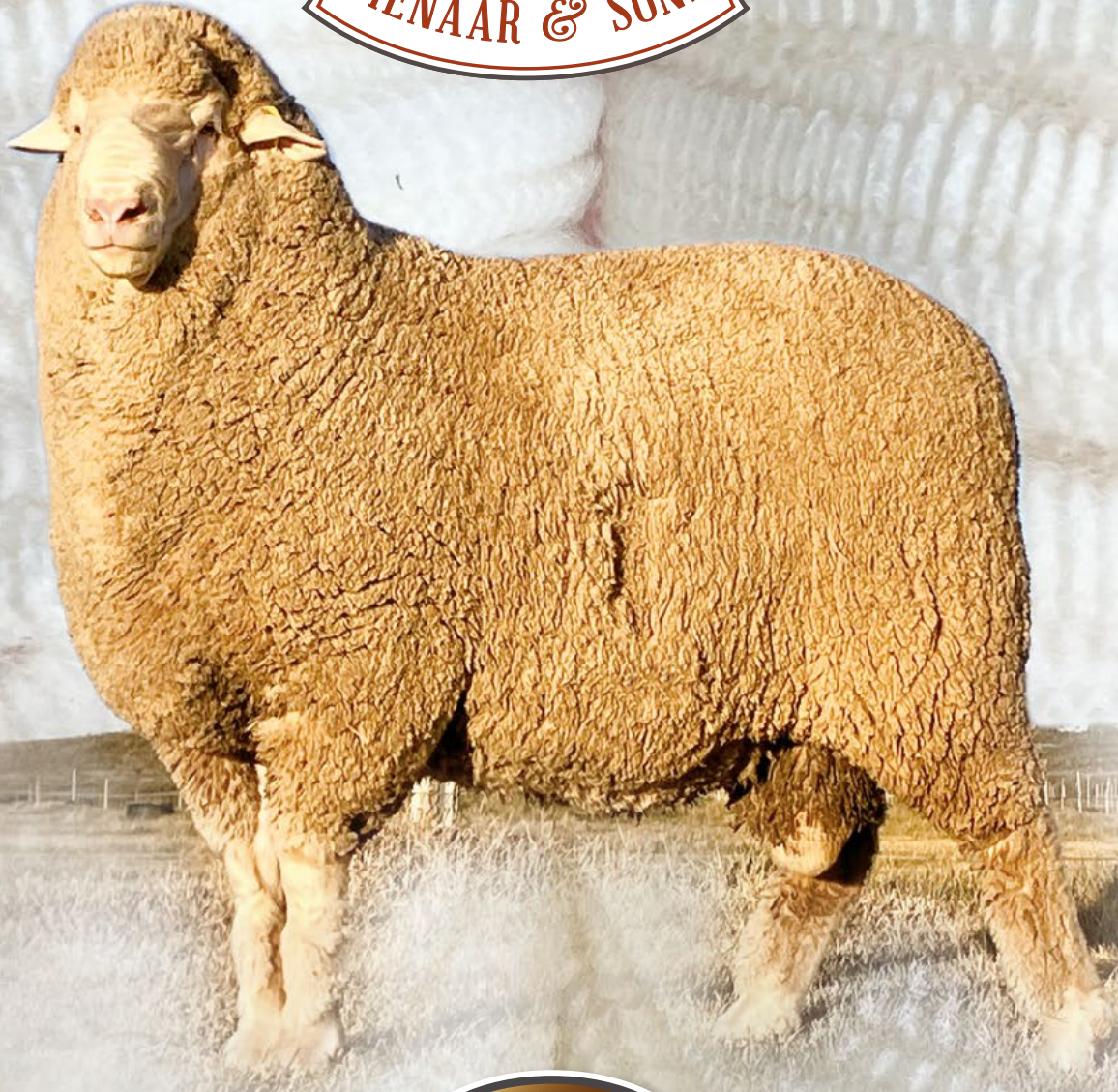


DIEPRIVIER

EST

1907

SOUTH AFRICA



4TH PRODUCTION SALE
FRIDAY 21 FEB 2025



69TH NATIONAL SALE
FRIDAY 15 AUG 2025



[@TRUMPSMERINOSTUD.COM](https://www.facebook.com/TRUMPSMERINOSTUD.COM)

www.trumpsmerinostud.com

ANDRIES PIENAAR: +27 827 622206 | JAN PIENAAR: +61 466 471758 | EMAIL: JFJPIENAAR@GMAIL.COM

BENNIE STEYN (BKB): 082 772 4548 | WOUTER VORSTER: 071 497 7712

'N SKITTERENDE BKB MERINO CLASSIC BY 2024 BLOEMSKOU

Deur Deidré Louw

Die 2024 BKB Merino Classic was een van die hoogtepunte tydens vanjaar se Bloemskou in Bloemfontein. Die BKB-kleinveesentrum het van 24 tot 26 April behoorlik gegons met 44 Merino-telers wat 705 diere vertoon het. Die borge by die geleentheid was BKB, Plaas Media, Voermol Voere, OVK, Molatek, ABSA, Zoetis, Feedtek, Livetrack SA, Virbac en KomTAG.

Telers wat op die skou uitgeblink het, het spesiale toekennings ontvang. Hulle is Willem Retief van Hanover, Piet Louw van Jagersfontein, Roelo van Heerden van Murraysburg, Kleintjie Pienaar van Graaff-Reinet, en Grant en Stefan Naudé, albei van Hanover. Voermol Voere het 'n spesiale klas geborg waarin die tien beste hanteerders van die skou elk 'n prys ontvang het. Siphon Ngco was die wenner van hierdie kategorie.

Vir volledige terugvoer en foto's, besoek www.agriorbit.com asook die Plaas/Farm TV-kanaal op Youtube.

- 1: Ses beoordelaars van BKB en OVK het die groot taak gehad om die klaswenner en kampioene aan te wys. Hulle is, van links, Jan Olivier, Uysie Willemsse, Keith Coetzee, Cor Uys, Pierre-Louw Fourie en Marnitz Fourie.
- 2: Die Vrystaatse Ram van die Jaar-toekenning het gegaan aan PD Jacobs van P'Drino Merino's. Van links is Dirco Bezuidenhout, Willie van Heerden van Plaas Media, PD Jacobs, eienaar, Mike van der Berg van BKB, en Jan de Wee, die hanteerder.
- 3: By die grootkampioen-ooi is, van links, Mike van der Berg van BKB, Roelo van Heerden, eienaar, en die hanteerder, Manie Hoffman.
- 4: By die grootkampioen-ram, van links, is Jarrod Naudé, teler, John Melville van OVK, Grant Naudé, teler, en Vernon Alsander, Charles Solomans, Xosile Sigonela, en Elrico Bantom, hanteerders.
- 5: Die vertoner met die meeste punte was Piet Louw (links). By hom is Deidré Louw van Plaas Media. (Foto: Tania Calldo).
- 6: Stefan Naudé van Geelbek Elite Merino's is as die teler van kampioene aangewys. By hom is Mike van der Berg van BKB.
- 7: Robert Harris van Voermol oorhandig die prys vir die beste hanteerder aan Siphon Ngco.



DEIDRÉ LOUW PR & Communications Manager
 066 231 2430 deidre@plaasmedia.co.za

Veeplaas | Stockfarm | Plaas/Farm TV | RSG Landbou | CHIPS | AFMA Matrix | Oilseeds Focus
 Bonsmara: Die Rooi Ras/The Red Breed | Agbiz Grain Quarterly | SA Stud Breeder | LRF-TS News
 National Silage Competition | National Young Auctioneer Competition | Veeplaas Climate Smart Ambassador

217 Clifton Ave, Lyttelton, Centurion | 012 664 4793 | www.plaasmedia.com | www.agriorbit.com | digimags.agriorbit.com

Artikel met vergunning van



Veeplaas

Lesstof vir die veeprodusent

Ons skryf vir die boer, nie oor die boer nie.

Die pad na jou Merino-hart, loop deur ons blaaie.



www.agriorbit.com



Veeplaas Tydskrif



@Veeplaas1



BKB MERINO CLASSIC 2024

Die BKB Merino Classic 2024, Merino SA se Nasionale Skou, het op 25 en 26 April tydens Bloemskou 2024 in die BKB-Kleinveesentrum plaasgevind. Altesame 44 telers het 705 diere vir die skou ingeskryf. Top gehalte teelmateriaal is uitgestal. Die 2024 BKB Merino Classic was een van die hoogtepunte tydens vanjaar se Bloemskou. Die BKB-kleinveesentrum het van 24 tot 26 April behoorlik gegons.

Die borge by die geleentheid was BKB, Plaas Media, Voermol Voere, OVK, Molatek, ABSA, Zoetis, Feedtek, Livetrack SA, Virbac en KomTAG.

Deelnemers aan die BKB Merino Classic was nie beperk tot stoettelers en lede van Merino SA nie. Enige produsent wat met Merino's boer het gekwalifiseer om in te skryf en deel te neem. Dit is met groot dankbaarheid dat ons kan terug kyk na 'n suksesvolle BKB Merino Classic 2024 en Merino SA het groot waardering vir elke vertoner wat deelgeneem het.

Die hoofkategorieë waarin beoordeel is, is die volgende: Lammers: Ongeskeer en geskeer; Langwol of kortwol: Manlik en vroulik; Tweetand: Ongeskeer en geskeer; Langwol of kortwol: Manlik en vroulik; Viertand: Ongeskeer en geskeer; en Langwol of kortwol: Manlik en vroulik.

Groot dank aan ons borge! BKB ons titel-borg van die spog geleentheid, Molatek, Voermol en OVK ons goue borge, PlaasMedia ons media borg, ABSA en Zoetis ons silwer borge en brons borge Livetrack SA, KomTAG, Feedtek en Virbac. Donderdagaand by die BKB Merino Classic Onthaal is geskenke aan die borge oorhandig as blyk van waardering. Boodskappe is ook gelewer deur, Adrian McNaughton, Merino SA President, en Jacobus le Roux, BKB Algemene Bestuurder OB en Korporatiewe Bemaking. Jacobus het dit weereens beklemtoon hoe belangrik dit is vir alle rolspelers om saam te werk om so geleentheid 'n sukses te maak. Merino SA is ook dankbaar teenoor Bloemskou.



TITELBORG: BKB

Diederik van Pletzen (Vise-President Merino SA) en Jacobus le Roux (BKB)



GOUE BORG: OVK

Diederik van Pletzen, Christel Basson (OVK) en Frans Hugo (OVK)



GOUE BORG: MOLATEK

Diederik, Gerhard van As (Molatek) en Arno Ferreira (Molatek)



GOUE BORG: VOERMOL

Diederik, Leon de Klerk (Voermol) en Kenneth Crampton (Voermol)



MEDIA BORG: PLAAS MEDIA

Diederik en Deidre Louw (Plaas Media)



SILWER BORG: ZOETIS

Diederik, Johannes van Rooyen (Zoetis), BG Badenhorst (Zoetis) en Gary Francis (Zoetis)



SILWER BORG: ABSA

Diederik en Eben Myburgh (ABSA)



BRONS BORG: FEEDTEK

Diederik en Alheit du Toit (Feedtek)



BRONS BORG: LIVETRACK SA

Diederik en Deon de Jager (Livetrack SA)



BRONS BORG: VIRBAC

Sirkie Pieterse (Virbac)



BKB MERINO CLASSIC 2024

BORGE



The Trusted Home of Agriculture
Die Betroubare Tuiste van Landbou



MOLATEK



Voermol

What nature lacks -
Voermol will provide



Home of:

Veeplaas
STOCKFARM



BKB MERINO CLASSIC 2024



Groot Kampioen Ooi

Mike van den Berg van BKB, Roelo van Heerden van Onderstetuin, Murrysburg en Manie Hoffman.



Groot Kampioen Ram

John Melville van OVK, Jarrod en Grant Naudé van NITIQUE Boerderij, Vernon Alsander, Charles Solomans, Xosile Sigonela en Elrico Bantom.



Vertoner van Kampioene

Mike van den Berg van BKB en Stefan Naudé, Geelbek Elite Merino's, Hanover.



Vertoner met die meeste punte:

Piet Louw, Link Merino's, Swartkoppies en Deidré Louw van Plaas Media.



Vrystaat Ram van die Jaar

Dirco Bezuidenhout van MOK3, Willie van Heerden van MERINO SA, Pd Jacobs van Pdrino Merino's, Mike van den Berg van BKB en Jan de Wee.



Beste 10 vashouers

Robert Harris van VOERMOL saam met die prys weners.

SPESIALE KAMPIOENSKAPPE

STUD NR 653

PREISS & KOCK

Shearing excellence since 1915



VEILING DATUMS 2025:
HANOVER: 11 FEBRUARIE
FRANKFORT: 12 SEPTEMBER

REINHARDT KOCK
082 373 5546



BKB MERINO CLASSIC 2024



Beste Poenskop Ram

Johannes van Rooyen van Zoetis, Monique Kleintjie en Willem Retief van Geelbek Retief Merino's, Hanover en Andy Booyens.



Ooi met die beste wol

Frikkie Straus van BKB, Piet Louw van Link Merino's, Arno Ferreira van Molatek en Karel Visagie.



Ram met die beste wol

Pierre Vlok van BKB, Roelo van Heerden van Onderstetuin, Murrzburg en Armaans Gallant.



Ooi met die beste bouvorm

John Melville van OVK, Kleintjie Pienaar van Groep3, Nieu-Bethesda en Jacobus Cupido.



Ram met die beste bouvorm

Jaco Potgieter van Groep3, Graaff-Reinet, Robert Harris van Voermol, Kleintjie Pienaar van Groep3, Nieu-Bethesda en Leon Heugh.



Teler van die beste paar van 'n ram en 'n ooi

Arno Ferreira van Molatek, Roelo van Heerden van Onderstetuin, Murrzburg en Manie Hoffman.

SPESIALE KAMPIOENSKAPPE



PDRINO MERINO

PDRINO MERINO
Superieure Fynwol • Superior Fine Wool



25 FEBRUARIE 2025
11H00 | Vlakfontein, Trompsburg



 PD Jacobs
072 832 9390

 Marius Joubert
072 225 7569

SPESIALE AANBIEDING: Vrystaat Ram van die Jaar 2024

KORTWOL AFDELING



Ooilam: Lig

Carina le Roux van Feedtek, Piet Louw van Link Merino's en April Afrika



Ooilam: Middel

Gerhard van AS van Molatek, Piet Louw van Link Merino's en Willem Mei.



Ooilam: Swaar (onder 52 kg)

Pierre Vlok van BKB, Johané en James Reeders van Lamont Merino's, Rhodes en Zibonele Maarman.



Ramlam: Lig

Inus Wessels van Livetrack SA, Eduard Prinsloo van Heuningkrans Merino's, Smithfield, Zane Phomane en Tumi Matene.



Ramlam: Middel

Garry Francis van Zoetis, Stefan en Marié Naudé van Geelbek Elite, Hanover en Bongi Onyela.



Ramlam: Swaar (onder 62 kg)

Eben Myburgh van ABSA, Johan Labuschagne, Driefontein, Steynsburg en Ronnie Stuurman.

ONGESKEERDE LAMMERS




BUFFELSPOORT

Pure Poll Merino Stud



NEXT AUCTIONS


Nu Poll Merino - 24 January 2025

 Middelburg, Eastern Cape

National Auction - 15 August 2025

 Graaff-Reinet, Eastern Cape



 Middelburg, Eastern Cape

 Tinus du Plessis - 082 772 3221
 Triegaardt du Plessis - 079 700 4899

 buffelspoortmerino@gmail.com

KORTWOL AFDELING



Ooilam: Lig

Frans Hugo van OVK, Roelo van Heerden, Murraysburg en Marius Williams.



Ooilam: Middel

Gerhard van As van Molatek, Roelo van Heerden, Murraysburg en Rikus Samson.



Ooilam: Swaar (onder 62 kg)

Mike van den Berg namens Virbac, Jandre en Christo Marais van Edenburg en Hannes Jacobs.



Ramlam: Lig

Cheri Fourie en Ilana Vorster van BKB, Piet Louw van Link Merino's, Jagersfontein en April Afrika.



Ramlam: Middel

Leon de Klerk van Voermol, Roelo van Heerden, Murraysburg en Hermaans Galant.



Ramlam: Swaar (onder 74 kg)

BG Badenhorst van Zoetis, Huibert en Herholdt Ferreira van Hanover en Charles.

GESKEERDE LAMMERS

STOETNO 952 JC HANEKOM & SEUN



KORENHOF MERINO'S

"DIE OUDSTE MERINO PRODUKSIEVEILING IN SA!"



44^{ste} Produksieveiling namens DG Hanekom

Dinsdag, 22 Julie 2025 om 13:30
KORENHOF, DISTRIK BREDASDORP



AANBOD

45 MERINO RAMME
25 HORING- & 20 POENSKOPPE

Ramme getoets vir
vrugbaarheid en
vry van geslags- en
verwante siektes.

KORENHOF MERINOSTOET het bekendheid verwerf vir kwaliteitwol, tipe en eenvormigheid!

NAVRAE: PIETER DU PLESSIS (SKAAP- EN WOLADVISEUR, RIVIERSONDEREND)
DIRK HANEKOM (EIENAAR, KLIPDALE)

082 823 0673
082 776 9900

BESOEK ONS BY WWW.BKB.CO.ZA VOLG ONS OP: FACEBOOK INSTAGRAM LINKEDIN YOUTUBE

AFSLAERS: RHEBOK STRAAT, INDUSTRIËLE AREA HUMANSDORP TEL : 087 820 4532 REG. NO. 98/12435/06

BKB
LEWENDEHAWE &
AFSLAERSDIENSTE

KORTWOL AFDELING



Ooi: Lig

Eben Myburgh van ABSA, Eduard Prinsloo van Heuningkrans Merino's, Smithfield en Hanro Plaatjies..



Ooi: Middel

Pierre Vlok van BKB, Van Zyl, SP en Van Zyl Naude van Richmond, Johan Jansen.



Ooi: Swaar (onder 68 kg)

Leon de Klerk van Voermol, Roelo van Heerden van Murraysburg en Danie Hoffman.



Ram: Lig

Rozaan, Junelda en RP Bekker, Tshepo Senatsi en Frans Hugo van OKV.



Ram: Middel

Tiny Naude van Zoetis, Stefan en Marié Naudé van Geelbek Elite, Hanover, Piet Venter, Stoet Adviseur en Sipho Ngcongco.



Ram: Swaar (onder 94 kg)

Gerhard van As van Molatek, Roelo van Heerden, Murraysburg en Eldrikus Samson.

PATRYSKRAAL

Merino's

COBUS UYS

☎ 082 777 4203

Bredasdorp, Stoet No: 518



Patryskraal Ramme is slegs beskikbaar by Suid-Kaap Promosieveiling 23 Julie 2025

PATRYSKRAAL HET DIE VOLGENDE BESONDERSE PRYSE VERWERF:

- Stamboek : Een van Top 10 kudde in land
- Nasionale Vag Skou Wenner: 1 ste uit 1000 vagte
- 3 Ramme in Top 10 van Waagvaar Ranglys: Nommer 1; 8 en 9
- 4 Ramme in Top 10 van Waagvaar Ranglys: Nommers 1; 4; 5 en 9

WAAGVAAR RANGORDE / VENTURE SIRE RANKINGS

★ Silver Meriete Ram

Status : Semen Beskikbaar / Lewendig in Stoet

Dier / Animal		Vader / Sire			Beraamde Teelwaardes / Estimated Breeding Values												Status										
Rang Rank	HDM FDM	JJ YY	Volg Seq	HDM FDM	JJ YY	Volg Seq	B.Status Horns	Speen DIR	Wean MAT	Gewig Weight	SknVag CFW	Veseldikte Fibre Diam	STPL	TWW	EKW REV	EKW_Rep REV_Rep	Graad Wool/Wol	Grade Conf/Bou	Semen Stoet								
1	518	23	0087	518	20	0913	2	1.02	-0.29	0.62	-0.10	-3.16	1.50	0.85	248.59	252.66	0.54	0.50									
								66	109	42	89	67	102	73	92	82	60	69	102	35	110	150	149	62	123	64	115
4	518	22	0736	518	20	0913	2	0.18	-0.18	-0.19	0.54	-2.19	6.90	0.02	223.07	223.34	0.53	0.24									
								66	99	41	93	66	95	72	119	82	73	68	118	34	98	144	143	61	122	63	105
5	518	22	0775	518	20	0913	2	-0.02	-0.18	-0.04	0.31	-2.20	7.53	0.92	207.71	215.32	0.49	0.25									
								67	97	42	93	67	96	73	109	83	72	70	120	33	111	141	141	63	120	64	106
9	518	23	0256	518	20	0913	2	0.97	-0.11	0.77	0.32	-2.09	7.66	1.29	205.32	213.05	0.48	0.46									
								66	108	42	95	67	103	73	110	82	74	69	120	35	117	140	141	62	120	64	114
12	518	23	0190	518	20	0829	2	1.58	0.28	2.68	0.66	-1.73	3.07	0.36	206.16	198.70	0.42	0.24									
								66	116	42	107	67	118	73	123	82	79	70	106	35	103	140	138	63	117	65	106
14	518	23	0116	518	20	0913	1	0.21	0.02	0.29	-0.09	-2.64	-0.53	0.26	187.60	187.96	0.28	0.33									
								65	99	38	99	66	99	72	93	82	67	69	96	31	101	136	135	61	110	63	109

1ste Ram tot R300
518 20 913 – R340.36

VOERKRAALPROJEK IN HANOVER: WAARDEVOLLE INSIGTE EN TOEKOMS PLANNE

Deur Koos du Pisanie

Die Begin van 'n Onverwagse Ontdekking

Almal wil graag meer geld verdien, maar dit is dikwels moeilik om te bepaal waar verbetering gemaak kan word. Dikwels lê die oplossing reg voor jou, en deur 'n bietjie ekstra waarde by te voeg, kan nuwe geleenthede geopen word. Dit was een van die belangrikste gevolgtrekkings wat die skaapboere van die Hanover omgewing gemaak het.

Projek ontstaan as Fondsinsameling

Grant Naude meen dat die idee van 'n voerkraalprojek gekweek is as gevolg van 'n fondsinsamelingsprojek wat hy en Kleintjie Retief die vorige jaar bespreek het. "Die projek is soos 'n warrelwind georganiseer en daar is baie dinge wat ons volgende keer meer verfynd sal aanbied, maar ons het nie besef hoeverveel inligting ons uit hierdie projek gaan trek nie," sê Grant.

Kleintjie Retief was veral geïnteresseerd in die projek omdat hy voel dat produsente die kans moet kry om langer in die waardeketting betrokke te wees, wat die winsgewendheid kan verbeter. "Ek het baie gehoor 'n mens kan nie 'n Merino winsgewend voer nie. Ek voel hierdie stelling moet nie sommer net aanvaar word nie," sê Kleintjie.

Projekverloop en Resultate

Die projek het op 12 Januarie 2024 afgeskop met 37 produsente wat 56 groepe van vyf lammers elk ingeskryf het. Danie van Zyl (Tegniese Adviseur De Heus SA) het ondersteuning gebied as voedingskundige. Danie se kennis en insig tot voeding is verseker suksesvol aangewend en hy het 'n waardevolle bydrae gelewer.

Lammers van verskillende rasse het deelgeneem, insluitend Suiwer Merino's, Vleis Merino/Merino-kruisings, Dohne's, Dormer's, Dormer/Merino-kruisings, en Suffolk/Merino-kruisings.

Teen die einde van die projek het Danie van Zyl **verstommende resultate** aan die boere voorgelê, wat verskeie interessante gevolgtrekkings moontlik gemaak het. Een van die belangrikste bevindings was dat genetica minder invloed het op prestasie in die voerkraal as die "agtergrond" van die lam en die bestuurspraktyke wat toegepas word. Lammers wat kruipvoer ontvang het tussen geboorte en speen, het beter presteer.

Voeding: Sleutel tot Sukses

Alhoewel al die lammers op dieselfde voedingsprogram was, het die resultate groot variasies getoon. Hierdie variasies kan toegeskryf word aan die verskillende boerderypraktyke wat die boere toepas of nie toepas nie. In hierdie projek het kruipvoeding uitgestaan as die faktor wat lammers gehelp het om beter aan te pas en vinniger te groei in die voerkraalomgewing as die lammers wat nie kruipvoeding ontvang het nie.

Die voedingsprogram het die lammers ondersteun om vinniger te groei. Lammers wat reeds aan kruipvoer blootgestel was alvorens die proef, het beduidende 'n beter gewigstoename getoon gedurende die proef. Die groep wat die beste Gemiddeld Daaglikse Toename (GDT) gedurende die eerste 17 dae van die proef getoon het, het teen 367g per dag gegroei. Die groep wat die swakste GDT gedurende hierdie tyd getoon het, het daarenteen 165g per dag verloor. Hierdie massiewe variasie word toegeskryf aan verskillende boerdery praktyke soos vroeër genoem.



Die skaapboere van Hanover het vroeër vanjaar 'n voerkraalprojek aangepak wat aanvanklik as fondsinsameling vir die gemeenskap bedoel was. Tot hul verbasing het die projek egter waardevolle inligting opgelewer, wat hulle beplan om volgende jaar verder te vat. Die projek is onder leiding van Grant Naude, president van Merino SA, saam met Kleintjie Retief, beide suksesvolle Merino boere en Danie van Zyl, tegniese adviseur by De Heus gekoördineer. Boere, wat die operasionele gedeelte van die projek hanteer het, sluit Hubert Ferreira en Ian Steenkamp in.

Voedingsprogram vir lammers

Periode	Doel	Rantsoen
Dag 1 tot 7	Aanpassing	De Heus RumiComplete Feedlot Starter
Dag 8 tot 28	Groei	De Heus RumiComplete Lamb Booster
Dag 29 tot 55	Zilmax	De Heus RumiComplete Prima Lam
Dag 56 tot 58	Onttrekking	De Heus RumiComplete Lamb Booster

Tabel 1: Voedingsprogram vir lammers

(Produk Registrasie nommer op aanvraag beskikbaar)

Vir die voerkraalprojek is 'n Zilmax gebaseerde rantsoen ook ingesluit by name **RumiComplete Prima Lam**, wat spesifiek ontwikkel is om vetneerlegging te beperk en eerder spierbou te bevorder. Lammers is vier keer geweeg om hul groei en gewigstoename te monitor deur die verloop van die proef met 'n totale voer periode van 58 dae.

Die gemiddelde aanvangsgewig van die lammers was 32,56kg en die gemiddelde eindgewig, nadat die lammers 58 dae





De Heus is toegewyd aan die bevordering van skaapboerdery in Suid-Afrika deur middel van pasgemaakte voedingsoplossings en kundige leiding wat produktiwiteit en dieregesondheid bevorder. Met 'n begrip van die unieke uitdagings van verskeie klimate, benut ons plaaslike boerderypraktyke en prioritiseer ons skape se voedingsbehoefte in elke groeistadium. De Heus ondersteun ook boere met plaasbestuursstrategieë wat doeltreffendheid en volhoubaarheid verbeter, en deel insigte oor voeroptimalisering en dieregesondheidsmonitering. Ons proaktiewe en entrepreneuriese herkouerspesialiste is voortdurend op soek na verbeteringe en 'n hoër opbrengs vir elke plaas. Met 'n plaasbenadering, 'n omvattende reeks voer en dienste, en praktiese konsepte, verseker De Heus dat boere die regte advies ontvang, die beste resultate behaal en hul plaaswingsgewendheid maksimeer.

RumiComplete Feedlot Starter

RumiComplete Feedlot Starter is 'n volledige aanvangsrantsoen vir voerkraaldiere. Geen aanpassingsperiode is nodig voordat hierdie produk gebruik word nie, maar dit is raadsaam om diere wat gereis het te voer.

- ✓ Nul tot volledige aanpassingsrantsoen
- ✓ Groei doeltreffend terwyl die diere aanpas
- ✓ Verseker 'n gesonde rumen vir intensiewe stelsels



Produk registrasie nommer: V30575

RumiComplete Lamb Booster

RumiComplete Lamb Booster is 'n volledige voer wat gebruik word om klein en ondergewig lammers in 'n vol voer-/nulweidingsituasie te laat groei.

- ✓ Groeirantsoen vir vroeë speenlammers
- ✓ Kan gebruik word om lammers af te rond en in kombinasie met beta-agoniste
- ✓ Kan vanaf 5 weke oud as kruipvoer gebruik word



Produk registrasie nommer: V30576

Kontak asseblief De Heus Tegniese Adviseurs vir jou pasgemaakte skaapprogram en advies.

www.deheus.co.za | 031 785 1575 | infos@deheus.com



lank gevoer is, was 46,66kg. Die lammers is ongeveer 3 weke na inname geskeer, waartydens gemiddeld 1,3kg se wol van die lammers afgeskeer is. Die lammers het gemiddeld 85,84kg voer gevreet en het gemiddeld 48,31% uitslag om by 'n gemiddelde koue karkas gewig van 22,54kg uit te kom.

Parameter	Gemiddelde Waarde per Lam
Begingewig	32,56kg
Eindgewig	46,66kg
Dae Gevoer	58 dae
Vaggewig	1,3kg
GDT	0,265kg
Voerinname per lam per dag	1,48kg
% Inname van Liggaamsmassa	3,74%
Voeromset Verhouding	5,58 : 1
Koue Karkas Gewig	22,54kg
Uitslagpersentasie	48,31%

Tabel 2: Produksieparameters vir lammers: Gemiddelde waardes per lam

Ekonomiese waardes: Wat dit vir boere beteken

Om hierdie projek in finansiële terme uiteen te sit, verduidelik Danie dat die finansiële impak van die projek duidelik was. Die gemiddelde aanvangswaarde van die lammers was R1 198,02, en na 58 dae het die karkas inkomste per lam R1 893,36 beloop. Dit het gelei tot 'n marge bo voerkoste van R267,45 per lam, wat aantoon dat boere meer per lam verdien het as wat hulle sou as die lammers as speenlammers aan 'n voerkraal verkoop was. Danie beklemtoon dat alle faktore – water, voerrantsoene en skaduwee – presies dieselfde was vir al die lammers, wat die vergelykings betroubaar maak.

Parameter	Gemiddelde Waarde per Lam	Verduideliking
Beginwaarde	R1 198,02	32,56kg x R36,79
Voerkoste	R591,44	85,84kg x R6,89
Wol Inkomste	R163,55	1,3kg x 73,53% x R171,10
Karkas Inkomste	R1 893,36	22,54kg x R84
Marge bo Voerkoste	R267,45	R1 893,36 + R163,55 – R591,44 – R1 198,02

Tabel 3: Ekonomiese parameters vir lamproduksie

Die Belangrikheid van Kruipvoer

Kleintjie Retief beklemtoon dat die grootste les wat hulle geleer het, is dat die lammers wat die beste presteer het, dié was wat vroeër aan kruipvoer blootgestel is.

“Toe hulle in die voerkraal kom was hulle nie skrikkerig vir die voerbakke nie en het hulle vinnig aangepas en geweet waar die kos is. Hulle het nie veel stres getoon nie, terwyl die wat nie gewoon was aan kruipvoer nie, eenkant gestaan het en wou nie vreet nie” verduidelik Kleintjie.

Die verskil in marge bo voerkoste tussen lammers wat wel kruipvoer ontvang het en dié wat dit nie ontvang het nie, was R91,19 per lam, wat dui op 'n 37,7% hoër marge vir lammers wat van vroeg af aan kruipvoer blootgestel is.

Die waarde van wol

Grant voeg by dat hulle die waarde van die wol van die lammers bepaal het in die projek. Gedurende die projek is die lammers een keer geskeer, en die gemiddelde vaggewig was 1,3kg. Die groep met die laagste gemiddelde vaggewig was 740g (nie-suiwer Merino's), terwyl die groep met die hoogste gemiddelde vaggewig 1,83kg (suiwer Merino's) was. Die "Every Fleece Tested" metode is gebruik, waar daar 'n monster van elke vag geneem en gemeet is om die wol waarde te bepaal. Die Merino-lammers het gemiddeld 1,36 kg wol gelewer met 'n inkomste van R176,55 per lam. Kruisras-lammers het gemiddeld 809g wol gelewer, met 'n inkomste van R92,39 per lam

“Wanneer jy daardie ekstra inkomste van 'n Merino lam byreken help dit aansienlik om jou wins in die kraal te verbeter” verduidelik Grant.

Lesse wat geleer is

Kleintjie deel dat een van die belangrikste lesse was om kruipvoer van vroeg af beskikbaar te stel vir jou lammers. Voerkrale verkies lammers wat reeds aan kruipvoer gewoon is en ontvang het, en die finansiële voordele is duidelik wanneer jy jou lammers self kan voer tot en met slaggewig. *“Baie boere sal vir jou sê die koste van die voer wat jy moet aankoop, kanselleer die beter prys wat jy vir die lam gaan kry uit, maar as jy die som maak, sal die wins tog groter wees as jy jou diere vir 'n rukkie kon voer en 'n groter karkas kan verkoop”* sê hy.

Goeie seleksie is ook 'n belangrike les vir skaapboere. Jou klient is die voerkraal en die abattoir, en die produk wat hulle van die teler koop, moet van hoë gehalte wees. Om afskeep lammers aan te bied, sal jou nie finansiële voordele bring nie. Met goeie seleksie kan jy top kwaliteit lammers aanbied, en hierdie tipe produk kan vir jou 'n premie verseker.

“Ons selekteer al hoe meer vir 'n vroeë ryp skaap omdat sy vir jou op die lang termyn meer geld inbring” is Kleintjie se mening.

Daar is egter nadele, byvoorbeeld dat 'n boer bereid moet wees om twee tot drie maande langer te wag voordat sy lammers markgereed is en hy 'n inkomste kry.

Gevolgtrekking en Toekomstige Planne

Vir die skaapboere van Hanover is hierdie projek net die begin; hulle beplan verdere projekte om die winsgewendheid van rooivleisproduksie te verbeter deur die regte voorbereidings- en seleksiepraktyke te volg.

Tot dusver wys die projek dat Merino-lammers, mits met die regte voorbereiding, in voerkraalomstandighede nie vir enige ander ras hoef terug te staan nie. Lammers wat swak voorbereid was, het swak presteer, ongeag die ras, terwyl dié wat goed voorbereid was, ongeag die ras, uitstekend gevaar het.

Artikel met vergunning van





"For generations to come"



**240
Rams**

Breeders:

Kleintjie Retief
082 9444 492

Willem Retief
082 9447 167

Johannes Retief
082 3851 821

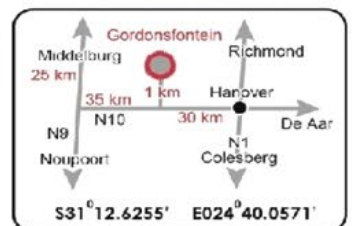
DATES & OFFERS:

7 February 2025 (Friday)

120 Rams
±500 Selected Ewes

22 August 2025 (Friday)

120 Rams
±500 Selected Ewes



Gordonsfontein, Hanover

TEGNOLOGIE MERINO-BOER SE PASSIE

Deur Hugo Lochner

Dirkie Uys van die Komarsekraal-landgoed naby Bredasdorp is vanjaar as SA Stamboek en Standard Bank se Unieke Presteerder van die Jaar aangewys vir die rol wat hy in die Merinobedryf en ook by SA Stamboek speel wat betref prestasie-meting en die insameling van data.

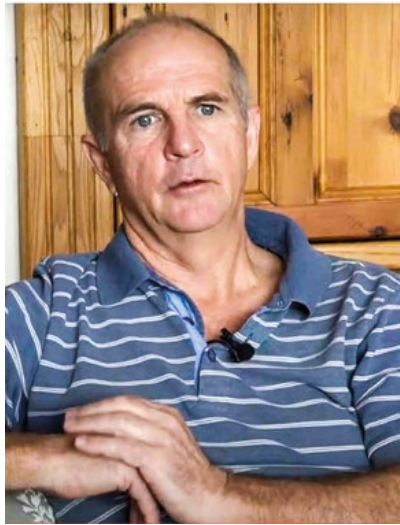
Uys se Komarsekraal Merino-stoet is jaar na jaar onder SA Stamboek se top Elite-kleinveekuddes en SA Stamboek beskou hom as 'n innoverende denker wat uitdagings raaksien, slim planne maak en dit tot voordeel van die bedryf aanwend.

Hy sê Komarsekraal was een van die eerste boerderye in Suid-Afrika wat met diere-aantekening begin het toe sy pa in die sewentigs daarmee begin het. In die tyd het Suid-Afrikaanse boere gesukkel met swak gehalte metaal-oorplaatjies wat uit Australië ingevoer is en het sy pa begin om metaal-oorplaatjies op die plaas te vervaardig en plaaslik beskikbaar te stel. Die klein vervaardigingsaanleg het terselfdertyd vir plaaswerkers se vroue werk geskep.

Toe Uys in 1995 saam met sy pa begin boer het, is die vervaardiging van die oorplaatjies uitgebrei. Selfs toe elektroniese diere-identifikasie in sy kinderskoene was, het hy toetse begin doen en die tegnologie om die plaatjies elektronies te lees, tot 'n mate vooruitgehoop.

Die gebruik van betroubare plastiekplaatjies, hetsy vir sigbare lees of elektroniese gebruik, was die volgende stap en het hy saam met twee vennote 'n fabriek

vir hierdie doel gekoop en daar word nou onder meer RFID-oorplaatjies, QR-kodes (oorplaatjies) en aluminium oorplaatjies in die fabriek op die plaas gemaak. Selfs skouhoenders en duive dra nou van Komarsekraal se QR-kode-plastiekringe om hul pote.



Diere-aantekening kom 'n lang pad

Uys sê toe sy pa met diere-aantekening begin het, is gewone prestasietoetsing gedoen en is eienskappe soos geboortedatum, speen-, liggaams- en wolgewig aangeteken. "Die Kleinveeverbeteringsinstituut het van 1993 die prosesse verfyn en die formules verbeter en van 1995 het ons ook BLUP begin doen," sê Uys.

Sedert 1995 was die groot merkers in diere-aantekening die implementering van reproduksie in 2003, 'n teelwaarde gekoppel aan stapellengte 'n paar jaar later, wat 'n baie groot voordeel in die ses-maande-skeersels was, en daarna in 2011 toe meer telers met goeie data begin deelneem het wat die verwysingspopulasie meer akkuraat gemaak het.

"Min of meer dieselfde tyd is die SM2000-model in werking gestel. Daarna is begin om kondisietelling te meet wat vorentoe 'n groot rol gaan speel om 'n optimale paringsgewig te kry en ook die diere se paringsgereedheid van die kondisietelling af te lei. Hoewel kondisietelling-data al minstens vyf jaar oud is, is die eienskap se teelwaardes nog in sy kinderskoene en begin dit nou eers beskikbaar word."

Genomika was die laaste metingstegnologie wat ingekom het. Die toepassing van genomika het ook ongeveer in 2018 begin, maar is 'n baie ingewikkelder tegnologie. Hoewel genomika ook nog in sy kinderskoene is, kan sekere afleidings al gemaak word en kan reproduksie byvoorbeeld 11% akkuraat voorspel word, wat wesenlik is.

Kuddeboer kan ook data insamel

Wat data-insamelingstegnologie betref, is elektroniese identifikasie (RFID's) en ook QR-kodes nou in Suid-Afrika gevestig. Met data-insameling is daar twee komponente. Die een



Die masjien wat gebruik word om die plastiek-oorplaatjies te maak.



Die masjien word gebruik om aluminium oorplaatjies te maak.



KomTAG

KEN JOU DIERE
KNOW YOUR ANIMALS



WHATSAPP

KOMTAG
072 111 4012

EMAIL

sales@komtag.com

KORINGLAND MERINO

765

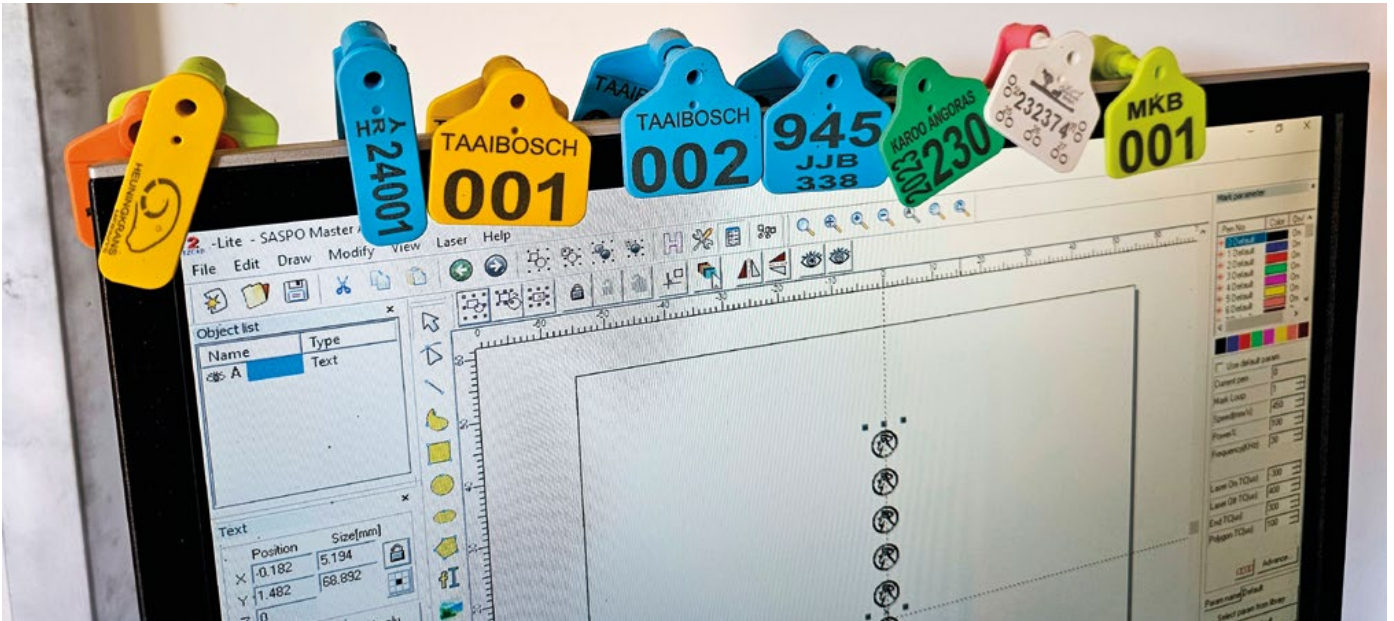
47^{ste} Produksie Veiling - 20 AUGUSTUS 2025

kwaliteit genetika met blup syfers

VIR MEER INLIGTING KONTAK:

JAN DE VILLIERS 073 415 7754
HENNIE DE VILLIERS 060 367 1308
SIMON MATTHYSEN 082 312 1036
JAN HUGO 082 771 5848





Die verskillende tipes oorplaatjies wat op Komarsekraal gemaak word.

is die kommunikasie tussen die 'oorplaatjie' (tag) en jou datalesers (data loggers) en die ander is die integrasie van die opgeneemde data na die dataverwerkingstelsels toe, sê Uys.

“Die integriteit van data is baie belangrik by prestasietoetsing. Jy kan nie goeie besluite met swak data neem nie. Enige produsent moet goeie data gebruik. Gelukkig is die tegnologie nou beskikbaar om die geloofwaardige data in te samel.”

Die ontwikkeling van QR-kodes was 'n groot deurbraak vir prestasie-meting, aangesien dit goedkoop tegnologie is, maklik leesbaar is en waardevolle inligting bevat. Omdat 'n QR-kode goedkoop is, is dit nou ook vir die kuddeboer moontlik om groot hoeveelhede data beskikbaar in te samel. 'n QR-kode (oorplaatjie) kos R2,40 en die dataleser wat nodig is om die QR-kode te lees, kos ongeveer R4 000. Daarteen kos die RFID's R15 tot R20 (BTW uitgesluit) per 'oorplaatjie', en die dataleser vir die RFID R21 000.

Uys sê die RFID is meer robuust, maar die QR-kode kan presies dieselfde inligting insamel. “Die voordeel van die QR-kode is sy bekostigbaarheid. As jy 'n boerdery met 3 000 ooeie as voorbeeld neem, sal dit met QR-kodes ongeveer R12 000 kos om die inligting in te samel, terwyl dieselfde inligting met RFID's ongeveer R100 000 sal kos.”

Die skoolgeld is reeds betaal

Die voordeel vir produsente wat data van hul diere wil begin insamel, is dat die wolmakelaars goeie diensverskaffingstelsels het. Die produsent kan dus sy wolmakelaar kontak om leiding te kry in aspekte soos watter data ingesamel moet word en wat die protokolle is. Hy hoef nie te raai nie, die skoolgeld is reeds deur ander betaal.

Daarna moet die produsent oorplaatjies en datalesers (RFID's of QR-kodes) kies. Die diensverskaffers het ook programme en prosedures geskryf wat die ingesamelde inligting outomaties integreer met die dataverwerkers, soos SA Stamboek. Die produsent kry die data sinvol terug in 'n verslag.

Dit is belangrik dat die stoetteler of die kuddeboer wat die data begin insamel, 'n teeldoelwit moet hê. “Jy moet 'n bepaalde plan hê om die data toe te pas om te verbeter. Jy begin by 'n bepaalde punt en verbeter na wat jou doelwit is.”

Graan en vee in harmonie

Hoewel die ontwikkeling en gebruik van tegnologie sy passie is, plaas hy in sy boerdery steeds baie klem op hand-enoog-seleksie. “Jy begin met 'n hulpbron en eindig by die eindprodukt en kan deur die toepassing van tegnologie, wat eintlik verwerkte inligting is, bepaal hoe jy optimale wins uit die hulpbron kan maak.”

Uys bedryf 'n gemengde boerdery van kleingraan en kleinvee. Die graanvertakking, waar hy ten volle bewaringsbewerking toepas, maak 70% van die boerdery se omset uit. Hy boer ook in 'n maatskappy saam met sy bure op 'n plaas wat hulle saam gekoop het en waarop hulle 'n voerkraal bedryf. In totaal bestuur hy 4 500 diere, waarvan 40% sy eie is.

Kommarsekraal se Merino-stoetery het 700 ooeie. In sy tweede kudde, wat almal ooeie is wat uit die stoetery kom, gebruik hy

Dormerramme. Die lammers in die tweede kudde word almal bemark.

Versnelde paringstelsel

Sy eie stoetery is op 'n nege maandeparingstelsel, terwyl sy tweede kudde en die ooeie in die maatskappy-boerdery op 'n versnelde paringstelsel is. Met die bestuurstelsel bemark hy 140 tot 150% lammers per ooi per jaar.

By die versnelde paringstelsel bepaal die ooeie se kondisie en die omgewingsomstandighede hoe gou die ooi weer gepaar word. Die ooi moet ten minste binne 'n agt maande paarstelsel wees, maar as die omstandighede gunstig is, kan die ooi na ses maande gepaar word. Daar is dus nie 'n spesifieke lamtyd nie.

Om binne ses maande weer te paar, word die lammers vroeër gespeen en as die ooi se kondisie begin afgaan, kry sy deurvloei-eiwitte en binne die herstellfase word sy vir 'n maand gepaar. Om dit te kan doen, moet daar goeie weiding vir die ooi wees en die boerdery moet genoeg voergars hê om die lammers wat vroeg gespeen is, in 'n voerkraal af te rond, sê Uys.

Vir meer inligting, skakel

*Dirkie Uys by 082 413 0580,
of epos duys@yebomail.co.za.*

Artikel met vergunning van

Veeplaas
Ons styl vir die boer



STOET NR: 492
SEDERT: 1933

“DEURSTAAN DIE TOETS VAN TYD”

PRODUKSIE VEILING:
Dinsdag, 9 September 2025, te Calvinia



BERTIE VISAGIE

Sel: 071 911 6196

e-mail: paardekraal@hantam.co.za

ANDRE HUGO

Sel: 082 596 1746

e-mail: andre.daleen@gmail.com

KORTWOL AFDELING



Ooi: Lig

Kenny Crampton van Voermol, Eduard Prinsloo van Heuningkrans Merino's, Smithfield en Zane Phomane.



Ooi: Middel

Gerhard van As van Molatek, Jannie Alexander van Link Merino's, Trompsburg en Isak Booysen.



Ooi: Swaar (onder 68 kg)

ABSA borg die klas, Henton Minnaar van BKB, Abrie en Wilna Marx van Brandfort en Hendrik Thetha.



Ram: Lig

Pierre Vlok en Piet Venter van BKB, Stefan en Marié Naudé van Geelbek Elite, Hanover en Bongzi Onyela.



Ram: Middel

Pierre Vlok van BKB, Jaco Potgieter van Groep3, Graaff-Reinet en David Brouwers.



Ram: Swaar (onder 104 kg)

Leon de Klerk van Voermol, Theroux Kemp van Perdegrasvlei, Frazerburg en Thys April.

VIER TAND



PRODUKSIEVEILING
18 FEB 2025
Smithfield



Theron Swanepoel
072 1177 766

Thian Swanepoel
072 2668 550



IZAK NEL
&
SEUNS

Izak Nel 082 559 7765
Andries Nel 072 109 4930
GB Nel 082 789 7715



VEILINGSDATUMS:

● 28 JANUARIE 2025 TE LETSATSIGAME LODGE, SMITHFIELD ● 7 MAART 2025 TE FRANKFORT

So lyk hulle ... So teel hulle

LANG WOL AFDELING



Ooilam: Lig

Dieter Schutte van BKB, Frans en Jannie Alexander van Link Merino's, Trompsburg en Andries Motouli.



Ooilam: Middel

ABSA borg die klas, Stefan en Marié Naudé van Geelbek Elite, Hanover en Siphon Ngcongco.



Ooilam: Swaar (onder 60 kg)

Leon de Klerk van Voermol, Stefan en Marié Naudé van Geelbek Elite, Hanover en Thembela Sigonela.



Ramlam: Lig

Frans Hugo van OVK, Stefan en Marié Naudé van Geelbek Elite, Hanover en Siphon Ngcongco.



Ramlam: Middel

Espee Olivier van Molatek, Roelo van Heerden van Murraysbug en Marius Williams.



Ramlam: Swaar (onder 70 kg)

Espee Olivier van Molatek, Kleintjie Retief, Stephan Louw en Willem Retief, almal van Geelbek Retief, Hanover en Andy.

GESKEER OF ONESKEERDE LAMMERS

Goedeverwachting

Est. 1929

Mervins &



SWARTLAND SKOU 2024



RAM
VEILING
18 JULIE
2025

RAM VEILING HOOGSTE PRYS - GOEDGELEË BOERDERY - PROTÉM

UYS WILLEMSE 082 787 5831
HUMAN WILLEMSE 082 848 4119

LANG WOL AFDELING



Ooi: Lig

Johannes van Rooyen van Zoetis, Stefan en Marié Naudé van Geelbek Elite, Hanover en Bongji Onyela.



Ooi: Middel

Alheit du Toit van Feedtek, Piet Louw van Link Merino's, Jagersfontein en Roelf Booysen.



Ooi: Swaar (onder 70 kg)

Jacques le Roux van OVK, Roelo van Heerden, Murraysburg en Danie Hoffman.



Ram: Lig

Virbac borg die klas. Willie van Heerden van Merino SA, Stefan Naudé van Geelbek Elite, Hanover en Sebastiaan Erasmus.



Ram: Middel

Cheri Fourie van BKB, Stefan en Marié Naudé van Geelbek Elite, Hanover en Bongji Onyela.



Ram: Swaar (onder 96 kg)

Leon de Klerk van Voermol, Jarrod, Melissa en Grant Naudé van Nitique Boerdery, Hanover en Vernon Alsander.

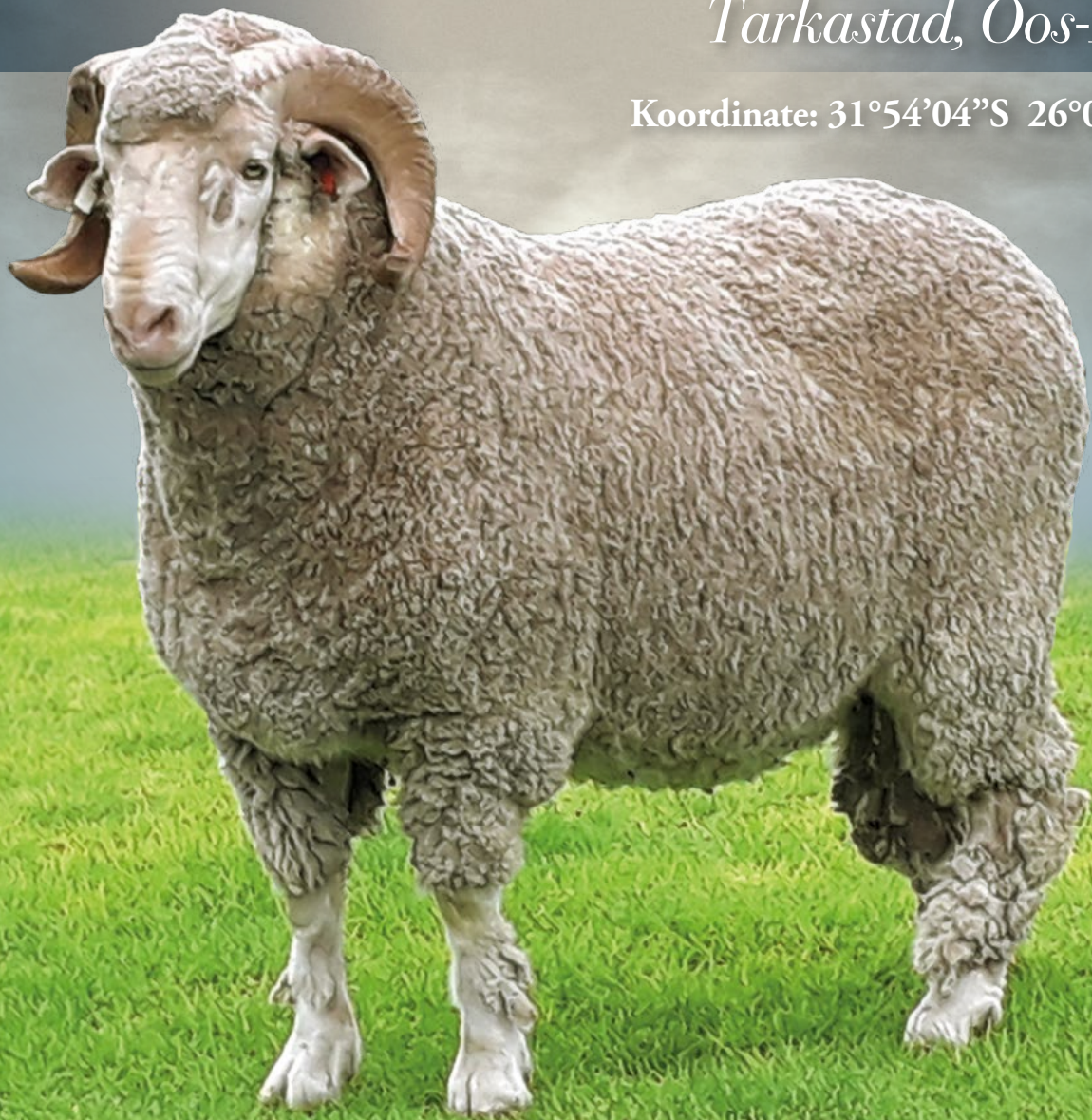
TWEE TAND

HOOGSTEDDE MERINO'S

STOETNOMMER 968

*Veiling: Donderdag, 23 Januarie 2025. Tyd: 12:00.
Plaas Hoogstede, Klein Mostertshoek,
Tarkastad, Oos-Kaap*

Koördinate: 31°54'04"S 26°08'37" E



I.P. VAN HEERDEN
Hoogstede, Tarkastad, 5370

Tel: 045 846 9451, 082 856 1885

LANG WOL AFDELING



Ooi: Lig

Jacques le Roux van OVK, Jannie Alexander van Link Merino's, Trompsburg en Mojalefa Maarman.



Ooi: Middel

Pierre Vlok van BKB, Piet Louw van Link Merino's, Jagersfontein en Willem Mei.



Ooi: Swaar (onder 70 kg)

Eben Myburgh van ABSA, Reinhardt en Reinhardt Kock van Preiss&Kock, Hanover en Collin Dods.



Ram: Lig

Komtag borg die klas. Pierre Vlok namens Dirkie Uys, Piet Louw van Link Merino's, Jagersfontein en Enoch Tshoene.



Ram: Middel

Eben Myburgh van ABSA, Stephan Louw, Willem en Kleintjie Retief almal van Geelbek Retief, Hanover en Boy Massop.



Ram: Swaar (onder 106 kg)

Stephan Louw en Willem Retief van Geelbek Retief, Hanover, Pierre Vlok van BKB, Kleintjie Retief ook van Geelbek Retief en Andy Booysen.

VIER TAND

ESTD.



2021

NU POLL MERINO



24 JANUARIE 2025

| 11H00 | MIDDELBURG (EC) GOLFKLUB

AANBOD: • 60 Poenskop Merino Ramme
• 300 Merino Ooie

NAVRAE: DANIE LOMBARD (BKB)
KOBUS PIETERSE (BKB)
TINUS DU PLESSIS (TELER)
AFSLAER: JP MARAIS (BKB)

082 463 8822
082 774 7885
082 772 3221
060 551 6537



MAKSI AFDELING / KORT EN LANG WOL



Ooilam

Livetrack SA borg die klas, Henri Naudé van BKB, Peet en Patricia Naudé die eienaars en Mrena Fufu.



Ramlam

Herman Matthee van Feedtek, Reinhardt Kock van Preiss&Kock, Hanover en Piet Baartman.



Ooi

Giepie Caldo van BKB, Theroux Kemp van Perdegrasvlei, Frazerburg en Hilton van der Merwe.



Ram

Virbac borg die klas. Willem Retief, Willie van Heerden van Merino SA, Kleintjie Retief van Geelbek Retief, Hanover en Kirsten Visagie.

FAMILIE TYD!



Die Labuscaghne's met hul Kampioen Ramlam!



RP Bekker met sy Kampioen Ramlam is goed ondersteun!

GESKEER OF ONGESKEER



BKB MERINO CLASSIC BEAMPTES



BKB MERINO CLASSIC INWEEG EN TOESKOUERS



Namens MERINO SA, groot WAARDERING en DANKIE aan die volgende persone:

John Melville (Voorsitter en kraal-indeling), Mike van den Berg (Alle etes en uitstaf van borge), Dirco Bezuidenhout (Vertoners ontvang), Elmarié Prinsloo en Monique Steyn (Bloemskou), Willem Olivier en Arno van Graan (Klas indeling en uitslae), Arno Ferreira (Aankondiger en seremoniemeester), Corné Nel en Jaco Saaiam (Hoof ringbeamptes), Bosch Steyn (Vertoner registrasies), Tania Pelser (Fotograaf), Giepie Caldo (Hulp met skole vashouers). Weereens dankie aan elke ringbeampte (Inweeg en skouringe), vashouers en vertoners.



BKB MERINO CLASSIC DINEE



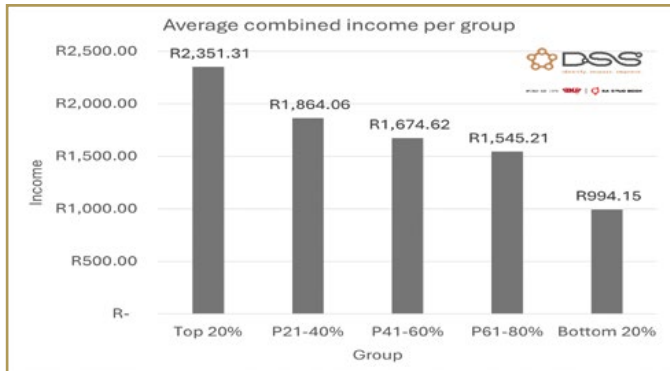
DIE DATA PRAAT HARD! DSS

Hoe meer data ons elke jaar versamel en verwerk, hoe meer waardevolle insigte kan ons met julle deel.

"Information is the oil of the 21st century, and analytics is the combustion engine." – Peter Sondergaard

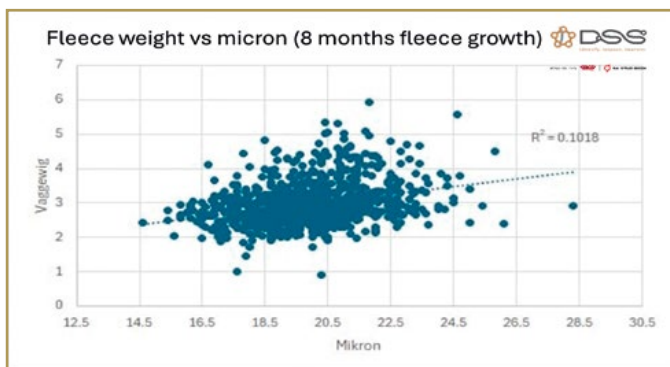
Die belangrikste bevindings wat ons die afgelope 3 jaar uit die DSS-kuddes onttrek het, sluit in:

- Inkomsteverskil tussen top 20% en onderste 20% ooi: R1500 verskil in inkomste wat behaal word uit wol en reproduksie (Grafiek 1).



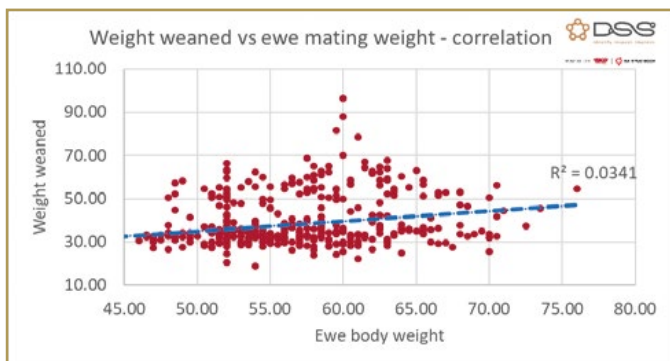
Grafiek 1: Inkomsteverskil tussen die 5 groepe

- Korrelasie tussen vaggewig en veseldikte: Die verhouding is nie so sterk nie – wat beteken dat daar nie 'n groot verlies in kilogramme is wanneer jy vaggewig optimaliseer nie (Grafiek 2).



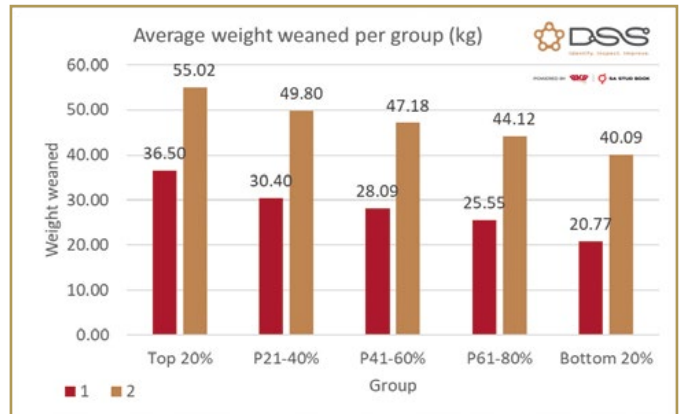
Grafiek 2: Vaggewig vs veseldikte

- Grootte van die diere: Die grootste en swaarste diere in die kudde skeer nie die meeste wol nie en speen ook nie die swaarste lammers nie. Dit wys dat elke plaas sy eie ideale ooi gewig het vir optimale produksie (Grafiek 3).



Grafiek 3: Speengewig op 100 kg vs ooi paar gewig

- Verskil tussen top 20% lammers en onderste 20% lammers: Die verskil is groter as wat aanvanklik verwag is (Grafiek 4).



Grafiek 4: Verskil tussen top eenlinge of tweeling en onderste eenlinge of tweeling

Wat ons uit hierdie data kan aflei, is dat wanneer 'n X-persent van jou diere optimaal produseer, jy die potensiaal het om jou produksie te verhoog. Hierdie insigte toon wat binne elkeen se spesifieke omstandighede moontlik is. Hierdie beginsel geld vir elke produksiekriteria wat ons ondersoek, sowel as die gekombineerde effekte van produksie.

Die volgende vraag is: Hoe gaan ons daar kom? Weet jy waar jy tans staan?

Met die toenemende presisie van die data wat ons beskikbaar het, is dit nie net moontlik om besluite te neem nie, maar ook om dié besluite met groter sekerheid te maak. En wanneer die besluite geneem is, kan ons aanhou om data te versamel en te analiseer. Dit gee ons direkte terugvoer oor die impak van ons keuses. Die era van raaiwerk is verby; ons kan nou presies sien wat die effek van 'n besluit is. Die sirkel is dus voltooi. Die "ripple effect" van data wat al hoe makliker versamel word, is enorm. Dit herinner ons aan die Flywheeler effect – elke aksie lei tot die volgende en bring nog meer inligting wat besluite kan versterk.

Gemiddeldes is nie genoeg nie:

'n Ander belangrike aspek van data is dat dit die "gemiddeldes" in flenters skeur. 'n Gemiddeld kan baie inligting weglos. As die dam gemiddeld 3 meter diep is, weet jy nie waar die dam vlak of diep is nie. Ons kan nie meer net met gemiddeldes werk nie. Ons moet kyk na die potensiaal en beplan hoe ons daartoe gaan beweeg.

Elke boer se scenario sal verskil, en daarom moet die data vir elkeen spesifiek toegepas word. 'n Ander voorbeeld: Wanneer 'n dak reg op gesit word, is twee mure van gelyke hoogte nodig om die dak reg te hou. As een muur laer is as die ander, sal die dak skeef wees. Dit geld ook vir die seleksie van ramme en ooi: Net soos ons streng ramme kies, moet ons ook data gebruik om ons ooi te selekteer vir paring.

Deur die data wat versamel en geanaliseer word, kry jy as produsent 'n "screenshot" van jou diere se prestasie. DSS, as een van die gereedskap stukke in jou boer-toolbox, stel jou in staat om nie net te besluit hoe jy jou diere gaan bestuur nie, maar ook om die impak van jou besluite die volgende jaar te monitor en te evalueer.

Ek sien met opgewondenheid uit na die pad vorentoe. Die moontlikhede wat die data bied, is opwindend. Die potensiaal om te groei is daar. Die data praat hard, en ons luister!

Hannelet Jordaan
 Veekundige, BKB
 Hannelet.jordaan@bkb.co.za

- ✔ LIVESTOCK HANDLING
- ✔ WEIGHING & MANAGEMENT
- ✔ IDENTIFICATION
- ✔ HUSBANDRY & WELFARE
- ✔ FEEDING & DRINKING
- ✔ SHEARING & CLIPPING
- ✔ HEALTH & HYGIENE



LIVETRACKSA
KNOW WHAT YOU'VE GOT

VIDEOREEKS GROOT TREFFER BY PRODUSENTE

deur Francois Seymore, Redakteur OVK NUUS/NEWS
079 780 4618 / ovknuus@ovk.co.za

Die veranderinge in die klimaat asook verwagtinge wat in die mark geskep word deur verbruikers wat meer omgewingsvriendelike boerderypraktyke vereis, plaas boere onder druk om hul natuurlike hulpbronne meer effektief te bestuur om volhoubaar te bly. Dit is om hierdie rede dat OVK 'n 12-episode videoreeks oor die afgelope paar maande vervaardig het om herlewingslandbou op 'n doeltreffende en verstaanbare wyse aan rolspelers in die landbou oor te dra.

Die episodes is vanaf Gqeberha tot in die middel van die Karoo by Graaff-Reinet, Middelburg en Richmond opgeneem, asook in Bloemfontein. Die doel van die videoreeks is om dit beskikbaar stel aan landbouskole, landboukolleges en boereverenigings, asook die boer self wat op 'n geskikte tyd daarna kan kyk. Die video's is in Engels opgeneem met 'n addisionele Afrikaanse vertaling om dit vir almal maklik te maak om die reeks en inhoud te volg.

Jo-Anne Bester is OVK se deskundige op die gebied van herlewingslandbou. Sy is die aanbieder van die reeks wat in Gqeberha begin het, waar sy met Jacques le Roux, OVK Hoofbestuurder Vesel, in Episode 1 gesels het oor die markvereistes. Hulle gesels oor wetgewing in die EU en Nieu-Seeland wat druk op die suiwel- en mode-industrieë plaas rakende die verkryging van hul produkte. Jacques verduidelik dat daar 'n nuwe denkwysie vir landbou wêreldwyd is om 'n positiewe impak op die planeet as geheel te maak.

Hy glo dat boere wat aan 'n herlewingskema deelneem, vergoed sal word deur die klassifikasie van 'n sogenaamde voorkeurvesel wat volgens statistieke teen 2030 in hoë aanvraag en lae lewering sal wees, en hulle sal ook voordeel trek uit verbeterde produksie. Hy is ook van mening dat boere wat nie aan 'n soortgelyke skema deelneem nie, oor die lang termyn beperkte toegang tot die markte gaan kry en hulself daardeur sal benadeel.

In Episode 2 gesels Jo-Anne met Roland Kroon op sy plaas Excelsior in die Graaff-Reinet-omgewing. Hy is 'n deskundige op die gebied van herlewingslandbou en verduidelik die konsep, wat volgens hom op vier sleutelbeginsels berus. Die eerste beginsel is die konsep van holisme wat impliseer dat alles onderling verbind is. Die tweede beginsel is broosheid wat eintlik net verwys na die reënneerslag wat per jaar ontvang word. Die derde beginsel is dierebestuur in brose omgewings omdat dit die rol van diere-



Francois Seymore

beweging is om koolstof te sirkuleer. Die vierde beginsel is tydbeheer en die bestuur van diere se weityd om oorbeweiding te voorkom.

Roland verduidelik voorts in Episode 3 die Ekosisteem en die vier prosesse wat in die ekologie bestaan. Dit is die watersiklus, mineralesiklus, energievloei en gemeenskapsdinamika. Die watersiklus is hoe ons reënval kry en wat ons daarmee doen. "Reënval en sonlig is gratis en die uiteindelijke resultaat bepaal of ons koste toegevoeg het of nie." In Suid-Afrika word slegs 13% van die reënval doeltreffend benut.

Die mineralesiklus verwys na hoe die minerale in die ekosisteem funksioneer. "Elemente van belang is die wortelsone, die dak van blare, die val van blare, plante op die grond en mikro-organismes wat daartoe toegang het, wat almal belangrike komponente van die koolstofsiklus uitmaak.

Die derde sleutelproses is die energiesiklus of energievloei. Elke oggend kom die son op en die enigste manier waarop ons daardie energie kan benut, is deur groeiende blare. Die fotosintetiese proses is die enigste meganisme om energie vas te vang om lewe op die planeet te voed.

Die vierde ekoproses is gemeenskapsdinamika. "Wanneer ons met plante of diere of biodiversiteit werk, hanteer ons die volle kompleksiteit, waarvan mense deel is. As ons die mens buite rekening laat, wie gaan vir die ekoproses betaal en wie gaan dit bestuur?"

In Episode 4 besoek ons Jo-Anne Bester se familieplaas Leopardsvlei naby Richmond in die Noord-Kaap om die ekosisteem in die praktyk te sien funksioneer. Sy bespreek



graan | handel | kliëntefinansiering | lewendehawe | logistiek |
lojaliteitskema | meganisasie | motors | versekering | wol & bokhaar

een Verbinding

Eindelose Potensiaal



Jou behoeftes in een maatskappy.
Elke dag vir die toegewyde boer.



VIR NAVRAE, KONTAK GERUS:

HOOFKANTOOR: Ladybrand 051 923 4500

KLANTEDIENS: 051 923 4598 / klantediens@ovk.co.za



www.ovk.co.za

prakties in die veld alles wat Roland Kroon in die vorige twee episodes beskryf en verduidelik het.

Ons besoek Roland weer in Graaff-Reinet vir sy laaste insette oor die holisme en herlewingslandbou in Episode 5. Hy bespreek die bestuurselemente wat tot die boer se beskikking is om die ekosisteem op sy grond te verbeter:

Tegnologie is een van elemente, maar Roland waarsku dat boere soms oorgretig is om tegnologie te gebruik. Ons moet egter versigtig wees hoe ons dit gebruik om nie die grond jaarliks kunsmatig te moet bewerk nie. Die tweede element is brande wat

verskillende impakte op nie-brose tot brose omgewings het. Die langtermyngevolge van gereelde brande kan 'n negatiewe effek hê en moet met oorleg gebruik word.

“Nie-versteuring is 'n verdere element – daar is gedeeltelike en totale nie-versteuring. Gedeeltelike nie-versteuring is lae dieergetalle vir lang periodes. Totale nie-versteuring is om diere heeltemal te verwyder.”

Die laaste element is lewendige organismes, wat verdeel kan word in dierlike impak en beweiding. Die twee verskil totaal en dierlike impak is wat gebruik word om koolstof te sirkuleer deur die grond te versteur, ou plantmateriaal af te breek en mis en urine neer te laat. Beweiding is wat diere doen om hulself te voed.

Ons gaan kuier in episodes 7, 8 & 9 by veeboer David McEwan op sy plaas Fairland buite Middelburg waar hy verduidelik hoe hy 'n herlewingsstelsel van nuuts af opgebou het met die minimum finansiering. Hy verwys na sy water- en omheiningstelsels wat volgens hom noodsaaklik is om die ekosisteem te bestuur. Hy span ook sonkrag in om met elektriese heinings kleiner kampe te skep om hoëdrukbeveiding met beeste en skape toe te pas.

Die finansiële impak en implikasies van herlewingslandbou word in episode 10 deur Jo-Anne Bester tydens die Merino Classic Nasionale Kampioenskap by die Bloemskou bespreek. Boerdery is beide 'n leefstylkeuse en 'n sakeonderneming en om daardie rede moet die boerderypraktiek winsgewend wees. Boerdery het uitdagings soos ongereelde kontantvloei teenoor uitgawes wat maandeliks betaal moet word. Die pryse van wol en rooivleis plaas boere reeds 'n geruime tyd onder druk terwyl insetkoste aanhou styg.

Daar is 'n kapitale uitgawe verbonde aan die implementering van herlewingslandbou, maar die potensiele voordele oor die medium en lang termyn is baie groot. Die implementering behels dat die diere met minder aanvullings gevoer moet word, wat produksie verhoog terwyl insetkoste verminder. Infrastruktuur soos elektriese omheining, pyplyne en reservoires is noodsaaklik vir optimale beweiding. Dit verseker effektiewe waterverspreiding om groter kuddes of troppe te ondersteun sonder om addisionele grond aan te koop.

In episode 11 gesels Melissa Scheepers en Jo-Anne oor hoekom herlewingslandbou saak maak en gee 'n kort samevatting van die reeks. Jo-Anne sluit die reeks af deur die rol van die verbruiker en die belangrikheid van hulle koopkrag te bespreek.

Die belangrikheid van herlewingslandbou word nie deur alle produsente besef nie maar deur net om ons te kyk, kan die oorbeweiding en swak toestande van natuurlike veld gesien word.

Verbruikers word meer bewus van die noodsaaklikheid van natuur-positiewe boerderypraktyke, wat in die toekoms druk op produsente gaan begin uitoefen.

Kyk gerus na die reeks op YouTube as jy dit op Facebook misgeloop het.



SLYT OOIE HOU BANKBESTUURDER GELUKKIG

deur Pieter Groenewald
(BKB Skaap & Wol, Jacobsdal)

Adriaan Naudé is primêr 'n besproeiingsboer wat met mielies, koring, grondbone en lusern boer. Twintig jaar gelde het hy nie genoeg waterkwota gehad om alle ontwikkelde spilpunte te kon plant nie en gevolglik was daar altyd besproeiingslande wat moes oorlê. Met min besproeiing het hy voergars op een sirkel geplant en dan was daar grondbone en mielie oesreste wat tesame met die gars baie voer gebied het.

Hy het dragtige slyt-ooie begin inkoop wat dan hul laaste lammers hier by hom kon kom lam. Hy het klein kampies met maklik verskuifbare elektriese draad op die lande gespan om die bestuur (toesig!) te vergemaklik en ooie in kleiner groepies laat lam. Dit kan uiters chaoties raak as alle ooie en lammers in een groep bestuur word. Dit help tog nie 'n ooi lam 'n pragtige tweeling, maar weens swak bestuur 'verloor' sy ene nie!

Hoewel wolproduksie nie sy primêre oogmerk is nie, is die addisionele geldelike voordeel van wol nie te versmaai nie. Merino's is die algemeenste en mees verkrygbare dubbeldoel ras. Sy pa en ander mede-boere spot altyd dat Merino's nie goeie moederseienskappe het nie, maar in sy ondervinding kom dit alles terug na die voeding van die dier. As 'n ou ooi 'n tweeling moet grootmaak, en daar word skaars in haar eie voedingsbehoefte voldoen, sal sy vir seker nie tweekeer dink om 'n lam agter te los nie!

Na vele aankope by produsente het Link Merinos se diere die beste gevaar by hom. **Daar is altyd 'n goeie rede waarom 'n ooi oud word by 'n boer: Sy produseer!** En met Link se diere is vrugbaarheid en die persentasie meerlinge uit die boonste rakke. Droë ou ooie word aangekoop en vir een maand aangepas en dan gepaar met Dormer ramme. Die besetting op die ooie is baie goed. In 2024 het hy 270 ooie aangekoop en gepaar. **Die resultaat was 98% besetting met 63% meerlinge.** Al die groepe slyt-ooie wat hy al by Link aangeskaf het, was mooi eenvormig in bou en hul 'geskiedenis' (entings, ouderdom, wol, tande) hoort saam. Geen menslike oog kan natuurlik waarborg dat alle diere sonder probleme verder sal produseer nie, maar die telers van Link sal altyd hul bes doen om – selfs met slyt ooie – die beste kwaliteit dier te verkoop.

Betroubare, kundige, bereidwillige 'on site' arbeid is absoluut noodsaaklik. Toesig, voer, sekuriteit en bestuur kan nie een dag verslap word nie. In sy gemengde boerdery kry alle werkers 'naweekbeurte' en moet almal dus weet wat die skaapvertakking verlang. Ten einde is dit 'n spanpoging en pluk die hele plaas die vrugte van sukses.

Voeding en voervloei-bepanning is in 'n aangeplante weiding (intensiewe) stelsel baie belangrik. Daar is nie 'n natuurlike veld-kamp waar jy die skaap kan laat vreet as jou voer op is nie. Alle voer moet aan die dier gebied word as aangeplante voer of in 'n krip. In sy besproeiings



Adriaan en Lien Naudes van Seduan boerdery by Modderrivier

boerdery wat onder andere lusern produseer, laat dit hom toe om sy beste snitte te verkoop en laer graad lusern self te gebruik op die plaas. Sy raad aan opkomende boere is dat daar in aggeneem moet word dat 'n skaap nie aanhoudend van voer wil verander nie. Oesreste en aangeplante weiding kom nie sonder uitdagings nie. Onthou ook dat deurvloei-proteïen onder druk is met grondboonreste, suurpens op gestroopte mielielande, groen weiding nie genoeg voeding is vir laat dragtige en produserende ooie is nie (die waatlemoen-beginsel – voer water - kry net water, groenvoer het nie genoeg ruvesel nie).

Identifiseer vir jou n teler of groep telers, in samewerking met die Skaap & Wol Adviseur in jou area, wie se diere aanpas is en produseer onder jou toestande. Koop slyt

ooie wat se gestelle nog reg is en die vermoë het om 'n lam te kan grootmaak. Te veel dragtige slyt ooie wat te koop aangebied word is te vër dragtig en pas nie aan nie of hulle is nie in oor 'n kort tyd gepaar wat nodig is vir goeie bestuur op weidings nie.

Bestuurspraktyke wat vir hom van kardinale belang is, is kwaliteit voeding, parasiet- en siektebeheer, en betroubare bestuur wat die belangrikste is. Genoen skaduwee, koel skoon drinkwater, vlieg- en muggiebestryding en rustigheid maak 'n groot verskil! 'n Mens wil tog nie kyk hoe 'tough' die diere is nie, jy wil toestande skep vir beste en maksimum produksie uit hulle!

Uit Adriaan se ondervinding is die gebruik van slyt Merino ooie op marginale lande en oesreste beslis die moeite werd!



HEAT STRESS IN SMALL RUMINANTS

Dr. Joubert Nolte

Divisional Technical Manager: Ruminants

Meadow Feeds

www.meadowfeeds.co.za

The negative impacts of heat stress on performance and health of dairy cows have been well documented. Research for small ruminants is more limited, but the consequences are likely very similar. Large parts of South Africa are utilised by extensive sheep or game farming. These animals are often exposed to extreme environmental conditions, like heat stress, that increase the nutritional requirements for maintenance and may limit production outputs. In this article we will look at what happens to production animals when they experience heat stress and how this could impact production.

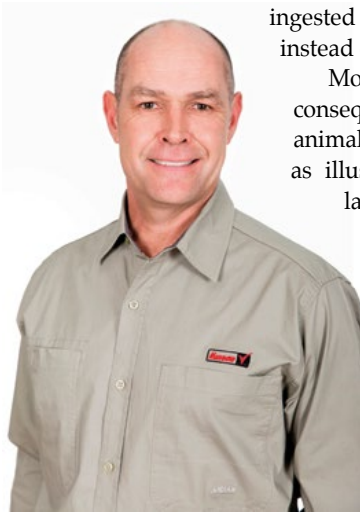
What is heat stress?

Heat stress occurs when animals absorb more heat than they can get rid of through increased respiration and sweating, or by air movement over their bodies. Normal body function requires that internal temperature is maintained within a narrow range. When core body temperature moves outside this range, physiological function and metabolism are disrupted, feed intake decreases and production and reproduction will be limited. The severity of heat stress is not only determined by temperature, but humidity, solar radiation and exposure to wind also play a role. The combined impact of these factors determines the ability of the animal to get rid of excess heat in order to regulate body temperature. When heat dissipation takes place at a slower rate than heat generation, body temperature rises and heat stress starts to impact negatively on performance.

Consequences of heat stress

A study on sheep, published in 2022, showed that dry matter intake decreases by approximately 15g/kg body weight for every 1°C increase above the thermo-neutral zone as indicated by the Temperature-Humidity-Index (THI). The THI is a simplified prediction of when the combined effects of temperature and humidity start to restrict animal performance. In conditions of higher humidity animals will experience heat stress at considerably lower temperatures than at lower humidity conditions.

Initially animal scientists were convinced that lower feed intake was responsible for poor production during periods of heat stress. Dairy research performed at Iowa State University investigated this further and showed that lower feed intake only explained approximately 50% of the reduced milk yield in dairy cows under heat stress conditions. Heat-stressed animals also presented with high levels of inflammation as a consequence of poor gut integrity that allowed endotoxins to move across the gut lumen. This triggered an immune response that was proven to be energy intensive and explained the poor performance of these cows over and above the effects of their lower feed intake. This research illustrated that animals in heat stress are actually sick, have inflammation and activate their immune system in an effort to get healthy. In the process, a significant proportion of the



ingested nutrients are utilised to fuel the immune system instead of production.

More research out of Wisconsin showed that the consequences of heat stress are not limited to poorer animal performance in the existing production cycle, as illustrated by lower milk yield, in the subsequent lactation, of cows subjected to heat stress during late-pregnancy (60 days prior to calving). This makes complete sense, as heat stress in late gestation coincides with the time when involution of the mammary gland at the end of the previous lactation, the start of udder development in preparation for the next lactation and the initiation of colostrum production takes place. Interestingly, heifer calves (F1 generation) born to these cows that were exposed to heat stress in the dry period produced less milk in their first lactations.

These heifers were still in-utero when their dams were exposed to heat stress, but their production potential was already permanently restricted. Following the production performance of the F1 generation and their heifer calves (F2 generation) clearly showed that the F2 animals also produced less milk than their peers born to dams from grandmothers that had no heat stress. This provides strong evidence that environmental or management conditions that impact negatively on late-gestating animals could be trans-generational and limit production output for many years to come.

Effects of heat stress on reproduction in ewes

Literature indicates that heat stress affects both the incidence of oestrus, as well as the length of the cycle. The intensity of the heat stress, as well as the length of exposure, play a part in determining the degree to which production will be limited. The length of the oestrus cycle in Merino ewes were reduced from 5 to 8.4 hours when ewes were exposed to heat stress within 3-5 days prior to mating. Heat stress 7 days or longer before mating or when ewes were cooled afterwards, showed less impact. Heat stress within 5 days of the onset of oestrus decreased the incidence of oestrus from 25 – 30%. Under general management conditions of a 35 day mating period, these ewes would have had one oestrus cycle to become pregnant, with a consequential lower conception and lambing rate. Heat-stressed ewes also display lower sperm numbers in the oviducts, reducing their probability to become pregnant. It appears that the negative effects of heat stress are particularly destructive within 5 days before, until 5 days after oestrus.

Early embryonic death is another major threat associated with heat stress. In an Australian study the number of Merino ewes not pregnant after the first oestrus cycle increased by 3.44% for every day during mating that ambient temperature reached ≥ 32 °C. Another study indicated embryo losses from 63 to 71% when ewes were subjected to heat stress from -2 days to 0 days of oestrus. A meta-analysis on the effects of heat stress in ewes on embryo loss indicates that ewes exposed to moderate heat stress conditions are 26.3 times more likely to display embryo mortality than control ewes.

The consequences of thermal stress during mid and late pregnancy on birth weight can be just as damaging, with a negative correlation between the duration and intensity of heat stress and foetal growth. Ewes subjected to severe heat stress (40

Meadow Feeds offers a range of registered and custom diets to improve the performance of your sheep



Feed For

Best income over feed cost | High and efficient growth rates | Optimal pasture and forage utilisation | Year-round performance on veld | Care-free feedlot finishing

meadowfeeds.co.za



[meadowfeedssa](https://www.facebook.com/meadowfeedssa)



[meadowfeedssa](https://www.instagram.com/meadowfeedssa)



[meadowfeeds](https://www.youtube.com/meadowfeeds)



°C for 18 hours per day) showed 45% reduction in late gestation (~130 days) foetal weight and 74% reduction when exposed for 80 days. Birth weight is a primary determining factor of lamb survival, with small lambs more prone to early starvation, hypothermia and early death. Birth weight was reduced by 1.76 kg and 0.75 kg respectively, when pregnant ewes were exposed to >32 °C for 24 or 12 hours per day during mid- and late gestation. In another study lamb survival decreased from 97% to 64% for thermo-neutral vs heat-stressed ewes. Little difference is reported on the effects of hyperthermia to single or twin lambs.

Effects of heat stress on reproduction in rams

The importance of thermo-regulation for optimal spermatogenesis is well described, but is not easy to achieve under extensive conditions. Exposing Merino rams to 45 °C for 3 hours increased rectal temperatures by < 1°C, but testicular temperature increased >4 °C. Higher scrotal temperatures are correlated to reduced sperm production, an increased percentage of morphological abnormal sperm and lower sperm motility. Fertilisation and pregnancy rates decreased when rams were exposed to hot conditions from 10 to 27 days prior to mating as a result of an increase in abnormal spermatozoa.

Although an optimal nutrition and health status are required for rams to produce sufficient volumes of good-quality semen and be active to get their allocated ewes pregnant, heat stress appears to be more limiting to semen production. The semen volume and motility of rams that were restricted to 30% of ad lib feed intake were minimally affected. When rams were exposed to 42 °C at 55% humidity for 6 hours per day for 45 days, both semen volume and motility were markedly reduced. Semen quality of rams subjected to thermal + nutritional stress was not different from those rams that were exposed to heat stress only.

Differences exist between individual rams and also between

different breeds in the rams' ability to thermo-regulate the scrotal environment and maintain normal semen production under hot conditions. In group mating situations it may happen that ewes become pregnant under heat stress conditions from rams that are better able to regulate testicular temperature. In individual mating conditions the consequences of heat stress could be damaging to the affected rams.

Effect of heat stress on growth performance in lambs

It is common knowledge that challenging environmental conditions limit growth performance in lambs. In a recent study from 2023, in which lambs were housed for 50 days at 23 °C or 36 °C, growth rates, feed efficiency and meat quality were compromised for the heat-stressed lambs. During the hot periods of the year management should endeavour to establish an environment that allow diurnal cooling as a minimum.

Mitigating excessive heat load

Cooling with a combination of water and wind (fans) is very effective, but expensive and quite often impractical. Well-designed shade structures have been reported to decrease heat load by up to 50% and improve weight gain, reproductive performance and milk production.

Intense heat spells or subjecting production animals to prolonged periods of mild heat stress can be harmful to animal performance. Quite often such conditions coincide with mating and early pregnancy, which could limit pregnancy rates. When these conditions correspond to mid- or late gestation, it will reduce lamb birth weight and survival rates. Optimum reproductive management requires that animals cool down after periods of increased thermal load. The provision of shade during mating and gestation should be considered.



Wool Testing Bureau SA

Providing the South African industry with impartial certification services

- Greasy Wool Core Testing - Yield | Mean Fibre Diameter | Staple Length and Strength | Colour
- Scoured Wool, Carbonised Wool and Wool Top Testing
- Product Testing - Textile
- Grower Services

Accurate and cost effective comprehensive Fleece Testing services are available to the producer:

- Micron (fibre diameter), performed on Laserscan under temperature and humidity controlled laboratory conditions
- 16% Washing Yield (done on 20g mid-rib samples)
- Length and Crimp (5 staples per sample)
- ATLAS: Automatic Length and Strength measurements (10 staples per sample)

Wool Testing Bureau S.A.
 Head Office: Cnr University Way & Gomery Avenue, Summerstrand, South Africa
 P.O. Box 1867, Port Elizabeth, 6000, South Africa
 Telephone: +27 41 503 6600 | Facsimile: +27 41 583 2195
 E-Mail: wtb@wtbsa.co.za | Website: www.wtbsa.co.za

Baviaanskrans

Merino's



AANBOD: 40 Merino Ramme
50 Merino Ooie (2T)
200 Merino Ooie (Volbek)

Plaas - Baviaanskrans, Cookhouse GPS: 32 46'12.7"S 25 53'45.8"E



NAVRAE: ERICK KLOPPER 072 609 2211
JACQUES LOUBSER 082 446 0780
VINCENT PIKE (AFSLAER BKB) 072 780 0057



BESOEK ONS BY WWW.BKB.CO.ZA

VOLG ONS OP:  FACEBOOK  INSTAGRAM  LINKEDIN  YOUTUBE

AFSLAERS: POSBUS 304, CRADOCK, 5880 TEL: 048 881 3090 FAKS: 048 881 2605 E-POS: BEMARK.CRADOCK@BKB.CO.ZA REG. NO. 1998/012435/06

BKB
LEWENDEHAWE &
AFSLAERSDIENSTE

TRADISIE EN KRAGTIGE INNOVASIE SORG VIR 'N BLINK TOEKOMS

Deur Carin Venter

Spekboomberg-boerdery, 'n eeu-oue familieplaas in die Cradock-distrik, is 'n simbool van tradisie en innoovering. Die plaas behoort aan die Jordaan-familie, wat een van die grootste genepoele vir Merino-stoeterie in die land bestuur.

Gedurende *Veeplaas* se besoek aan die plaas, was dit duidelik dat die drie Jordaan-broers, Andrew (jr), Ginkel en Wilhelm se visie vir die toekoms glashelder is: Om voort te bou op die verfyning van hul kudde se genetica, die verbetering van dieregesondheid en voeding, en om deur middel van nuwe tegnologieë innooverend te bly.

"Hierdie benadering sal nie net verseker dat ons aan die voerpunt van die skaapbedryf bly nie, maar ook om kommersiële produsente in Suid-Afrika met die bes-moontlike genetica te



Spekboomberg-boerdery kan as 'n pionier in tradisionele skaapboerderypraktyke en die toepas van tegnologieë soos genomika en kunsmatige inseminasie beskou word. In die foto is Andrew (jr) en Andrew (sr).

ondersteun om hul kuddes te laat floreer," sê Jordaan (jr), ook voorsitter van Merino SA se tegniese komitee. "Ek glo ons is in die beste era nog waar baie vinnige vordering op die gebied van tegnologie en dataverwerking gemaak word."

Tradisie as ruggraat

As tradisie die fondasie van Spekboomberg is, dan is innovasie die sleutel tot hul volhoubare toekoms. Die Jordaan se Merino-teelbeleid het die afgelope twee dekades, te danke aan die ontwikkeling van nuwe tegnologie en 'n meer gesofistikeerde benadering tot selektiewe teling, drasties verander.

"Een van die aanpassings wat ons gemaak het om vinniger genetiese vordering te maak, is om van die swak diere ontslae raak," sê Jordaan (jr). "Die probleem is dat dit baie lank neem om hierdie doelwitte te bereik. Daarom het ons begin om moderne tegnologieë soos genomiese toetsing en kunsmatige inseminasie (KI) in te span. Dit bied enorme voordele om kuddes vinniger en meer akkuraat te verbeter."

Die Merinovertakking, wat die kern van hul boerdery is, is optimaal ontwikkel en spesifiek vir die uitdagende omstandighede in die Oos-Kaap aangepas. "Die seleksieproses van ons ramme is allesomvattend en elke ram se genetiese potensiaal word noukeurig geëvalueer. Ons produseer hoëgehalte ramme ná verskeie dekades se streng selektiewe teling en 'n beproefde metode van ramkeuring.

"Die produk hiervan is 'n stabiele kuddebasis met uitstekende volgehalte, liggaamsbou en hoë vrugbaarheid. Hierdie tradisionele praktyke is van onskatbare waarde vir ons boerdery, want dit verseker dat ons slegs die beste ramme aan kommersiële produsente verkoop."

Nuwe horisonne

Jordaan (jr) sê genomiese toetsing help produsente om meer ingeligte besluite te neem oor watter ramme die beste genetiese voordele bied en, waar tradisionele teling jare kan neem om resultate te lewer, is dit moontlik om hierdie resultate vroeër te sien en vinniger vordering te maak met kuddeverbetering.



Andrew Jordaan en seuns se boerdery is 'n goeie voorbeeld van die suksesvolle integrasie van tradisionele skaapboerderypraktyke, met moderne innovasie wat volhoubare groei en sukses verseker.



Die ooi-kudde ondergaan laparoskopiese inseminasie, met 1% van die topamme se semen wat op die hele kudde gebruik word. Kunsmatige inseminasie is een van die metodes wat die Jordaans toepas om meer bekostigbare diere aan kommersiële produsente beskikbaar te stel.

“Hierdie tipe tegnologie stel skaapprodusente in staat om die genetiese potensiaal van hul diere met ongekende akkuraatheid te bepaal. Ons voorsien dat Spekboomberg-boerdery se gebruik van genomika die akkurate seleksie van diere vir spesifieke eienskappe sal versnel en ’n merkbare verbetering in die algehele gehalte van ons kudde tot gevolg sal hê. Dit bied potensieel opwindende moontlikhede vir die toekoms, soos om ons diere vroeër te selekteer vir spesifieke eienskappe soos wolgehalte, liggaams groei en vrugbaarheid.”

Kommersiële produsente

Een van Spekboomberg-boerdery se belangrikste doelwitte is om kommersiële produsente te help om hul kuddes te verbeter deur toegang tot goeie beskikbare genetiese te bied. “Ons doel is eenvoudig. Dit is om genetiese van die hoogste gehalte beskikbaar te stel aan produsente wat hul eie besighede volhoubaar en suksesvol wil bedryf.

“Ons fasiliteer dit deur ons betrokkenheid by nasionale veilings en ’n gesofistikeerde KI-program. Laasgenoemde kan beskou word as ’n versneller van genetiese vooruitgang om ons skaapkuddes se genetiese vinniger en oor ’n wyer geografiese gebied te versprei. Dit is veral voordelig vir kommersiële boere wat toegang tot die beste beskikbare genetiese kan kry sonder om hul ramme fisies van plek tot plek te vervoer.

“KI stel ons boerdery in staat om ons topamme te selekteer en hul saad vinnig en doeltreffend na ander produsente regoor die land te versprei. Dit beteken dat kommersiële produsente toegang kry tot diere wat andersins onbekostigbaar duur sou wees, terwyl hulle van die genetiese gehalte van hul kuddes verseker is.

“Kommersiële produsente kan nou uit ’n reeks elite-ramme kies wat nie net geneties divers is nie, maar ook spesifiek vir die uitdagings in hul plaaslike omgewing geteel is. Hierdie vennootskap tussen Spekboomberg en

kommersiële produsente versterk nie net ons reputasie as leiers in skaapboerdery nie, maar help ook om die standaard van die bedryf as geheel te verbeter.”

Voeding en parasietbeheer

Andrew (jr) en sy broers staan daarby dat goeie dieregesondheid en voeding die ruggraat van enige suksesvolle skaapboerdery moet wees. “Die gesondheid van ’n kudde bepaal immers jou boerdery se winsgewendheid. Spekboomberg volg ’n holistiese benadering tot dieregesondheid en -voeding. Ons benut verskeie weidingspesies om die voeding van ons kuddes te optimaliseer. Hierdie weidingkombinasie bestaan uit verskeie grasse en peulgewasse wat nie net die diere gesond hou nie, maar ook die grond verbeter.

“Verder gebruik ons moderne parasietbeheerprogramme wat chemiese middels met natuurlike weidingsrotasie kombineer om weerstandigheid by parasiete te voorkom. Behalwe dat dit help om die kudde gesond te hou, verhoog dit hul produktiwiteit en is daar ’n laer voorkoms van siektes.”

Jordaan (jr) sê skaapboerdery, veral in Suid-Afrika, staan op die randjie van ’n opwindende nuwe era. “In ons boerdery is ’n kombinasie van tradisie en innovasie die sleutel tot sukses. Genomika en KI bied ongekende geleenthede om die genetiese basis van kuddes vinniger en meer doeltreffend te verbeter. Terselfdertyd bly die beproefde praktyke van selektiewe teling en dieregesondheid van absolute belang om ’n toekoms te skep waar skaapboerdery nie net volhoubaar is nie, maar ook innoverend en winsgewend.”

Lees in *Veeplaas* se Januarie-uitgawe oor DSS-toetsing op Spekboomberg en ’n embriospoeling-proef saam met BKB met die oog op vinniger genetiese vooruitgang. Vir meer inligting, kontak Andrew Jordaan by 082 855 5604 of besoek www.andrewjordaanenseuns.com.

Artikel met vergunning van



WHAT DO COMMERCIAL FARMERS EXPECT FROM STUD BREEDERS?

Written by Geoff Kingwill.

Firstly, I think we need to acknowledge that commercial farmers are not uniform in their approach to management and in their goals and priorities when buying sires. This is then my perspective what I think the young commercial farmer is looking for when buying sires. When referring to young farmers this is not limited to age, but includes all ages that are looking at ways of improving their farming business. My insights here are informed by the rapid uptake of BKB's DSS program by commercial farmers. It is truly remarkable how this has taken off and the enthusiasm that it has created.

Quite simply, the commercial farmer is looking for sires that will improve the profitability of his wool farming business. The commercial farmer is looking for more rand value per shearing and more and heavier lambs marketed per year. With a commercial farmer, one of the major constraints in a finite farm size and the amount of food that farm can produce. As a result, it is not production per individual animal, but rather production per hectare that is important to the small stock farmer. On top of this the farmer is looking for easy care animals, as this enables him or her to be able to allocate time to other essential tasks. When choosing a sire, the commercial farmer also wants to be confident that the sire will adapt well to their environment and management practices and will breed animals that are suited to this environment and management.

In order to achieve these objectives it is vital to the commercial farmer that they can accurately assess the sire's breeding potential before deciding to purchase the animal, because without this, the selection of a sire becomes more of a hit and miss process. This requires the commercial farmer to have confidence in the integrity of the breeder so that they can believe what they see on the sale and that the accompanying records are as true a reflection of the sire's breeding potential as is possible.

Let us however also acknowledge that at a sale, in practice the emphasis on the most economic animal tends to shift simply to the biggest ram on offer. On top of this the ram must be very good looking with exceptional conformation and wool. Of course, the ram should be free of culling faults but we assume that the inspection process takes care of this. Small veld raised rams simply don't catch the eye when offered on the same sale as animals that have been very well fed even if they might offer similar genetic potential to the buyer. Many of us have observed this when veld rams were offered on the same day as the National Sale rams in the past. Appearance is important but so is economics. Our bank managers are only interested in the economics of our flock and not what they look like.

As far as size goes, an animal that is 10% heavier needs to be at least 10% more productive to give the same return per Hectare.

If that larger animal does not deliver extra production in relation to its size it is not better than the average size ram with high production potential. A high quality fleece is a thing of beauty but commercial farmers ask the question, what is more important? Perfect wool quality or the total value of the fleece in a market that pays no real premium between good quality wool and excellent quality wool?



Selecting a sire on appearance alone, unfortunately does not let us assess the contribution the ram will make to the farm in the area of reproduction, which is most probably the area that has the biggest influence on the economics of a commercial farm. The best way to assess whether a sire results in more and heavier lambs is for the breeder to measure this and be able to communicate it to the buyer.

In the past small stock farmers have addressed this problem of selecting for hidden traits like reproduction by buying from a breeder or breeders in whose selection process they have confidence.

This will go along with that breeder having similar management practices to the commercial farmer and the right "type" of animal. This approach unfortunately does not address the huge variation that we are aware occurs within a flock. The farmer ends up buying from a breeder he believes in, but without data is he getting the right animal from the available selection?

Commercial farmers remember the mistakes made in the past, where animals were managed artificially, that then resulted in animals that were ill adapted to the natural environment that the commercial farmer operates in. Animals were selected for too much wool for example and the trait that suffered the most was reproduction. Commercial farmers recognised the problem as they suffered economically and in seeking out economically superior and adapted animals they started supporting initiatives of breeders that also recognised the problem. These breeders used performance measurement to counter management smoke and mirrors that had led to the ill adapted animals.

These initiatives included Veld Ram Clubs and Group Breeding Schemes where the emphasis was on measurement and raising the animals in a manner similar to the management practices of the commercial farmer. Although both Veld Ram Clubs and Group Breeding schemes have largely ceased this is not because they were not meeting the need. It is just that their solution did not remain unique and production sales emerged where breeders started duplicating the practices that these initiatives pioneered.

It is essential that breeders recognise that commercial farmers do not want overfed animals with overgrown wool, which can obscure genetic assessments, leaving management as the main visible factor.

I perceive more and more the modern commercial farmer is not totally forgetting their economic goals when attending sales. They are attempting to ascertain what the economic potential of a sire is and are not just looking at appearance. The tools available to them for selecting a sire today are:

- Subjective assessment
- Performance
- Testing
- BLUP
- Genomics

Commercial farmers require that these tools must be used together with "real" management where the sires are raised in manner that is not divorced from the management practiced by commercial farmers.

Subjective assessment remains very important. It assesses aspects of the animal that can't be measured objectively through performance measurement. It also addresses the requirement

DRIVE EARNINGS



At BKB there are many hands contributing to the work that is done and reputation that is earned. These hands work together every day, focusing on your prosperity.

WWW.BKB.CO.ZA

BKB

The Trusted Home of Agriculture
Die Betroubare Tuiste van Landbou



To scan, download
a free QR Code app

#SustainabilitySynergised
PEOPLE | PLANET | PROFIT

SERVICE EXCELLENCE | ENTREPRENEURSHIP | EARNINGS | EMPLOYEES | ENVIRONMENT

#IntegrityIntegrated

that the animal is free of culling faults. Subjective assessment was also used very successfully for centuries to make progress prior to objective measurement being used. The difference between it and objective measurement on traits that can be measured, like fiber diameter, is that objective measurement can pick up small differences more accurately. As in everything in life, it is continually making small improvements to lots of things that allows you to truly get ahead of your competitors and this requires identifying these opportunities for small improvements accurately. As Merino farmers our competition is other fibers and other meat. If we just compare ourselves with natural fiber and natural meat we can point to cotton and chicken as competitors. Both these products have embraced science and have made huge productivity improvements through either selection or genetic engineering, with the result that we have become relatively less competitive when compared to them. We need to ensure we select for productivity gains as effectively as possible.

I would describe BLUP broadly as performance measurement with reproduction traits added. This is obviously a simplification because BLUP relies on the performance of related animals, not just the specific sire's performance measurement in accessing the breeding potential in all traits, not just reproduction. It is this very attribute of considering the performance of related animals that enables the system to give reproduction breeding predictions before the animal in question has any progeny that can be measured. This hugely enhances the commercial farmer's ability to choose the sire that will have the greatest economic impact.

Factoring the performance of related animals also improves the prediction of how the sire will breed on other traits. The practical implication is that sometimes the breeding value on a specific trait differs from what is observed on the animal in question due to the performance of these related animals. We know that animals breed back to the average of their bloodline, so breeders need to believe in the system to really make use of this tool. It is no difference to when micron testing was first introduced and when a test came back that differed from the subjective assessment people quickly claimed the test was incorrect. Both commercial farmers and breeders have moved past this and believe the science on micron testing and are increasingly doing the same with breeding values.

For a breeder to move from performance measurement to BLUP often only takes mothering up the lambs as most breeders already do single sire mating and hence the sire of the lamb is known.

The value of these reproduction breeding values cannot be over emphasized due the important role played by reproduction economically.

Subjective and objective assessment are both essential, so it is not about which tools to use, but rather using all the tools available effectively. It is all about balance.

The new tool in the toolbox is Genomics. Genomics is currently a lot more expensive than using the other tools, so I think the secret lies in using subjective assessment and BLUP in balance to make the first selections. All possible stud sires should then be genomically tested. The genomic test gives many additional advantages of which the following are the most important:

- Considerably more accurate in predicting reproduction traits
- Identifies potential harmful single gene traits
- Identifies the PP genes of true polled rams
- Identifying potential parentage conflicts.

A ram's true reproductive performance can only be measured when his daughter's lamb, which is much later in life, is also measured. This means that the predicted breeding potential of a

young ram on reproductive traits is estimated from his mother and father and other relatives that have progeny. The true performance is however dependent on how much was inherited from each parent. Genomics can help identify what was inherited from each parent and then far more accurately predict the ram's reproductive genetic potential. If for whatever reason parentage was not correctly recorded and this is picked up this will also improve the accuracy of predicting breeding potential. With influential sires, this can be vitally important to a breeder in order to deliver to a commercial farmer sires that are going to make the greatest contribution economically.

The Merino gene pool in South Africa seems relatively free of the harmful single genes that have been identified on the genome. It does however seem that some of these genes are highly heritable and so it is again vital that the presence of these gene in potentially influential sires are identified before they are used. If a sire that is used extensively has one of these genes, it will be difficult to breed the gene out of a flock. Commercial farmers are embracing genomics and through this the breeder will no longer be able to keep the presence or absence of these genes in their flocks to themselves. Understanding single gene traits has significant implications for amongst others, reputational integrity. If we have the tools to keep our flocks resistant to diseases like Scrapie and the Lenti-virus why would we not do so?

I mentioned that commercial farmers are embracing genomics and it is a tool where a farmer can get an assessment of their flock and use this to buy rams in a more intentional manner. The commercial farmer can do this by testing a sample of their maiden ewes going into their breeding flock. As an example if there are 200 ewes selected and 10% are randomly genomically tested that would mean testing 20 maidens at a cost of approximately R 13 000. Because genetic progress is slow this test most probably only needs to be repeated every 5 years making the annualized cost a mere R 2 600. This enables the farmer to be far more targeted in buying the at least 6 rams he needs to add to his flock every year with the maidens. The information now only adds R 433 to every ram and should provide considerably accelerated genetic improvement. If the sampling percentage was upped to 15 %, this means R 650 per ram for this genetic intelligence the farmer has and I predict we will see more commercial farmers making use of this tool.

In conclusion the commercial farmer is looking for sires that are free of undesired genetic traits and culling faults, that will maximize economic returns per hectare. These sires must not only be visually appealing but they are increasingly selecting sires using the tools available to determine which are the most productive animals under typical commercial management practices with particular focus on reproductive potential.

If selection is only based on appearance this unfortunately leads to appearance being manipulated through management, and inevitably there is a compromise on economic traits like reproduction.

Also remember that as reproduction improves there are more animals to select replacements from and in theory it becomes easier to find the animal with all the desirable traits in balance. To quote the Scottish Border Collie breeder who questioned the buyer on why he had not yet found a suitable dog. The buyer answered that he was looking for a good looking dog. The breeder's answer was, "Aye you will be able to find yourself a pretty dog, but you are going to walk past a lot of good dogs in the process." If we as breeders and commercial farmers are successful in identifying the "good" rams we will achieve sustainable success together.

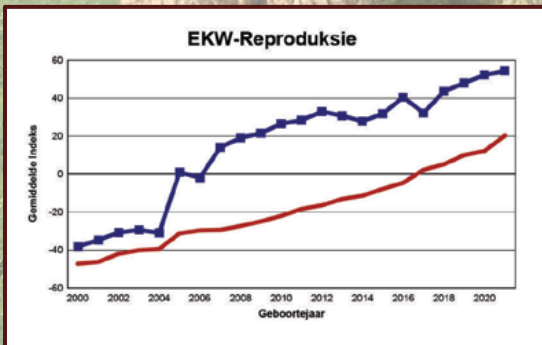
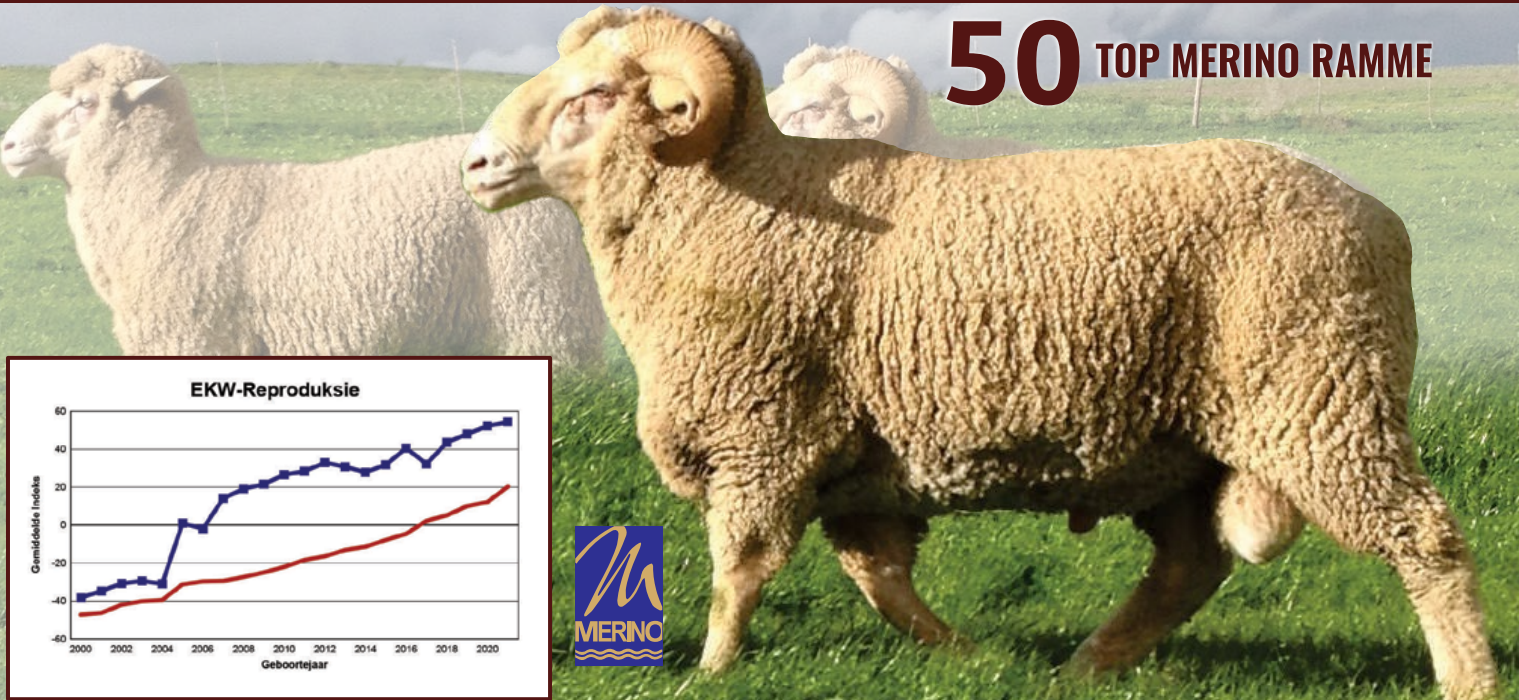


Komarsekraal Merinos

**DIRKIE UYS
082 413 0580**

29 JULIE 2025 OM 12:30 TE KOMARSEKRAAL, BREDASDORP

50 TOP MERINO RAMME



**Toegewyde
Merino Teling**

**Dirk Uys 082 940 2152
Wallies Uys 079 882 1709
merino@whalemail.co.za**

WELLWOOD MERINO: DEEP-ROOTED LIKE THE ANKER-KAROO

By Carin Venter

The farm Wellwood, situated on vast anker-karoo flatlands surrounded by majestic Sneeuberg mountains, has left its unique mark over the years as one of the oldest producing Merino studs in South Africa. The Rubidge family has been farming here since 1838.

Richard Rubidge, a sixth-generation farmer farming Merino's on Wellwood, provides some background information during *Merino SA's* visit to the farm. According to their family archives, the Rubidge family initially took up farming in the Grahamstown area after they arrived in South Africa in 1821. Eventually, they trekked further north-west in search of suitable grazing and finally put down their roots in 1838 near the small village of Graaff-Reinet.

The first building that was built at the present Wellwood homestead was the shearing shed, which is still wonderfully intact. By doing this, Richard's ancestors overcame the difficulty of transporting wool by ox-wagon over the mountains. Although there are no natural water sources where they have set up the shed, there were other advantages to it, such as the accessibility of the terrain and protection against natural elements due to a low 'rantjie' blocking the wind, as well as the deep soil and a vast run-off area after rainfall. In 1840, they added a three-bedroomed thatched mud cottage to the site and, since then, every generation has added a little more.

Recent times on Wellwood

Richard started farming together with his father, Robert Rubidge, in 2019, which happened to be the driest year in the recorded history of their farm's rainfall records. "I hope I have seen it at its worst in terms of droughts," he says, "although I

think I have learnt a lot from that. It was also wonderful to start my farming career with my dad for a few years and gain an understanding of how he managed the farm. How he handed over the farm and the stud has been very special to me. He has given me a lot of free reign to do as I see fit and has always been there to support me with any questions and help; he just really backs me all the way."

Richard has made a few changes since he has been put in charge of the farm, though nothing too drastic. "I believe one has to keep moving forward and adapt to the environment and technology, which is where I am at the moment. I am looking towards the next thirty or so years as an opportunity to leave my mark on the Wellwood heritage, as such."

Focus and adaptability for a lifetime

One of the first things Richard did when he started farming was to study the rainfall records on their farm that date back to 1875. He wanted to see if there were any obvious trends or something positive that he could take from the records. "What I could clearly see from it, is that over the last 50 years the average rainfall has stayed pretty much the same, although the highs are higher, and the lows are lower. It means that we are experiencing more extremes in the line of droughts and floods – something which has been predicted all along in terms of climate change."

Based on this, Richard has decided to dedicate his time and life to building and establishing a more resilient Karoo farm that will be able to handle these patterns in the future. "For me, it means running bigger flocks and moving them faster along regenerative grazing principles. The implementation of this is sometimes difficult, but we are already making positive changes in our effort to adapt and create a more resilient farm that will be





- 1: Farm scenes of Khaya Aaron bringing in ewes and lambs. Photo - Richard Rubidge.
- 2: A flock of ewes gathered in the kraal. Photo - Richard Rubidge.
- 3: Merino ewes standing in front of the Wellwood-kraal. Photo - Richard Rubidge.
- 4: The original shearing shed that is still used today, was built in 1840. Photo - Anika Lötter.
- 5: Merino ewes and lambs on the veld at Wellwood.
- 6: Richard sitting in the porch surrounded by photos spanning over 180 years of stud rams.
- 7: The rainfall chart on the farm goes back to 1875 and is still being kept up to date.
- 8: Khaya Aaron, Aubrey Goliath, Deon Simons, Garth Cona, and Hendrik Baartman enjoying a coffee break during shearing. Photo - Richard Rubidge.
- 9: Richard and Anika in the Wellwood garden.
- 10: Anika Lötter who is Richard's fiancé, has smartly converted the original 1840 three-bedroom mud cottage which was aptly named Grandpa's Cottage into air B&B. Photo - Anika Lötter.

better prepared for the next drought." This is where his focus for their Merino-stud also comes into play. "We have always tried to breed animals that are adapted to the Karoo environment, which means they perform economically in the Karoo with minimal input. Our stud ewes receive no special treatment and have to perform while running with the commercial flock."

Richard keeps a record according to his own system of the data needed to trace all the economic factors for each stud animal. "I am still able to track the best performers and get rid of any passengers even though these animals are run in a big flock with my commercial ewes," he says. "We only keep the most profitable animals, and this system helps me to decide which animals we will be breeding with and in which areas we need to make small adjustments. My dad also once said to me that we are trying to breed an animal that is the most productive on our farm - to breed better sheep and not just to sell rams. So, if our rams work on someone else's farm, it is great, but our main focus is to produce the most economically productive animals for ourselves."

The ram selection and breeding process

They do not, as a rule, keep the sires. "We use a ram for one season and then sell them. This is based on the fact that we believe in the process of continuous improvement. If a ram doesn't breed better than himself, then why keep him?"

During the stud rams first year on Wellwood, they are run on the veld, and, after this, they are performance tested. Richard reflects on the logic behind this method. "It provides us with sufficient data to confidently know how our rams have managed on the veld. This information is also essential to select our best performers, which we use in our stud in the month of April. We then offer them for sale at the National Merino Sale in August. By then, each ram will have served between 50-70 ewes." Richard concludes by saying that they do not make use of artificial insemination. "This way, we know that fertility is not an issue by the time the stud rams go to the national sale."

For more information, contact Richard Rubidge at 072 470 6893 or email rcrubidge@icloud.com.

Artikel met vergunning van



5



7



8 9



10

DIT IS NIE SO MAKLIK AS WAT DIT LYK NIE, AMERIKA!

As jong man wat in die land van Amerika, in die staat South Dakota, werk kan ek met alle eerlikheid sê dit is nie so maklik soos dit lyk nie. My insig en ervaring is meer soos die ouer mense sê: Toe ons in die "army" was. Jy leer vinnig hoe om op jou eie twee voete te staan, want jy is stoksielalleen in n vreemde land. Sonder ondersteuning van 'n huis en mede mense kan 9 maande baie lank en alleen raak. Ek werk tans op n saai plaas wat 25 000 hektaar groot is. Ons plant die volgende gewasse: geel mielies, sojabone, sonneblom, koring en giers. Ons maak gebruik van trekkers wat tot 640 perdekrag sterk is en plant met 36-ry hoëspoed planters. Die gifspuite wat ons gebruik se arms strek tot amper 40 meter breed. Met die groot toerusting is die doel om maksimum hektare per uur te behaal. Ons verdien op die huidige oomblik \$18,32 per uur en werk gemiddeld 80 ure per week. Strooptyd kan die ure opskiet tot 120 per week! Ons begin plantyd in Maart met 7 Suid Afrikaanse werkers en eindig strooptyd in Desember met 15 hardwerkende Suid Afrikaanse manne. Sestien ure per dag op 'n trekker, stroper, gifspuit en groot vragmoetors kan 'n man lelik uitput. Wie het gedink van stilsit kan jy so moeg word? Elke man kom Amerika toe vir sy eie redes, om vir sy familie te sorg weens swak ekonomiese omstandighede by die huis. Of om vir homself n toekomst te bou. 'n Jaar in Amerika kan lank raak, maar met jou mede Suid Afrikaanse manne se bystand en ondersteuning vlieg die tyd vinnig. Ek weet steeds nie na wat verlang ek die meeste van die huis nie. My duurbare Ma se kookkos of die huis se brannewyn? Groete en voorspoed al die pad van Amerika!
Neels Louw (Swartkoppies, Jagersfontein, Link Merino's)



HANOVER ROCKS FESTIVAL EN MODERN MERINO JONGGOOI KLUB

Die Modern Merino Jonggooi Klub afsluiting het gedurende die Hanover Rocks Festival plaasgevind. Lede van die klub was betrokke by die reel van die fees. Verskeie gebeure het tydens die fees plaasgevind. 'n Voerkraal projek is aangepak en 'n volledige artikel verskyn bl 42 in hierdie FOKUS. Daar is ook 'n produksie / stoor / slag / vetvee veiling gehou.

Gedurende die fees is 'n vol damesprogram aangebied en 200+ vrouens het die program bygewoon. Buiten die program is die Saterdag afgesluit met die gaskunstenaar, Pietman Geldenhuys. Pietman het die mense vermaak met sy stories en uitstekende sang.

Die hoogtepunt van die fees was die Merino Skou. Daar was 21 deelnemers en 398 skaap is ingeskryf. Die aanwys van die Noord-Kaap Ram van die Jaar het die kroon gespan op 'n baie suksesvolle skou. Daar was 15 inskrywings vir die spesiale klas en het Willem en Kleintjie Retief, van Retief Geelbek, geseëvier in die klas.

Die volgende fees vind plaas 21-21 Maart 2025.
Vir enige navrae ten opsigte van die Hanover Rocks Fest of die Jonggooi Klub kan u skakel met Kleintjie Retief 082 944 4492 of Grant Naudé 076 700 3855.

LESOTHO ROYAL SKOU

1: Johannes Pienaar koördineerder vir BKB in Lesotho. Hy praat Sotho vlot en dien as skakel tussen die Lesotho produsente en BKB. Johannes is ook betrokke by skerhok besoeke om te help met die verbetering van klassering van die wol vir optimale bemariking. Verder verskaf hy ook advies met aankoop van ramme en die bestuur van die Merino stoeterye en kuddes in Lesotho.

2 & 3: Johannes is ook betrokke by die organisering van skoue in Lesotho. Tien streekskoue vind plaas deur die loop van die jaar en die room van die skoue mag dan deelneem aan die Nasionale Merino Skou

/ Royal Skou in Maseru, hoofstad van Lesotho. Omstandighede is nie altyd maklik nie en op die fotos kan gesien word hoe daar met rooi-en-wit gevaarband skouringe aangedui word.

4 & 5: Johannes in druk gesprek met die beoordelaars. Volgens Johannes geniet die Lesotho boere die skoue en word daar baie uit die proses geleer ten opsigte van die standaard van die Merinos wat vertoon word.

6: Die Merinos wat vertoon word is van hoogstaande gehalte.



NOUPOORT JONGOOI KLUB



Donderdag 7 November 2024 vind die afsluiting van die Noupport Jongooi Klub plaas op Elandsheuwel in die Noupport distrik. Die klub bestaan uit 10 lede en elke jaar word n gasteler genooi om ook deel teneem. Vanjaar was ons bevoorreg om vir Andries Pienaar van Trumps Merinos as gasteler te hê. Elke deelnemer skryf 6 ooitjies van 6 maande ouderdom in. Die inname was in Februarie vir die 66 ooitjies en die toets het ook dan begin. Weideman voere (Pieter du Preez) was ons borg deur die jaar en Allflex het vir ons oorplaaityies laat druk.

Op die dag van die afsluiting van die toets word oie geklas om die mooiste oie op hand en oog uit te haal. Stefan en Grant Naudé

was vanjaar die beoordelaars. Stefan Naudé het dan ook van sy top ramme kom uitstal vir besigtiging. Michael Hayward het die mooiste oitjie gehad.

Met die afsluiting van die toets word alle groei en wolsyfers in 'n rekenaar program ingelees om die wenners te bepaal. Vanjaar se algehele wenner was Kobie van der Walt en Andries Pienaar het die mees ekonomiese enkel ooi opgelewer.

Weereens dankie aan al die borge wat dit moontlik maak dat ons sulke klubs kan hou om ons Merino's te bevorder.

Groete, Frikkie Visser

YOUNG GUNS JONGOOI KLUB - HANOVER

Young Guns Jongooi Klub was established in late 2022 with our First ewe intake being in March of 2023. Upon the establishment of our Club in 2022 the average age of our members was 21.8 years, making us the youngest Young Ewe Club in the country. Young Guns Jongooi Klub is based in and around the Hanover district of the Northern Cape and continues to grow under the guidance of the Modern Merino, with whom we have a very close relationship. Our Club consists of 8 members but also has room for growth, with the only condition being, you have to be a youngster.

Our annual year end Function, internal Show, Scanning and wool competition coincides with the Hanover Rocks Festival which is held in March of every year where everyone is welcome to come to and have a look at how we alongside Modern Merino go about our business. The core focuses of our Club are firstly to try learning from one another by regularly coming together and speaking about everyone's different styles of farming and which methods work for which farmers, because what works for one farmer might not necessarily work for the next. Secondly, we also focus on trying to promote and grow our breed, which of course is the Merino. It is important for other young farmers in South Africa to gain their own perspectives of our type of sheep and why so many people choose to farm with it. Lastly we enjoy each other's company and the friendly



competition that goes along with being in a young ewe club, because ours, just like all the other clubs in our Country are fundamentally just a group of farmers trying to do what we love to the best of our abilities and we need the knowledge and experiences of our fellow farmer to do so.

Jarrod Naudé (071 183 1034, Secretary) and Hubert Ferreira (072 882 6370, Chairman)

PHILIPSTOWN MERINO JONGOOI KLUB 2024

Die Philipstown Jongooi Merino klub het op Vrydag 8 November sy 35ste jaarlikse skou te Philipstown gehou. Die klub met sy tien permanente lede en een gasteler het reeds gedurende Maart hul vyf jongooie ingeskryf en onder die bekwame bestuur van Diekie Vermeulen gelaat. Gasteler vir 2024 was Grant Naudé van Hanover. Ooie is met inname en weer die dag van die skou geskeer met gewigte wat deurlopend gemonitor word.



Met dag van die skou word daar verskeie pryse toegeken vir individuele ooi en groepe toegeken. Pryse wissel van beste "hand en oog" ooi (bepaal deur onafhanklike klassers van BKB en OVK), swaarste ooi / groep ooie, hoogste wolinkomste per ooi / groep ooie en beste gemete produksie per ooi / groep onderandere.

Pieter de Jager van die plaas Brummersdam het hierdie jaar met die beste groep ooie vir die jaar weggestap. Ander weners vir die dag sluit in Rassie Smit (Beste "Hand en Oog" ooi), Herman Venter (Swaarste groep ooie) en Diekie Vermeulen (Ooi met beste gemete produksie).

Die Philipstown Merino Jongooi Klub het ook 'n Fase 2 projek waar hierdie einste ooie ram gegee word om sodoende die reproduksie eienskappe te toets. Jaarliks is dit 'n interessante toets om die resultate van fase 1 te vergelyk met die van fase 2. In kort: Kan die uitskieter ooie met goeie syfers in fase 1 'n lam groot maak en speen? Kyk uit vir ons Fase twee skou middel Januarie 2025.

Voerkraalprojek 2024

Klub lede praat al 'n geruime tyd om 'n voerkraalprojek van die grond af te kry. In Augustus het hierdie idee gestalte gekry. 34 Troppe (31 Merino en 3 "ander") van vyf manlike diere is ingeskryf in die voerkraal van Lourens de Jager van die plaas Brummersdam. Daar is gemik om slegs lammers met gewigte tussen 28 en 35kg in te neem. Inskrywings het onder meer gekom van Philipstown, De Aar, Kraankuil, Petrusville en Hanover. Lammers is daar gevoer vir 60 dae onder dieselfde toestande en dan laat slag. Lammers is beoordeel op toename gedurende die 60 dae, gemiddelde daaglikse toename asook watter lam / groep het die beste wins vir die voerkraal verdien.

Die resultate het nie teleurgestel nie! Die lam / groep met die beste gemiddelde daaglikse toename asook beste toename oor die 60 dae het behoort aan die Merino trop van Stievie Swiegers van Kraankuil. Die beste uitslag persentasie per groep en lam was ook 'n Merino trop van Lou de Jager van Philipstown. De Jager se Merino trop het ook die meeste wins gemaak van alle troppe ingeskryf.

Daar word beoog om in 2025 weer hierdie uiters suksesvolle projek aan te bied. Hou gerus sosiale media dop vir inskrywings details.

Lou de Jager

Voorsitter Philipstown Merino Jongooi Klub, 083 288 6569

LATEST FROM CAMPAIGN FOR WOOL

Seeing double digit decline throughout the wool industry supply chain is particularly discouraging for wool growers assessing their on farm future, as other options beckon. We need, however, to put the current situation into context, following a post Covid boom that saw demand surge beyond all expectations. Maybe future growth in demand for woollen and worsted yarn and fabric lies in the hands of more accessible luxury brands that emphasise core values, more of the timeless classic attributes that Burberry is traditionally known for, a direction Joshua Schulman, the new CEO of Burberry, seems to be suggesting after only two weeks in post. Perhaps plotting such a course will chime well with current priorities of more responsible consumers, increasingly demanding greater accountability, assured traceability as exemplified by the Sustainable Cape Wools Standard together with more transparent, preferably local provenance of yarn and fabric.

R. Peter Ackroyd

London, 28 September 2024

About The Campaign for Wool

The Campaign for Wool is a not-for-profit international organisation that aims to raise awareness amongst consumers about the unique and sustainable properties of wool as a natural fibre, as well as promoting the many ways and products in which it can be used. The initiative was first conceived by His Majesty King Charles III in 2008, when he was The Prince of Wales, and then formally launched to consumers in 2010. As a serious environmentalist, His Majesty believes the natural, renewable origin and highly technical structure of wool offers fashion and interiors many superior benefits.

In the UK alone, the Campaign for Wool has the support of farmers and many designers, brands, retailers, manufacturers and innovators spanning a host of finished product sectors including fashion, lifestyle interiors as well as a host of other applications



Peter Ackroyd, Campaign for Wool

and innovations. Choosing wool helps to protect the planet through the reduction in man-made fibres that ultimately go into landfill and the ocean and will help to safeguard the planet for future generations. Wool not only biodegrades in soil, adding nutrients back to the earth, but it also biodegrades in the ocean and water and therefore wool does not impact the planet with microfibre and plastic pollution.

Some of the world's largest woolgrower organisations jointly fund the Campaign for Wool. Key nation partners include British Wool, Australian Wool Innovation / The Woolmark Company, Cape Wools South Africa and Campaign for Wool New Zealand. All have shown incredible support and contributed to the global success of the King's Campaign for Wool since its inception.

The Campaign for Wool was HM King Charles's personal initiative when he was The Prince of Wales to challenge the rise of toxic synthetic fibres in the worlds of fashion, interiors and the built environment. As Patron, over the past 14 years of the Campaign, the then Prince of Wales has visited numerous regions of the UK, Italy, Australia, New Zealand, Canada and South Africa to engage with wool growers on how best to explain the distinct environmental excellence and ecological benefits of wool in all its end uses.

Companies support the Campaign across the globe, including farmers, the wool processing pipeline, designers, brands and retailers. 2024 has seen the Campaign launch some exciting initiatives and collaborations for Wool Month, which takes place each year throughout October.

The Campaign for Wool double award-winning film reminds consumers about the products we buy and, most importantly, where they come from. Putting the focus firmly on wool's natural attributes in 'Why Wool Matters':

<https://www.youtube.com/watch?v=m21Xn8R7188>

www.campaignforwool.org

Diane Almond

Marketing & PR Services Campaign for Wool



Far Left: His Majesty King Charles III, patron of Campaign for Wool.

Left: His Majesty King Charles III and Queen Camilla viewed a sheep dog demonstration with Merino sheep when visiting Sydney, Australia.

BOOSTING COMMUNAL SHEEP PRODUCTION

By Izak Hofmeyer, Plaas Media

- Increased wool production in communal areas, with the wool clip's value growing from R2 million in the 1990s to R383 million before the COVID pandemic.
- NWGA's focus on communal farmers includes intensive training, genetic improvement of sheep flocks, and integrating these farmers into the formal wool value chain.
- The Eastern Cape and KwaZulu-Natal provinces, despite high poverty, hold immense potential for agricultural development, especially in wool production.
- Modern shearing sheds, equipped with necessary infrastructure, are pivotal for communal farmers, serving both agricultural and community purposes.
- Effective farmer development in communal areas requires strong public-private partnerships, with the state providing financing and industry organizations like the NWGA executing the implementation.

Agriculture is regarded as an excellent vehicle for poverty alleviation. But is the farmer development programme by the wool industry a good example of how to effectively unlock the vast potential in the deep rural areas of South Africa?

Farmers in South Africa are generally classified into two main groups, namely those who farm on communal land, and those who farm on private land. Within these two broad categories, they are further classified into three groups, namely subsistence, emerging, or commercial.

This latter classification, according to Dan Kriek, general manager of the National Wool Growers' Association (NWGA), has become obsolete, due to the stereotyping it entails. He would much rather see a different kind of classification used, one that allows for the notion of mobility from one category to the next.

The classification he suggests comes from a 2016 research report by the Institute for Poverty, Land and Agrarian Studies (PLAAS) at the University of the Western Cape titled "Challenging the stereotypes: Small-scale black farmers and private sector support programmes in South Africa", authored by Adetola Okunlola, Mngqobi Ngubane, Ben Cousins, and Andries du Toit.

Efforts towards farmer development, he feels, should concentrate on enabling them to move up this scale, one category at a time.

Improvement for a better outcome

Communal livestock production poses unique challenges which requires unique solutions. Some of these challenges include biosecurity and flock health in a communal setup, market access, product quality, financing and resource allocation.

The NWGA has for many years spearheaded initiatives to meet some of these challenges with the underlying motive of growing and improving the wool clip of communal wool farmers, especially in the Eastern Cape. The results, says Kriek, have been robust.

"Over the past three decades or so, the wool clip from communal areas has increased significantly. The value of their clip sold in the formal market has increased from around R2 million in the 1990s, to R383 million just prior to the Covid pandemic. And we have hardly scratched the surface."

The NWGA, he says, is a very good example of inclusivity, representing the entire spectrum of producers, from the smallest to the largest. Over time the wool industry has created a remarkable industry with a very efficient and relatively short value chain,

including producers, brokers and buyers. South African wool has become a highly sought after export product. This is something to be very proud of.

It should, however, always be considered that the various categories of farmers have very different needs that demand different solutions.

Looking specifically at the needs of communal farmers, Dan says intensive training has formed the basis of the NWGA's involvement over the years. The second focus is on genetic improvement of farmers' sheep flocks. Thirdly, the focus is very much on including these producers in the formal wool value chain.

Poverty alleviation efforts

South Africa is facing desperate and dangerous levels of poverty. The Eastern Cape and KwaZulu-Natal are the two provinces with the highest levels of poverty and unemployment. Ironically, says Dan, these are also the two provinces with the biggest potential for agricultural development, and specifically growth in the wool sector.

"We have to recognise the role the state has played over the past three decades in assisting the NWGA in projects such as financing the genetic improvement project (generally referred to as the Ram Project), as well as infrastructure improvement such as shearing sheds."

Shearing sheds in the spotlight

An important paradigm shift was necessary in the thinking around how communal farmers would be best served. "Communal areas generally do not have well-fenced grazing camps and water infrastructure, or even handling facilities such as you would expect on an average commercial farm."

"The wool producers farming on this communal land organise themselves in groups around specific shearing sheds, and try and regulate the management of their flocks with the shearing shed as pivot point. What enabled the NWGA to enter these groups was to focus on the various shearing sheds by improving infrastructure."

Each of these groups, served by a central shearing shed, explains Kriek, could be approached as a single farming entity and efforts regarding training and infrastructure development should receive the same focus. "We need to spend time with these communities to understand the community dynamics in order to properly assist them."

Weaning percentages

"When comparing an aspect such as the lambing percentage of these farming groups with that of typical commercial producers, there is little difference. The big difference comes in when you compare weaning percentages. Here there is huge room for improvement; poor weaning percentages indicate a lack of infrastructure, fodder flow planning, and health management. This is precisely what our training programmes focus on, specifically better planning of lambing seasons, utilising lambing camps and ram camps, vaccination schedules, and fodder flow planning."

An important element, he stresses, is the improvement of the resource base by stressing the principle that, if they are managed in a sustainable system, fewer animals of higher quality can be more profitable than more animals of lesser quality.

"Because the NWGA has been actively involved in communal areas for many years, we are ideally positioned to now broaden our focus to include the red meat factor as well, within a holistic, resource-based approach. This thrust should also include a

concrete evaluation system for us to be able to measure progress. As the growth in the commercial agricultural sector was the driver of immense socio-economic and industrial growth over the past hundred odd years, I am convinced we can achieve the same socio-economic growth in communal areas by stimulating agricultural growth."

Where credit is due

Kriek stresses, however, that there are already examples of farming groups around some of these shearing sheds that have developed into top-class wool producers with top-class management and administration. Their wool is rightly competing on the world stage.

"These producers do not stand back for any commercial producer in terms of weaning percentages, genetic improvement, or wool quality. They buy their rams from the best breeders in the country. They set best practice standards in their communities, which serve as example for other groups that are not quite there yet."

There are around 960 communal shearing sheds in the country, says Kriek. Some were built by the state and others by the NWGA. Some of them were renovated and upgraded, although many still need urgent upgrading.

"The latest shearing sheds are modern, fully equipped facilities with sorting tables, wool bins, sheep-handling facilities, a wool press, dip tank, toilet facilities, and water tanks. When not in use for shearing, the surrounding communities use the facilities as a community centre. It also serves as reference point for Cape Wools, with a member number through which the wool from each individual producer attached to that shearing shed is marketed."

The challenges

This, says Kriek, brings the conversation back to where it started. Yes, there are various categories of producers in the country, each with its own challenges. The aim should be to empower each

individual to progress from his or her current category to the next. Step by step. The NWGA is but one entity actively involved in this endeavour. There are many others that have and are achieving notable successes. However, there are also many challenges that have not been met yet, such as a viable financing system to finance farmers without the normal collateral to secure loans.

"Farmer development, especially in communal areas, depends on a sound public-private partnership. Industry organisations such as the NWGA have the expertise and feet on the ground to be the implementers. The role of the state, as I see it, is to provide financing for projects. For this partnership to be successful, mutual trust and co-operation is imperative. We should trust the state to fulfil its function, and the state should trust us to do what we do best, for the benefit of the country."

Although huge strides have been made in terms of empowering communal farmers, adds Deon Saayman, CEO of Cape Wools, there certainly is ample room for improvement. To this end, an empowerment trust has been created with the aim of managing empowerment initiatives in the industry. This, he says, will enable the industry to pool resources strategically.

"The statutory measure allows Cape Wools to monitor every shearing shed in the communal areas. We have also adapted our Sustainable Cape Wools Standard for communal production conditions. Built into this electronic assessment we have also included a needs assessment to track the specific needs of every shearing shed. We are now able to determine the costs attached to these needs and can make donor funds available and have a much bigger impact."

An important perspective, stresses Saayman, is that this is a collaborative effort by the industry as a whole.

For more information, contact Dan Kriek on 082 944 0566 or Deon Saayman on 083 291 5999.

Artikel met vergunning van

Veeplaas
Ons streef vir die boer

NATIONAL WOOL GROWERS' ASSOCIATION

-  +27 (0)41 365 5030
-  Manager: Dan Kriek
-  Public relations officer: Bonita Francis
-  nwga@nwga.co.za
-  www.nwga.co.za
-  41A Pickering Street, Newton Park, Port Elizabeth, Eastern Cape
-  <https://www.facebook.com/NWGA-679678912058277>
-  <https://www.youtube.com/channel/UC-5qRKzvJtozS9oRpsmgdBUA>



SCHAPEN, THE MERINO SHEEPSKIN COLLECTION – LUSH CREATIONS WITH HEART!

deur Marisa van Zyl

Schapen produseer uitsonderlike hoë gehalte Merino skaapvelle en 'Pram liners', uit die hartjie van die Karoo. Saam het twee susters in 2016, een 'n Pediatrisse Arbeidsterapeut en die ander, 'n Merino skaapboer in die Karoo, besef dat Merino skaapvelle word baie min in Suid Afrika se mark aangewend as décor en baba items. Met 'n passie daarvoor om hierdie ongelooflike natuurlike produk meer bekend te stel aan die Suid Afrikaanse mark, is Schapen gebore – met die oog daarop om die nasionale, asook die internasionale mark te betree.

Ons besoek self die roumateriaal store wat Merino of Dohne Merino skaapvelle verkoop om ons rouprodukt uit te soek. Die vel moet voldoen aan verskeie kriteria soos wollengte, woltype, grootte, en vorm. Om met 'n rouprodukt te werk is kompleks want jy moet kan visualiseer hoe dit lyk as eindprodukt, een klein foutjie op die vel, en dit kom glad nie mooi anderkant uit nie.

Na die uitsoekproses neem ons dit na 'n looier met wie ons oor die jare 'n sterk werksverhouding opgebou het om ons produkte te verwerk. Die vel gaan deur 'n verskeidenheid prosesse waar dit gelooi en gekam word, en dit bring die fantastiese sagtheid in die wol uit. Daarna word bestellings geneem op 'n internet portaal, vanwaar verpakking en verspreiding plaasvind.

Ons glo deel van ons sukses is om baie goeie kwaliteit produkte mooi te verpak. Die natuurlike mooi sagte Merinowol skaapvel bly ons suksesvolste lyn (meestal vir dekor mark), en word baie suksesvol deur verskeie Karoo padstalle bemark en verkoop.

Ons onderskei ons van die opposisie deurdat ons fokus op Merino wol en uiters noukeurig is op die kwaliteit van die rou vel. Soos genoem, sluit ons produklyn skaapvelle en 'pramliners' in. Ons skaapvelle is 'n veelsydige produk – kliënte gebruik dit as décor items, vir babas om op te lê, speel en slaap asook vir



Marisa en haar suster en vennoot, Erina Groenewald.



Marisa en haar dogter Ziva by hul uitstalling tydens die KAROO Winter Wolfes 2024.



volwassenes wat bedlënd is en ondersteuning nodig het vir hul proses tot 'n gesonde liggaam.

Ons is tans ook besig om te kyk na 'n sterker leerpantoffel met wol uitgevoer asook 'n stylvolle & modieuse insteekpantoffel met wol uitgevoer.

Ons is baie opgewonde oor hierdie twee nuwe lyne en sien baie uit na die eindresultaat wat binnekort die rakke gaan tref!

Schapen is gebore in 2016, net nadat Marisa teruggekom het vanaf London. Sy was verbaas om te sien hoe min ons ons eie plaaslike skaapvelle as baba produkte gebruik word, terwyl dit oorsee geweldig gewild is. Sy het opgewonde besef dat niemand natuurlike skaapvel 'pramliners' in Suid Afrika gebruik nie. Meeste mamas gebruik 'n kombersie in die stootwaentjie om hul babas te beskerm teen die sintetiese materiaal van die stootwaentjie. Sy het haar Arbeidsterapeut suster, Erina, wat spesialiseer in terapie vir kinders en babas genader met die idee om 'n skaapvel besigheid te begin. Saam het hulle besluit dat dit 'n spesifieke mark is wat beslis die moeite werd is om te ondersoek. Dit bly 'n eenvoudige konsep, maar die feit dat jy met 'n natuurlike produk werk soos wol, bied wonderlike geleenthede wat nog nie ontgin is in Suid-Afrika nie.





Hoekom Merino-skaapvel? Wat maak dit so besonders?

Merino wol is baie meer dig en sagter as ander wolskape se wol. Dit maak dat dit 'n ongelooflike sagte gevoel het. En om hierdie sagte gevoel teen jou vel te hê is hemels. Nie net vir volwassenes nie, maar ook vir baba's. Met hierdie wol kom ongelooflik baie voordele. Hier is net 'n paar gelys – lees gerus verder op www.schapencollection.co.za meer oor die voordele van wol:

1. Merinowol is 'n natuurlike produk. Dit is werklik die natuur se 'wonderwerk produk'. Geen sintetiese namaaksel kon nog ooit die eienskappe van wol naboots nie.
2. Merinowol hou jou koel in die somer (ja, jy het reg gelees!) en warm in die winter.
3. Merinowol is 'n natuurlike hipoallergeniese produk, en staan bakterieë, myte en stof natuurlik tee.
4. Merinowol 'haal asem' – eintlik maar net 'n oulike manier om te sê dat die lugvloei in die wol enige sweet somer gou wegwerk sodat jou lyf koel voel teen die wol.
5. Een van die moeilikste goed vir mense om te verstaan is dat Merinowol 'n natuurlike selfskoonmaak produk is. Vlekke vee jy somer met 'n nat lappie af, skud hom uit en als ruik weer vars soos wol.
6. Merinowol is 'groen'. Aan die einde van die skaapvel se leeftyd van baie dekades, kan jy doodeenvoudig die vel begrawe en ongelooflike nutriente terugsit in die grond. Skaapvelle is totaal en al afbreekbaar.
7. Merinowol se vlambare punt is tussen 560-600 grade Celsius, waar sintetiese weefsels soos nylon al by 160grade Celsius vlamvat.
8. Merinowol 'ruik' nie snaaks nie – jy kry altyd daardie vars wol reuk – omdat wol so goed daarin is om enige bakteriese reuke en of sweet te verwerk.
9. Omdat Merinowol baie dig is, maar ook super fyn teenoor ander tradisionele wolskape, maak dit dat Merino wol ongelooflik sag voel teen jou lyf.

Watter sterk punte bring julle elkeen na die besigheid toe?

Ons is 'n goeie kombinasie van denker en doener. Marisa is meer logisties gedrewe terwyl Erina se Arbeidsterapie insette van onskatbare waarde is in produkontwikkeling en waarnatoe ons

werk op die langtermyn. Erina doen ook meestal die aankope en laat dit verwerk, terwyl Marisa logistiek, verkope, verspreiding en administrasie hanteer. Saam bring ons elkeen iets na die tafel wat 'n aanvulling en voordeel is vir ons besigheid.

Hoe bemerk julle en julle versend ook produkte na internasionale klante?

Ons het vir lank net aan vriende en familie gesmous. In 2019 het ons die groot stap geneem om vir Envisual, 'n bemarkingsmaatskappy, in te trek om ons te help om ons droom korrek te verwoord en verteenwoordig aan die mark daarbuite. Hulle het ons gehelp met ons webblad, ons betalingsportaal aanlyn, om bemarkingsfotos te neem en om ons sosiale media kanale te vestig. Dit was van onskatbare waarde en het regtig ons besigheid 'n groot hupstoot gegee. Ons verkoop tans nog net plaaslik. Ons droom is om internasionaal te kan verkoop, en ons produk internasionaal te bemerk by skoue en verkopers.

Wat was deurslaggewend tot jul sukses?

Dit is vir ons krities belangrik om die regte produk te selekteer wat gelooi moet word. Kwaliteits kontrole en verpakking van die finale produk is ook uiters belangrik tot ons sukses. Dit verg 'n voortdurende poging om die potensiële kliënte in te lig van die voordele van natuurlike merino skaapwol deur bemarking en skoue.

Hoe bevoordeel Schapen die plaaslike gemeenskap?

Ons teenwoordigheid is aanlyn en produkte word verpak uit die hartjie van die Karoo. Ons kontrakteur die stikwerk van ons Pramliners uit aan 'n dame wat weer brood op die tafel plaas van 8 stiksters. Dit is vir ons belangrik om seker te maak die vervaardigingsproses strek tot voordeel van klein besighede. Behalwe vir bogenoemde het ons ook drie plaaslike mense wat help met die uitpak, verpak en versending van die produkte.

Die vernaamste uitdagings

Bewustheid - dit is 'n proses om voornemende kliënte te laat besef dat wol 'n winter en somer produk is. Dit is 'n moeilike konsep om te verstaan dat indien jou baba byvoorbeeld in hoog

somer ongelooflik warm kry en sweet, die beste plek om hulle neer te lê is op 'n skaapvelletjie. Merinowol is 'n natuurlik produk en glad nie sinteties nie. Dit reageer op jou lyf se veranderinge in temperatuur. Merino wol maak jou dus koel in die somer, en hou jou warm in die winter.

Natuurlike produk – die proses om 'n skaapvel te looi is nooit dieselfde nie, omdat jy met 'n natuurlike produk werk. Jy het groter en kleiner velle – asook langer en korter wol. Dit maak dit soms moeilik omdat jy nie die rou produk 100% kan visualiseer tot die eindproduk nie. Daar is baie verliese met velle wat skeur tydens die looiproses. Ons sien dit eerder as 'n uitdaging om weer meer produklyne te ontwikkel, waar ons ook daardie velle kan gebruik.

Mense wil jou produk sien en voel - Ons het gesien die afgelope 5 jaar dat ons produk werklik 'n tasbare verkoper is. Sodra mense die skaapvelle voel, kan hulle nie genoeg daarvan kry nie. Dis moeilik om daardie 'gevoel' ook aanlyn te skep. Ons doen dus uiters goed op markte waar mense die produk self kan sien, voel en ondersoek.

Kontantvloei - die besigheid is kontantvloei intensief aangesien jy redelik baie kapitaal moet instoot voor jy 'n finale produk markgereed het, wat 'n tydsame proses is, en dit moet noukeurig bestuur word.

Die **belangrikste sakeles** wat ons geleer het sedert ons met Schapen begin het, Moenie wegspring en te veel van een produklyn maak nie. Begin eers met minder voorraad en bepaal hoe groot die aanvraag in die mark is vir jou produk. Dit help om 'n goeie bemarkingsmaatskappy te gebruik om jou produk visueel op jou webwerf te kry en jou te help om jou betalingsstrukture van dag een af reg op te stel.

Die **hoogtepunt** tot dusver! Ons het in Julie 2022 by 'n wolgefokusde mark uitgestal by Dwarsvlei in Middelburg. Dit was 'n ongelooflike ervaring. Daar was top kwaliteit sprekers soos Dawie Roodt, en daar het ons besef hoe 'hongrer' die Suid

Afrikaanse mark is vir eg Suid Afrikaanse natuurlike produkte. Wat ons ook getref het, was hoe ongelooflik hard Suid Afrikaanse entrepreneurs werk om aanpasbaar te wees in 'n uitdagende vinnig veranderende ekonomiese omgewing. Ons stal hierdie jaar weer daar uit en is super opgewonde om te sien wat die wolmark vir **Schapen** inhou. Dit is dan nou ook hier waar ons ons nuwe lyn pantoffels bekend gaan stel. 'n Insteek wolpantoffel met 'n goue nguni afwerking asook 'n volskoen pantoffel wat met leer afgewerk is aan die buitekant. Kom besoek ons stalletjie gerus! www.karooowinterwoolfestival.com

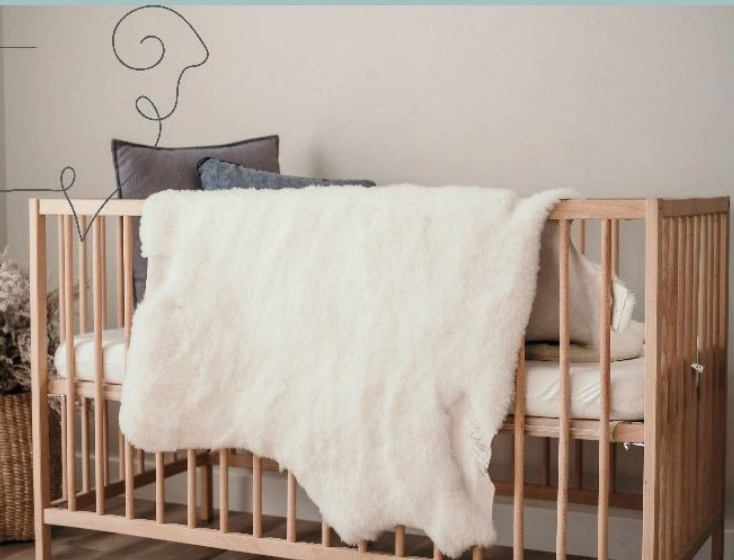
Ons mans is ons groot steunpilare – ons leer baie by hulle – beide is baie suksesvol in hulle onderskeie besighede. Dit is dus van onskatbare waarde om hulle insette en aanmoediging te ontvang. Dit is vir ons baie belangrik om altyd met integriteit en goeie waardes besigheid te doen.

Watter raad het julle vir ander vroue wat hul eie ondernemings wil begin? Neem eienaarskap van jou eie idees. Dit is nie nodig om te wag vir die wêreld se goedkeuring en ondersteuning voordat jy iets aanpak en begin bou aan 'n droom nie. Glo in jouself en begin net, jy sal nooit weet of dit 'n goeie idee is as jy dit nie tot lewe roep nie. Moet ook nie bang wees om foute te maak nie.

Schapen is opgewonde oor die toekoms! In 'n wêreld van baie namaaksels en ingevoerde goedkoper tekstiele wil ons die boodskap vestig om eerder plaaslik en natuurlike produkte te koop. Schapen Merino velle is trots Suid-Afrikaans. Ons is op die punt om ons nuwe pantoffel reeks te loods, 'n insteek pantoffel met 'n goue nguni afwerking met wol binne, asook 'n vol pantoffel met 'n leerafwerking buite en wol binne. Ons kan nie wag om dit aan ons kliënte bekend te stel by die jaarlikse wolmark in Middelburg hierdie jaar in Junie nie! www.karooowinterwoolfestival.com Schapen beplan ook om in 2025 meer van ons land se ongelooflike landboukoue & markte by te woon. Local is immers **LEKKER!**

PRODUCERS OF LUXURIOUS SHEEPSKIN LINERS FROM THE HEART OF THE KAROO

SCHAPEN
THE MERINO SHEEPSKIN COLLECTION



KAROO WINTER WOOL FESTIVAL CELEBRATES WOOL AND NATURAL FIBERS IN THE HEART OF THE EASTERN CAPE

The 2024 Karoo Winter Wool Festival, held from June 13 to 16th in Middelburg, Eastern Cape, showcased the rich heritage and potential of wool and natural fibers. This annual event, now in its third year, brings together farmers, designers, artisans, and consumers to celebrate one of the region's most iconic products—wool.

The festival, hosted on local farms including the Dwarsvlei sheep and guest farm, offered a comprehensive exploration of the wool value chain. From Merino sheep grazing on the fields to the final woollen products available for purchase, festivalgoers were immersed in the story of wool production. A diverse range of activities enriched the experience, including live demonstrations on sheep shearing, wool classing, weaving, and knitting, as well as unique displays on wool insulation in Yurts and the use of sheep dogs in farming.

The festival also featured a bustling Wool Market, the largest gathering of wool product manufacturers in South Africa. Visitors had the opportunity to browse and purchase exceptional garments and goods made from wool and other natural fibers. Historical farm buildings provided a rustic backdrop for the market, which was complemented by displays of Merino rams, Clydesdale horses, vintage John Deere tractors, and agricultural stalls. The event also highlighted the region's cultural and environmental significance, with a charity run and bike ride, the "Beskuitfontein Trails," benefitting local children and teaching them about farming and wool.

A key highlight was the Friday afternoon Fashion Showcase, where top South African designers, including Mmuso Maxwell, Lukhanyo Mdingi, and Viviers Studio, showcased their wool and natural fibre creations on a unique "veldwalk" runway set against the Karoo sunset. Hosted by Jackie Burger, the event celebrated the craftsmanship and quality of South African-made wool

garments. The evening concluded with a Karoo-style braai and a wine experience from Babylonstoren, accompanied by live music from saxophonist Darren Jacobs.

The festival also hosted a variety of educational programs. Speakers included Professor Bruce Rubidge, who shared insights on Karoo fossils, and Peter Akroyd, President of The Campaign for Wool, who flew in from the UK to speak on sustainable wool practices. Jackie Burger's visual presentation encouraged festivalgoers to make informed, environmentally responsible consumer choices. Additionally, the architectural installation *Thread* by Kate Otten and team told the story of Johannesburg's mining history through weavings and readings, highlighting the intersections of fibre and history.

New this year was the festival's focus on younger audiences. Children had the chance to participate in the *Jeugskou*, a programme sponsored by BKB, where they learned to handle live sheep. The Elizabeth Galloway Design School also hosted "Fun with Fibre" workshops, teaching kids how to crochet and knit. These efforts were part of the festival's broader mission to engage the next generation in the wool industry.

Saturday night culminated in the Woljol, a festive gathering in a historic shearing shed, with Robbie Wessels performing to a sold-out crowd.

In addition to these activities, the festival hosted several prestigious competitions, including the Wool Innovation award (won by Carlize van Zyl) and the Best Single Wool Bale (won by Jozua Theron of Silver Karoo Pty Ltd). The Gala Opening and Prizegiving ceremony, sponsored by OVK, celebrated these achievements, alongside a *Familieboerdery Meestersklas* (family farming masterclass) organised in partnership with Landbouweekblad, where experts shared insights on successful family farm operations.

The Karoo Winter Wool Festival, supported by partners like Cape Wools SA, OVK, Standard Bank, and BKB, continues to provide a family-friendly and educational experience, while promoting wool and locally produced products. The festival remains a vital platform for fostering connections between farmers, consumers, and the broader community, while also shining a light on Middelburg, known as the "Wool Mecca of South Africa."

For more information about the festival's partners, program, workshops, and wool products, visit: www.karoorwinterwoolfestival.co.za.



OCTOFIN, COMPREHENSIVE FINANCIAL SERVICES

Octofin was established in Stellenbosch in 1988. In 1991 they opened offices in the Langkloof and the Graaff-Reinet office opened a few years later. Octofin plays a pivotal role in supporting farmers throughout South Africa. They offer comprehensive financial services, including short- and long-term insurance, life insurance, and healthcare benefits advice, which are essential for the sustainability and growth of these farming communities.

We asked Anton van der Mescht, CEO of Octofin, to elaborate on their involvement in the Agri sector:

"I honestly think that our involvement is primarily due to a passion for what we do and what farmers do. If we can support the farmer, we support the industry. Sometimes by fighting with an insurer on his behalf, sometimes by supporting initiatives through sponsorships and sometimes just being there for moral support. A timeous cup of coffee on the farm (or a brandewyn-en-coke) always outranks any sales pitch in my book.

Secondly, we make it our mission to understand the Agricultural Landscape. Merino sheep farmers in the Karoo face challenges such as climate variability, disease outbreaks, and market volatility. Fruit farmers in the Langkloof contend with risks like hailstorms, drought, and pest infestations. To achieve this, we appoint qualified personnel but also build strategic partnerships with industry leaders.

However, we believe our clients and the communities where they operate are our biggest asset, so I think you should rather ask them if we deliver the goods....."

Octofin moved into the heart of the sheep country 14 years ago when they set up office in Graaff-Reinet. Their staff are employed with the purpose of showing compassion to their clients regardless of the time of day when it is needed. Hence the reason why their growth has been so significant. Because of this policy, the professional, compassionate and understanding way that Octofin assist their clients goes far beyond the call of duty, as so many families will attest too. Indeed, we as a family are proud to mention the magnificent support we were afforded by Octofin staff during our heartache when our son very suddenly passed away. Nothing was too much trouble for them to deal with. THANK YOU OCTOFIN – Dougie and Liz Stern, Rietpoort

Buffelcor is 'n Bees- en Wildboerdery in die middel van ons land. Ons eerste kontak met Octofin was met 'n brand en hulle opregte en onmiddellike aanbod tot hulp en raad. Op daardie stadium was ons nie by hulle verseker nie. Ons distrik is die afgelope 5 jaar swaar getref deur natuurrampe – hetsy wind, weer of vuur en vanuit ons finansiële beplanning – is die bestuur van ons risiko die komponent wat Octofin in totaliteit hanteer en bestuur. Drie jaar gelede het van die bykans 2500 ha, net 300ha nie afgebrand nie en bykans 40% van al ons skaap doodgebrand. Die rook het nog getrek en as gesmeul toe Johan se Isuzu bakkie die volgende oggend vroeg op die werf stop. Hy het self geskroei wild help oes en skade bereken. Koffie gemaak en waterpype help toestop. Min gesê, maar baie gedoen. Vir ons as Boerdery is Octofin, multi dissiplinêre

gemoedsrus. Ons korttermyn, medies, pensioenfondse ensovoorts is een persoonlike oproep ver. Aan die ander kant van die oproep is 'n mens wat jou ken en jou belang verstaan en waardeer. Vriendelike, hartlike en kundige mense wat antwoord en onmiddelik aandag gee. Vir ons is Octofin nie net ons risiko-bestuurs vennoot nie. Hulle is 'n integrale deel van ons boerdery en persoonlike lewens. – Calla en Willem van Niekerk, Buffelcor Langkop Wildboerdery, Boshof

From our first meeting with Anton - Octofin back in 2012 we were impressed with his commitment and service to his clients both small and big. Octofin manages staff provident funds and also the full range of insurances and medical aids. Their advice to us has been very helpful and sound and in the client's best interest. Octofin believes in putting back into the community by supporting organisations such as Farmers associations, old age homes, charities like BOUNDLESS and Cancer Association, showing their commitment to our community. – Robert Rubidge, Wellwood

After knowing Anton for years our journey officially started with Octofin in 2016. They came in with sensible advice on what to insure at very competitive pricing. What really still impresses me is how they get involved in the broader community not just chasing policies. They make effort to visit, update the policy and keep us happy. On one of Anton's visits, he remarked that our signboard looked shoddy. A few months later, we had a flashy board that was made in Stellenbosch and personally delivered to the farm. He was more excited about it than we were! This is Octofin and we are proud to be associated with them. – Adie McNaughton, Charmac Merinos

Ek gebruik vir Octofin vir my private, sowel as besigheidsversekering en mediese behoeftes sedert 2018. Sedertdien het ons 'n verdere verbintenis opgebou met hulle ruimhartige borgskap op die jaarlikse Summit Wildlife wildveiling, en hulle bereidwilligheid om by plaaslike liefdadigheid betrokke te raak. Die een aspek wat nog altyd vir my uitstaan van Octofin is hulle persoonlike aandag wat aan elke kliënt gegee word. Ek het die grootste vrymoedigheid om enige Octofin personeelid 12h00 op 'n Sondagmiddag te bel in geval van nood, en ek weet hulle sal alles los om my by te staan, wat ookal die behoefte mag wees, en nog meer. Dit het ook al so gebeur op verskeie geleenthede in die verlede! Dankie Octofin vir alles wat julle vir 'n dorpie soos Graaff-Reinet en sy mense beteken, om nie net te neem nie, maar net soveel terug te ploeg in die juweel van die Karoo! – Hennie Barnard, Skietfontein, Aberdeen

ANTON VAN DER MESCHT
Director



042 273 1056
082 456 0799
P.O. Box 292, Joubertina, 6410
FSP Reg. Nr. 38834 / 4932 FIA 006582
www.octofin.co.za

TOGETHER WE ACHIEVE
Authorised financial services provider

fa

LIFE INSURANCE
SHORT TERM INSURANCE
MEDICAL AID
PENSION FUNDS
INVESTMENTS



OCTOFIN

GROUP OF COMPANIES

Authorised FSP



HEALTH . LIFE . WEALTH . INSURE

PROUDLY ASSOCIATED
WITH MERINO SA

WWW.OCTOFIN.CO.ZA 

AN AUTHORISED FINANCIAL SERVICES PROVIDER



GENADE IS SOOS DIE WIND...

Deur Koos du Pisanie

God se Genade is soos die wind. Soms waai dit stormsterkte en word jy oorspoel met seën, maar soms is die wind net 'n briesie en jy is net bewus dat jou Skepper naby is. Jy weet die wind is altyd daar. Veral as jy in die Karoo boer en afhanklik is van die wind wat water moet pomp.

So gesels Martin Smit, 'n skaapboer van Carnarvon wat al deur moeilike droogtetye moes gaan, maar hy en sy gesin hou ontenseglik vas aan hul Skepper, want hulle weet dit is waar hul hulp vandaan kom.

Uitkoms vir die droogte

Hulle vertel dat met die erge droogte, wat die Karoo vir omtrent nege jaar geslaan het, het die genade-wind sterk gewaai vir hulle. Hul dogter, Marje, wat toe nog op skool was, moes 'n skoolprojek doen oor waardetoevoeging en sy het begin om gekeurde sout te maak. Die gesin het besluit dit is 'n goeie bemerkings idee en hulle het, met dié produk, onder die handelsnaam "Oom Plaas", betrokke geraak by skoue en markte in die omgewing en in die Wes-Kaap.

Die gekeurde sout was egter nie genoeg om 'n markstalletjie te regverdig nie. Daar moes nog produkte bygevoeg word. Die hulp van die omgewing se bobaas kokke is ingeroep om konfyt te maak wat ook onder "Oom Plaas" se naam verkoop is, maar Martin se oudste seun, Kobus, vertel dat hulle in daardie tyd 'n klompie ou Merino-ooie gehad het wat verkoop moes word. Die vleispryse was egter so ellendig dat hulle besluit het om eerder van die ou ooie braaiwors en droëwors te maak en dit as 'n delikatessen by die stalletjies te verkoop.

Dit was 'n goeie manier om waarde toe te voeg tot daardie ooie wat nie meer 'n lam kan gee nie en wie se verkoopprijs nie meer winsgewend is nie. Kobus sê die braaiwors en droëwors was 'n enorme sukses, maar mense het gevra vir skaap biltong. Hulle het later biltong "sticks" gemaak.

"Die voordeel van skaapbiltong is dat dit sag is, maar steeds sy vorm behou. Die bejaardes is veral gek daarna, want skaapbiltong is "valstand-proof" gesels hy vrolik verder.

Omdat skaap droëwors en biltong met 'n blattang of chilli geur, so uniek is kon dié ooi vir hulle meer as dubbel die prys inbring as wat sy by die abattoir afgelaai sou word. Mense wat op die markte was het twee of drie keer teruggekom om nog van die droëwors en biltong te koop.

Hy vertel spottenderwys dat die aanvraag op die markte al so groot is dat hulle ou ooie moet inkoop om by te hou met die vraag.

Tekort aan voorrade

Die karkas van 'n skaap is egter relatief klein en daar kom nie veel biltong en droëwors uit so 'n karkas nie. Martin se jongste seun, Stefan, het egter eendag met 'n ekstra oplossing gekom. Hy moes 'n kudu gaan skiet en het huietoe gekom met 'n bergskaap, of 'n Barbary skaap soos dit beter in die wetenskap bekendstaan, wat 'n goeie 60kg uitgeslag het.

Stefan vertel dat die bergskape nie maklik gesien word nie. Hulle dwaal in die berge rond en dit is moeilik sigbaar. Dié dag het hy egter die troppie gesien en een van die diere geskiet. Die vleis is heerlik en uitstekend geskik vir die gebruik van biltong en droëwors. Op die manier kon hulle hul voorraad vergroot.

Stefan sê sy visie is om die bergskape op die plaas te beskerm



Die Merino skaapras het weer sy lê-plek op Joosteswerwe en Kokerskolk, twee plase van Martin Smit en sy gesin, kom los skop. Hy sê die aankoms van die Merino's was een van die wonderwerke wat op die plaas gebeur het.

en dit vir hulle veilig te maak sodat die troppe kan uitbrei, want hy sien potensiaal in hierdie bergskape. Die plan is besig om vrugte af te werp, want hulle merk reeds groter troppe op wat in die berge op hulle plase skuilhou. Hy sê daar is ook heelwat oorsese jagers wat graag die bergskape skiet vir die trofee-horings, maar sy plan is om die bergskape aan te hou en jagers te nooi om te kom skiet vir die trofee solank hy die vleis kan behou vir die maak van biltong en droëwors.

Die skoue en markte het vir Martin en sy gesin uit die verknorsing gehelp in die droogtetyd. Hulle glo die Hemelse Vader het die pad vir hulle voorberei sodat hulle in die ergste droogte steeds 'n gesonde kontantvloei op die plaas kon hê.

"Soos ons van die markte af teruggekom het, het ons ons koöperasieskuld gaan vereffen en teen die tyd wat ons weer op die plaas aankom was daar nie veel geld oor van die mark of skou waar ons was nie," lag hy.

Dis niks nuuts nie

Vir die Smit gesin is die maak van skaap biltong en -droëwors nie iets nuuts nie.

Martin vertel dat sy Oupa aan moederskant, Oom Kooitjie Jacobs, met Merino's geboer het. In die vyftiger jare van die vorige eeu het die wolpryse die hoogte ingeskiet en sy oupa was 'n welvarende man. Sy pa, oom Kobus Smit, het egter besluit hy gaan wegdoen met die Merino's en eerder met Dorper en Persie skape boer. Sy ma het egter vasgesteek en besluit sy eet net Merino vleis, daarom moes oom Kobus altyd 'n troppie Merino's aanhou "vir eie gebruik".

Sy het ook gereeld Merino biltong gemaak omdat daar in die daardie jare nie volop springbokke was nie en dit ook 'n preserveringsmetode was.



Stormberg Merinos

- stud no 2150

FRIDAY, 28 FEBRUARY 2025 at 12H00
on farm Buffels Fontein, Molteno

GPS: -31,367716, 26,701410,



ENQUIRIES:

ROBBIE STRETTON

082 578 2334

GARY TRETHERWEY (BKB)

082 371 4280

GRANT STRETTON

082 858 0580

ANDRÉ BOTHA (BKB)

072 272 7309

JP MARAIS (AUCTIONEER)

060 551 6537



ON OFFER:

- 40 MERINO RAMS
- 800 MERINO EWES



- 1: Die Smit familie is 'n merkwaardige familie. Op die foto is Martin en Mariaan Smit se drie kinders wat net so hard werk op die verskeie plase waar hulle die boerdery effektief bedryf. Die hele familie het in die droogtetijd ingespring en gehelp om ekstra inkomste te bekom. Van links is Kobus, Marje en Stefan Smit.
- 2: Kobus Smit is die Merino boer op hul plaas. Hy vertel dat sy pa die troppie merino skape op die plaas laat aflai het en hy het sy verlief geraak op dié ras. Hy sê die wonderlikste is dat die ras so veelsydig is. As die ooie nie lammers gee nie, is dit vleis wat verwerk kan word en intussen is daar nog heelwat skeersels wol wat ook help om die finansies van die plaas te laat klop.
- 3: Stefan Smit het agtergekom daar is 'n klompie bergskape op hul plaas en hy het een geskiet wat uitstekend gebruik kon word om skaap biltong en -droëwors te maak. Hier hou hy die horings vas van die eerste bergskaap wat hy geskiet het. Hy het ook begin met 'n beskermingsprogram vir dié unieke diere.
- 4: Kobus Smit is handig met vleiswerk en sy bydrae tot die maak van Skaapbiltong is om te sorg dat die wors en biltong perfek is vir die verbruiker. Hy sê hulle het al geleer om sommer 'n groot voorraad saam te vat as hulle na 'n mark gaan omdat dit groot in aanvraag is.



Herlewing van Merino's op Joosteswerwe

Toe Martin weer by sy pa oorneem het die merino's op 'n interessante manier op die plaas beland. Martin sê sake het maar sleg gelyk in die droogte tyd en hulle moes begin planne maak.

"Die skoue en markte het ons deur die droogte gehelp, maar dit is nie groot genoeg om 'n behoorlike lewe van te maak nie. Die plaas moes weer op sy voete kom, veral na die reën. In die Covid tyd, skakel 'n vriend my eendag van Springfontein en vra of hy 'n paar skape by my kan laat loop. Ons het 'n ooreenkoms aangegaan en die dag toe die paar skape op die plaas aangekom was dit 'n vragmotor vol Merino's."

Hierdie eerste Merino's het Kobus se hart gesteel. Hy en sy broer, Stefan, het nie baie oortuiging van Keith Coetzee, 'n Skaap&Wol Adviseur van BKB, nodig gehad om 'n kort wolklasseringskursus by Elsenburg Landboukollege te gaan doen nie en vir Kobus is die wol van Merino's die mees fassinerende deel van skaapboerdery.

Kobus mik na perfeksie

Hy vertel dat die Merino's reeds een derde uitmaak van hul boerdery.

Hy sê dit gaan tans baie goed met sy Merino boerdery. Om die

boerdery te optimaliseer selekteer hy vir fyner mikron wol, maar 'n groter karkas.

"Dit is vir my belangrik dat die ooie goeie wol moet hê, maklik moet kan lam en asseblief tog net nie mismoedig moet wees nie. Met so 'n terneergedrukte ooi wat nie kans sien vir haar lam nie, kan jy niks doen nie," lag hy

Om by sy ideaal te kom lam sy ooie almal in lamhokke en daarna gaan hulle eers vir twee weke na "blêrhokkies", waar die ma en lam mekaar kan leer ken voordat hulle uitgaan veld toe.

"Ek is mal oor die Merino ras omdat 'n mens op verskillende maniere geld uit hulle kan maak. As 'n ooi nie meer lammers kan gee nie, of as daar te veel ramlammers is, kan hulle geslag word vir die vleis, maar intussen kry jy nog 'n paar skeersels wol ook uit die ras wat jou kontantvloei kan verbeter."

Vir die Smit gesin is hul boerdery 'n bewys van God se Genade en Sy Insig om lank voordat probleme te erg raak, reeds alles in plek gekry het vir 'n volgende projek om die boerdery op geoliede wiele te laat loop.

Vir meer inligting skakel met Martin Smit by 083 360 1612

Artikel met vergunning van



WELLWOOD

MERINO STUD



Performance tested veld rams and select fed rams on offer March 2025.

Richard Rubidge

072 470 6893

www.wellwoodmerinostud.com

SA MERINO NASIONALE VEILING: DIE PRONKSTUK VAN DIE MERINO-BEDRYF

Deur Carin Venter

'n Totaal van 49 Merino-ramme is by vanjaar se nasionale Merino-veiling wat op 16 Augustus by die Botaniese Sport-kompleks op Graaff-Reinet gehou is, aangebied. Die hoofborg van die geleentheid was BKB wie se afslaer, JP Marais, sy staal as 'n meer onlangse nuweling op die podium gewys het. Die ram Mega Exceptional uit die Mega Merino-stoet van Jacques en Andries Pienaar van Klipplaatsfontein by Colesberg het vir 'n top-prys van R150 000 onder die hamer gekom. Daarna is die tweede hoogste prys van R140 000 vir Mega Magnum aangebied, en die derde beste prys vir die dag van R85 000 vir Mega Hotgun – beide van die Mega Merino-stoetery.

Diep spore getrap in die bedryf kry erkenning

Die nasionale veiling is op 15 Augustus voorafgegaan deur 'n algemene jaarvergadering waar Merino SA se lede en Raad sake soos finansiële beplanning en die huidige ekonomiese klimaat bespreek het. Merino SA se bestuurder, Willie van Heerden, het van die geleentheid gebruik gemaak om die uittredende president, Adrian McNaughton (Charmac Merinos) wat vier jaar hul president was en 12 jaar op Merino SA se raad gedien het, vir al sy insette en 'rustige manier van dinge doen' te bedank. Hy het die lede ook aangemoedig om saam te staan te midde van die moeilike tye wat wol- en vleisprodusente tans in die gesig staar, en gesê dat die wiel sal draai.

'n Gesellige dinee het na die vergadering gevolg en tydens die geleentheid is erelidmaatskap toegeken aan Andries Pienaar van Trumps Merinostoet en Robert Rubidge van Wellwood Merinostoet vir hul besondere bydrae oor die jare tot die Merino-bedryf van Suid-Afrika. Adrian McNaughton het as die uittredende Merino SA-President ook erelidmaatskap ontvang vir sy dienste gelewer aan die Merino-bedryf.

Isak Staats, BKB algemene bestuurder van wol en sybokhaar, was die gasspreker met sy spitsvondige praatjie "Hoe sien jy jou gat?" wat vele van die gaste stof tot nadenke gegee het.

Artikel met vergunning van



1: Kwaliteit-ramme is by vanjaar se nasionale Merino veiling op Graaff-Reinet aangebied.

2: Merino SA se nuut-verkose president, Grant Naudé, het die hoop uitgespreek dat produksie-veilings binnekort oplewing sal begin toon. Hy is van mening dat dit nou 'n goeie tyd is om te fokus op sake in die hele Merino-bedryf wat aandag verg en die nodige verbeteringe in werking te stel. By hom is sy vrou, Tamaryn Naudé.

3: Diederik van Pletzen wat aanby as Merino SA se vise-president en sy vrou Sandra kort voor aanvangs van die nasionale veiling.

4: 'n Ligte oomblik tydens die dinee tussen Elize en Willie van Heerden (Merino SA bestuurder), en hul dogter Melissa Valentine.

5: Pierre Vlok, BKB bestuurder van wol in die westelike streek, is al ongeveer 30 jaar in die wolbedryf betrokke. Volgens hom het die telers van die poena- en gehoringde ramme uit hul pad gegaan om uitstekende diere te teel wat as 'n pronkstuk in die Merino-bedryf beskou kan word.

6: Erelidmaatskap is tydens die dinee toegeken aan Andries Pienaar van die Trumps Merinostoet en Robert Rubidge van die Wellwood Merinostoet vir hul bydrae oor die jare aan die Merino bedryf van Suid-Afrika. V.l.n.r. is Adrian McNaughton, Andries Pienaar, Robert Rubidge en Willie Van Heerden (Merino SA bestuurder).

7: Adrian McNaughton het ook ere-lidmaatskap ontvang vir dienste gelewer aan die Suid-Afrikaanse Merino-bedryf. V.l.n.r. is Diederik Van Pletzen (Merino SA vise-president), Adrian en sy vrou Elsanne McNaughton.



Mega "Exceptional" is vir 'n top-prys van R150 000 aan die Ramoloko-broers en Mnr Shai, almal van Lesotho, verkoop. Heel regs voor: Jack Ramayisa (hanteerder) en JP Marais (BKB-afslaer). Agter: Jacques en Andries Pienaar (verkoper). Fotograaf: Johanette Van Heerden (namens Merino SA).



Die vierde beste prys van R70 000 is betaal vir 'n stoetram van Buffelspoort Merino-stoet van wie die eienaar Tinus du Plessis is. Op die foto verskyn Tinus saam met Grootfontein studente. Fotograaf: Johanette Van Heerden (namens Merino SA).

UITSLAE VAN VEILINGS

Aan die onderkant van tabel word die 2023 en 2024 seisoene vergelyk.



1



2 3



4 5



7

MERINO RAMVEILINGS 2024	Verkp	Hoogste	Gemid
Hartebeesfontein (I Nel) - Letsatsi	24	20,000	10667
Cockscomb - Willowmore	34	23,000	8882
Bergplaas (S Nel) - Barkly-Oos	34	25,000	8029
Morrison - Barkly-Oos	30	20,000	7900
Jordaan Genetics (Willie) - Cradock	43	36,000	7895
Hoogstede (v Heerden) - Tarkastad	35	60,000	8571
Nu Poll - Middelburg	48	17,500	7125
Tussen berge - Barkly-Oos	39	24,000	7974
Pine Grove (Cloete) - Dordrecht	68	28,000	9279
Geelbek Elite - Middelburg	57	37,000	12140
Droogfontein (Sauer) - Jamestown	39	22,000	8461
Baviaanskrans, Cookhouse	27	11,000	7481
Nelspoort (Karoo Angora)	2	4,000	4000
VPM Kranskop (Diederik) - Jamestown	30	27,500	12383
Zeiss Merino's (Japs) Cradock	54	21,000	6537
Kesieberg (Henning) - Burgersdorp	30	23,500	7116
Winston Woollies - Cathcart	36	11,400	5573
VPM Modderpoort (Ras) - Jamestown	38	30,000	8552
Montevideo (Jordaan) - Cradock	66	30,000	8045
Best-of-Both (Schoemans)	40	21,000	5912
Vaalklip (Rautenbach) - Senekal	50	16,500	6840
Retief Geelbek - Hanover	51	32,000	11117
Bethulie Veld	20	15,000	7050
Preiss & Kock - Hanover	68	75,000	11220
Kraankuil - Kalkbult, De Aar	7	10,000	8142
Oorlogspoort (van Rooyen) - Noupoort	27	55,000	11518
Link - Jagersfontein	55	35,000	9209
Smaldeel fine wool - Adelaide	86	18,000	8287
Trumps (Pienaar) - Hanover	34	32,000	11308
Mooihoek (Swanepoel) - Smithfield	22	13,500	7102
Fairworld (van Aardt) - Cradock	51	70,000	16098
Stormberg (Stretton) - Molteno	22	15,500	7181
Scheepers broers - Reitz	36	23,000	8222
P'Drino (Jacobs) - Trompsburg	24	25,000	8833
Charmac (McNaughton) - Graaff-Reinet	45	21,000	9588
Heuningkrans (Prinsloo) - Smithfield	83	32,000	8584
Groep 3 - Graaff-Reinet	38	23,000	9381
Hartebeesfontein (Nel) - Frankfort	34	22,000	9764
Joubertsvei (Steyn) - Bethal	12	7,000	6291
Tygerfontein (Hatley) - Memel	20	21,000	8750
Oos-Vrystaat - Vrede	40	30,000	11825
Montevideo (Jordaan) - Frankfort	47	18,000	11361
Korenhof (Hanekom) - Klipdale	47	50,000	17425
Geelbek Elite - Middelburg	61	28,000	9950
Suid-Kaap - Bredasdorp	71	43,000	16281
Neuman - Vrede	85	70,000	10741
Kinko Merino Top Verkope - Swellendam	8	120,000	38500
Komarsekraal (Uys) - Bredasdorp	36	31,000	12111
Fourie - Cornelius, Brandfort	38	41,000	11894
Charmac (McNaughton) - Graaff-Reinet	35	17,000	7885
Oudemuragie (Fourie) - Heidelberg	30	35,000	13400
Garipe superior genetics - Philippolis	22	13,000	10022
Nasionaal - Graaff-Reinet	38	150,000	33368
Moorreesburg boere	43	30,000	17255
Retief Geelbek - Hanover	60	78,000	11908
Vrugbaar (Brynard) - Calvinia	30	36,000	17833
Rheederskop Merinos (VPM-Niel)	5	7,000	5200
Saambou - Beaufort West	36	22,000	8388
Swartland Merinos Malmesbury	21	22,000	10809
Cockscomb - Jansenville	39	16,000	8128
Heuningkrans (Prinsloo) - Smithfield	62	30,000	9612
Hoëveld - Amersfoort	50	42,500	13220
Torenskop (Visagie) - Calvinia	58	24,000	12155
Colesberg Multiras	6	13,000	6500
Preiss & Kock - Frankfort	32	40,000	11593
Rooipoort (Erasmus) - Swaershoek	29	20,000	8724
Huidige Jaar 2024	2,588	150,000	10,555
Vergelyking 2023	3,008	250,000	11,504

MERINO RAMVEILINGS 2024

**Hartebeesfontein (Nel) – Letsatsi, 18 Jan**

Jaco Saaiman (OVK, namens kopers, Frans en Bart Kruger), Evan Hartley (OVK), GB, Andries en Izak Nel (Verkopers). Voor: Danie Strauss (Afslaer) en Louis Roeloffse (OVK). R20 000

**Cockscomb – Willowmore, 23 Jan**

Gert Jordaan (BKB Afslaer), Chris Curtain (HOF, hurk voor). Pindy van Deemter (Verkoper), Wilhelm Lookock (Koper), Ross Henderson (Verkoper), Anton Witbooi (Vashouer), Louis Hayward (BKB). R23 000.

**Bergplaas (Nel) – Barkly-Oos, 23 Jan**

Christi, Lana en Stefan Nel (Jnr) (Verkopers), Wilhelm Ziervogel (Koper), Dassie en Stefan Nel Snr (Verkopers). Jovaan Cloete (BKB) en James Veitche (BKB). R25 000.

**Morriston – Barkly-Oos, 24 Jan**

Gert Jordaan (Afslaer), Pat Vorster (Verkoper), Tauber van Zyl (Koper), Mike van den Berg (BKB), Henry Naude (BKB), Vincent Pike (BKB), Coenie Pieterse (Morriston Merino). R20 000.

**Jordaan Genetics – Cradock, 24 Jan**

JP Marais (Afslaer), Sandra en Willie Jordaan (Verkopers), Adriaan Geldenhuys (Koper), Pieter Aucamp (BKB, hou ram vas), Hardie van den Heever (HOF), Len du Randt (Verkoper). R36 000.

**Hoogstede (Van Heerden) – Tarkastad, 25 Jan**

JP Marais (Afslaer), Dean Ferreira (Koper), Sakkie van Heerden (Verkoper), Gary Trethewey (BKB), Jan van der Walt (BKB), Andre Greyvenstein (BKB), Bollie Kerneels (Hanteerder). R60 000.

**Nu Poll Merino – Middelburg, 26 Jan**

JP Marais (Afslaer), Trichardt du Plessis (Verkoper), Tinus du Plessis (Verkoper), Hertzog Bothma (Koper), Filan Olifant (Hanteerder), Petrus du Plessis (Verkoper). R17 500.

**Tussen Berge – Barkly-Oos, 26 Jan**

FC Schlebush (Koper, voor), Jovaan Cloete (BKB), Leané Botha, Kobus Botha (Verkoper), Anine Sclebush, Henry Naudé (BKB, voor), Gert Jordaan (Afslaer). R24 000.



Glory to
God



STUD MASTER
JACQUES & ANDRIES PIENAAR
0732123574 / 0810451752
merinoonestop@bokaroo.co.za



JACQUES | ENGELA | ANDRIES | LIDA
PIENAAR

NO.1 STUD SA NATIONAL AUCTION



2019
MEGA
INCREDIBLE
R170000



2020
MEGA
BELIEVER
R150000



2021
MEGA
BEAST
R300000



2023
MEGA
MONSTER
R250000



BLOODLINE OF CHAMPIONS





Pine Grove (Cloete) – Dordrecht, 30 Jan

Brendon Leer (Auctioneer), Grant & Jessie Wiehahn (Buyers), Peter and David Cloete (Sellers), Johannes Roodt (Handler). R28 000.



Geelbek Elite (Naude) - Middelburg, 31 Jan

CJ Grobler en Willem Botha (Kopers), Stefan Naude (Verkoper), Bongi Nkosi (Hanteerder). R37 000.



Droogfontein (Sauer) - Jamestown, 1 Feb

Andre Greyvenstein (BKB), JP Marais (Afslaer), Elizma en Johan Sauer (Verkopers), Jan van der Walt (BKB). R22 000.



Baviaanskrans – Cookhouse, 2 Feb

Grey en Ken King, Jules van Aardt (Verkoper), Alfonso van Niekerk (Koper), JP Marais (Afslaer). R11 000.



VPM Kranskop (Diederik) – Jamestown, 6 Feb

JP Marais (Afslaer), DJ van Pletzen (Verkoper), Jan van der Walt (BKB), Bruce Phillips en Leroy Phillips (Koper), Diederik en Janco van Pletzen (Verkoper). R27 500.



Zeiss (Japs) – Cradock, 6 Feb

Eben van Wyk (OVK, namens koper Corné Rust), Nicola, Japs, Memmé en Zeiss Jordaan (Verkopers), Jakkie Nel (Afslaer), Rian Makwena (Hanteerder). R21 000.



Kesieberg (Henning) - Burgersdorp, 7 Feb

Thinus Coetzer (OVK), Werner Pieterse (Koper), Willie Henning (Verkoper), Jan van der Walt (BKB), JP Marais (BKB Afslaer), Herman Henning (Verkoper). R23 500.



Winston Sheep Group – Cathcart, 7 Feb
John Miller (Seller), Brendon Wicks (Auctioneer), Mark Cockin, James Miller (Seller). Buyer: Rich Brother Farming CC (Wilco Klingenberg) R11 400.

Andrew Jordaan & seuns

MONTEVIDEO MERINOSTOET

2025 VEILINGS:

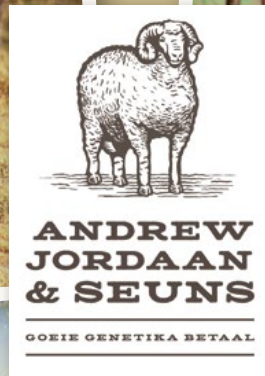
6 Februarie, Spekboomberg, Cradock

18 Julie, Frankfort

15 Augustus, Nasionale veiling, Graaff-Reinet

Spekboomberg, Posbus 438, Cradock

Kontak: andrewjordaan3228@gmail.com, 082 8555 604, www.andrewjordaanenseuns.com



“Goeie genetika betaal”





VPM Modderpoort (Ras) – Jamestown, 8 Feb
 Ras van Pletzen (Verkoper). Sumandi Steyn, Jan van der Walt (BKB),
 Tinus Coetzer (OVK), Peter en Hannes Feuth (Kopers), Spider (Hanteerder),
 Andre van Zyl (Afslaer, Vleissentraal). R30 000.



Montevideo Red Carpet (Jordaan) – Cradock, 8 Feb
 Hardie van den Heever (BKB), Danie Strauss (Afslaer),
 Sebata Ramoloko (Koper), T Shai (Koper), Andrew Jordaan Snr (Verkoper),
 Andrew Jordaan Jnr (Verkoper). R30 000.



Best-of-Both (Schoeman) – Somerset Oos, 8 Feb
 Eben van Wyk (OVK), Jakkie Nel (Afslaer), Johan Schoeman (Verkoper),
 Jonker Venter (OVK), Frank (Hanteerder). Koper: Zeiss Merino's. R21 000.



Vaalklip (Rautenbach) – Senekal, 9 Feb
 Jaco Saaiman (OVK), John Melville (OVK), Johannes, Lukas Kleynhans
 (Vleissentraal Afslaer), Phillip van der Walt (Koper), Johan Rautenbach
 (Verkoper), Nicodemu, Dries Oberholzer (Bestuurder). R16 500 & R16 000.



Retief Geelbek – Hanover, 9 Feb
 Johannes Retief, JP Marais (Afslaer), Jan Marais (OVK),
 Willem Retief (Verkoper), Danie Lombard (BKB), Voor: Stefan Louw,
 Kleintjie Retief (Verkoper). Koper: Sonop Trust, Smithfield. R32 000.



Suid Vrystaat Veldram – Bethulie, 13 Feb
 JP Marais (Afslaer), Abrie Griesel (Verkoper),
 Junior en Sakkie Jacobs (Koper), Rewaldo van Wyk (Hanteerder),
 Jan Joubert (BKB). R15 000.



Preiss & Kock – Hanover, 13 Feb
 Danie Strauss (Afslaer), Reinhardt Kock (Verkoper), Henry de Jager (BKB),
 Jan Jooste (Koper), Chowke Baartman (Hanteerder). R75 000.



Oorlogspoort (van Rooyen) – Noupoort, 14 Feb
 Poenskop ram: Andre van Zyl (Afslaer, Vleissentraal), Irene, Katy en
 Murray Cathcart (Kopers), Pieter van Rooyen (Verkoper). R55 000.



SMALDEEL MERINOS

EST • 1989

REARED ON VELD, TO PERFORM ON THE VELD

WEDNESDAY, 19 FEBRUARIE 2025 - 12 NOON
PENDERRY, BEDFORD

Offering:
100 SELECT FLOCK & FLOCK RAMS
2000 COMMERCIAL EWES



HOBSON & CO
PAUL HOBSON
082 652 4724

DRIX WHITE
082 612 5900



STUD ADVISOR
BEN JOUBERT
082 772 2591

GARY WILLOWS
063 688 8977



PENDERRY MERINO STUD
GEOFF & CHRIS HOBSON
082 334 9583

RETREAT MERINO STUD
PYP & ANTON LOMBARD
082 775 7464

ROBERTSKRAAL MERINO STUD
ALFONSO & FRANCOIS VAN NIEKERK
083 395 2663





Oorlogspoort (van Rooyen) – Noupoort, 14 Feb
 Horing ram: Andre van Zyl (Afslaer, Vleissentraal), Johan de Wet (namers koper, Bennie Viljoen), Chris van Rooyen (Verkoper). R55 000.



Link – Jagersfontein, 14 Feb
 Erik Alexander (Link Merino), Jannie, Frans en Frans Jnr Alexander (Kopers), Pieter Samuel, Dennis Louw (Verkoper), Gert Jordaan (Afslaer), Voor: Frikkie Strauss (BKB), Piet Louw (Link Merino). R35 000.



Smaldeel – Adelaide, 15 Feb
 Paul Hobson (Hobson & Co), Pyp Lombard (Seller), Hannes en Hannes Jnr Bosch (Buyers), Anton Lombard (Seller). R18000.



Trumps – Hanover, 16 Feb
 Michiel, Johnnie Visser (namens koper Jannie Venter), Andries en Jan Pienaar (Verkopers), JP Marais (Afslaer), Wouter Voster (Trumps). R32 000.



Mooihoek (Swanepoel) – Smithfield, 20 Feb
 Hennie en Albert van Heerden (Kopers), Adam en Thian Swanepoel (Verkoper), Jan Joubert (BKB), JP Marais (BKB, Afslaer), Theron Swanepoel (Verkoper). R13 500.



Stormberg Top Tier (Stretton) – Molteno, 21 Feb
 Grant and Robbie Stretton (Sellers), JP Marais (BKB Auctioneer), Elethu Ngongoshe (Handler), Gary Trethewey (BKB). Buyer: Matthew Morgan (Tarkastad). R15 500.



Fairworld (Van Aardt) – Cradock, 22 Feb
 JP Marais (Actioneer), Willem van Aardt (Seller), Monique Greyling (Buyer), BP Greyling (Buyer), BP Greyling Jnr (Buyer), Ghini Greyling (Buyer), Milou Greyling (Buyer), Acton van Aardt (Seller), Hans Thomas (Ram Manager). R70 000.



Scheepers Broers – Reitz, 23 Feb
 Esias Scheepers, Louis Scheepers (Verkopers), Esias Scheepers, Fourie Scheepers, Gerhard Scheepers, Esias Scheepers, Jaco Saaiman (OVK), JT Fourie (OVK), Koper: Dr Carl & Willem Scholtz (Zuikerkop Boerdery). R23 000.

SPINE GROVE MERINO STUD

R E G . S T U D 3 4 0

Big plain bodied Merinos

RELIABLE ADAPTABLE

PROFITABLE

PRODUCTION SALE
Tuesday, 28 January 2025



SPINE
GROVE
MERINO STUD
R E G . S T U D 3 4 0

CONTACT PETER CLOETE – Cell: 082 779 3893
DAVID CLOETE – Cell: 066 227 8715
GARY TRETHERWEY – Cell: 082 371 4280



P'Drino – Trompsburg, 27 Feb

Frikkie Strauss (BKB), Theresa Grobelaar (Verkoper), PD Jacobs (Verkoper), Kobus Jnr en Kobus Snr Jacobs (Kopers), Danie Strauss (Afslaer), Voor: Marius Joubert (Verkoper), Jan de Wee (Hanteerder). R25 000.



Charmac (McNaughton) – Graaff-Reinet, 28 Feb

Jakkie Nel (Afslaer), Adriaan Botha (OVK), Morne Fitzhenry (Koper), Pools Miggels (Hanteerder), Adie McNaughton (Verkoper), Fourie Vosloo (OVK). R21 000.



Heuningkrans (Prinsloo) – Smithfield, 29 Feb

Johan Fouche (BKB), Eduard Prinsloo (Verkoper), Pieter Reynolds (Koper), Jan Hendrik Schoeman (Koper), JP Marais (Afslaer), Tsidiso Spaphati. R32 000.



Groep 3 – Graaff-Reinet, 29 Feb

Jaco Potgieter (Verkoper), Gerrit Marincowitz (Koper lot 25), David Browers (Hanteerder), Gert Jordaan (Afslaer), Theo Potgieter (Verkoper), Rubert Marincowitz, Christiaan Marincowitz (BKB), Georg Sieberhagen (Koper lot 18), Kleintjie Pienaar (Verkoper), Moos Hendriks (Hanteerder). R23 000.



Montevideo (Jordaan) – Frankfort, 19 Jul

Andrew Jordaan (Verkoper), Danie Strauss (Afslaer), Deon Stegman. Lot 4 Koper – Mnr Teisane Mpesa, Lot 6 Koper – Tsitso Ramoloko. R18 000 x 2.



Korenhof (Hanekom) – Klipdale, 23 Jul

Len Bornman (BKB Afslaer) Nicola en Dirk Hanekom (Verkopers), Pieter duPlessis (BKB), Simon Matthysen (BKB), FCJ Bester Bdy (Koper), Nyzel Afrika. R50 000



Geelbek Elite (Naude) – Middelburg, 24 Jul

Eric Naude (Verkoper), Bertie Davenport (Koper), Johannes de Jager (HOF), Stefan, Charles en Jo-Anne Bester (Verkopers), JP Marais (BKB Afslaer), Sebastian Erasmus (Hanteerder). R28 000.



Suid-Kaap – Bredasdorp, 25 Jul

Gert van Schalkwyk (BKB) namens Mike McGregor, Elandsberg Farms (Koper), Walters en Dirk Uys (Verkopers). R43 000



VOLGENDE VEILING
BEAUFORT-WES SKOUGRONDE
28 AUGUSTUS 2025
45 HORING & POENSKOP RAMME



SAAM BOU ONS WELVAART

H HUGO: 079 669 3380 | J POTGIETER: 082 210 4160 | J VILJOEN: 083 259 3945



VERFHEUWEL MERINO'S

Kwaliteit is Prioriteit



SCAN VIR MEER
INLIGTING





Komarsekraal (Uys) – Bredasdorp, 30 Jul

Simon Matthyssen (BKB), Dirkie Uys (Verkoper), Eric Louw (Koper vir JP Louw & Seun), Len Bornman (Afslaer), Ean Nel (BKB), Errol Arends. R31 000.



Neuman broers – Vrede, 1 Aug

Theuns Botha (Molatek), Matthys Viljoen (BKB), Leonard Neuman (Verkoper), Andrew Miller (Afslaer), Daan Cronje (Stoet Adviseur), Pieter Nel (BKB). R70 000.



Kinko Merino – Swellendam, 1 Aug

Dieter Schutte (BKB Afslaer), Bart Nel (OVK), Pieter-Janse Gildenhuis (Koper), Johan van As (Verkoper), Adam van As (Verkoper), Christiaan Neethling (Koper), AJ van As (Verkoper), Jan Jacobs (Hanteerder), Dirkie van As (Verkoper), Danie Louw (Kinko). R120 000.



Fourie Boerdersy – Brandfort, 6 Aug

Abrie, Nico, Michael en Michael Marx jnr (Kopers), Marlize Bezuidenhout (Koper), LeRoux Fourie (Verkoper), Boy Mohapi, Danie Strauss (Afslaer), Henton Minnaar (BKB). R41 000.



Charmac (McNaughton) – Graaff-Reinet, 8 Aug

Andries Greeff (OVK), Hanmerree Vermaak (Koper), Cor Uys (OVK), Ronald McNaughton (Verkoper), Adriaan Botha (OVK), Jonathan Hugo (Hanteerder). R17 000.



Nasionale Ram veiling – Graaff-Reinet 16 Aug

Ramoloko Brothers & Mr Shai, Lesotho (Kopers), Jacques & Andries Pienaar (Mega Merinos, Verkopers), Jack Ramayisa (Hanteerder), JP Marais (Afslaer). R150 000.



Oude Muragie (Fourie) – Heidelberg, 20 Aug

Pierre Vlok (BKB), Gerbrand & Alfred Rademan (Kopers), Len Bornman (Afslaer), Pieter Aucamp (BKB), Manie, Nella & Johan Fourie (Verkopers), Bart Nel (OVK), Abrey Peterson & Frans Esau. R35 000 x 2



Moorreesburg Boere – Moorreesburg, 21 Aug

Simon Matthyssen (BKB), Friedel & Gerrit Bester (kopers namens FCJ Bester Bdy), Appie Martiz (Afslaer), Evert Basson (Koper van Klipvei Moorreesburg), Jan, Hennie & Eloise de Villiers (Verkopers), Carlo Benjamin & Frickie Ruiters. R30 000 x 2.

Annual Production Sale

12 Februarie 2025

Ram verkope: Augustus / September



Oorlogspoort

Prestige Finewool Merinos



Retief Geelbek – Hanover, 23 Aug

Danie Lombard (BKB), Jarrod en Grant Naudé (Koper), Willem Retief (Verkoper), Stefan Louw, JP Marais (Afslaer), Kleintjie Retief (Verkoper). R78 000.



Vrugbaar (Ben Brynard) – Calvinia, 27 Aug

Tinus van Schalkwyk (BKB) names koper JWC Steenkamp (Middelpos), Ben en Tina Brynard (Verkopers), Tjaart Steyn (Afslaer). R36 000.



Saambou – Beaufort-Wes, 29 Aug

Kobus en Gawie van Deventer (Kopers), Herman Hugo (Verkoper), Phillip Schutte (BKB), Pierre Louw Fourie (BKB), JP Marais (Afslaer). R22 000.



Swartland Merino Prod – Malmesbury, 29 Aug

Tjaart Steyn, Eben Schellink (Verkoper), Johan & Adam van As (Kopers), Dewe Giliomee, Pannie Isaacs (Hanteerder). R22 000.



Cockscomb – Jansenville, 4 Sept

JP Marais (Afslaer), Louis Hayward (BKB), Pindy van Deemter (Teler), Dolf van Vuuren (Koper), Samuel Soul (Hanteerder), Ross Henderson (Teler), Chris Curtain (HOF). R16 000.



Heuningkrans (Prinsloo) – Smithfield, 5 Sept

Jan Joubert (BKB), Johan Fouche (BKB), Eduard en Prinsloo (Verkopers), Pieter Reynolds (Koper), Bosch Steyn (BKB), JP Marais (Afslaer), Andries Spapati (Hanteerder). R30 000.



Torenskop – Calvinia, 11 Sept

Andre Hugo (Verkoper), Annes Paulsen (Koper), JP Marais (Afslaer), Thinus van Schalkwyk (BKB), Carl Malherbe (BKB), Jan. R24 000.



Heuningkrans – Smithfield
Drie geslagte Prinsloo's!

INVESTING IN GENOMICS – A NEW ERA FOR SMALL STOCK BREEDING

Jason Reding

Genomic services provided to Small Stock breeds associated with SA Stud Book allows breeders to take the next step in boosting the prediction of an animal’s true genetic merit, ensuring pedigree integrity and unravelling the status of single genes within your flock. Breeders unfamiliar with genomics and genomically enhanced breeding values (GEBVs) must be wondering what the benefit of genotyping your stud animals truly is. This short article will hopefully illustrate the impact of genotyping an animal, the effect of parentage verification and how genomics is integrated into a genetic evaluation to enhance the accuracy of breeding values.



Parentage Verification

The use of DNA Microsatellite markers for Parentage Verification is widespread across the livestock industry in South Africa, but has limitations that can result in the incorrect identification of an animal’s parentage. The DNA Microsatellite test is not a true confirmation of parentage, but rather an exclusion of who is not the parent. The low number of markers used (12–25) may result in more than one animal being nominated as the possible sire of the tested progeny, especially if a breeder is using rams that are highly related to each other due to a common ancestor.

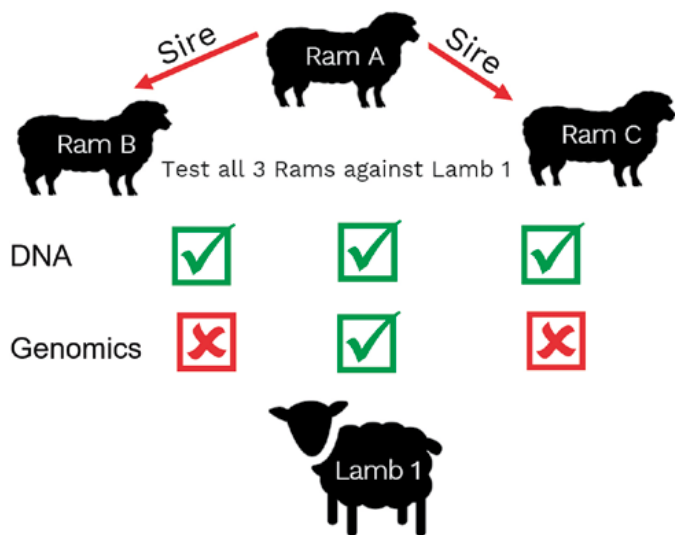


Figure 1: This picture indicates how DNA micro-satellites would indicate that all 3 sires could possibly be the sire of Lamb 1, while only the genomics can truly confirm that Ram A is the correct sire of Lamb 1.

Genomics, which is currently the most powerful commercially available tool for parentage verification, uses around 15 000 to

25 000 markers (SNPs) to correctly identify the animals that are directly related to each other. Using a stringent 1% mismatch threshold, this means that a parent will be excluded as the true sire when 150 to 250 markers are not in alignment with the progeny they are tested against. The analysis of opposing homozygotes, illustrated in Table 1, allows for the confirmation that the tested animals are indeed directly related to each other.

Table 1: How parentage is determined using opposing homozygotes for genomically tested animals.

	SNP 1	MATCH?	SNP 2	MATCH?	SNP 3	MATCH?	SNP 4	MATCH?
LAMB 1	AA		BB		BB		AA	
SIRE A	AA	✓	BB	✓	BB	✓	AA	✓
SIRE B	BB	✗	AA	✗	AA	✗	AA	✓

The concept of opposing homozygotes is simply illustrated above, with two sires being tested against Lamb 1. The genomic marker for an animal can only be AA, AB or BB, with the informative marker being the homozygotes or fixed markers (AA or BB). Sire A is a positive match for all four markers as he can only pass on an A marker to his progeny at SNP 1 and SNP 4, and a B marker at SNP 2 and 3. Sire B has 3/4 conflicts as at SNP 1 he can only pass on the B marker, while Lamb 1 is AA meaning, he has a mismatch for SNP 1 against Lamb 1. The number of mismatches is summed and if it exceeds 1% (150 – 250 markers), this will arise in a sire conflict. Parentage is verified when the number of mismatches is therefore less than 1%.

Genetic Relatedness using Genomics

Apart from accurate parentage verification and knowing the status of specific single-gene mutations, how does genomics benefit the breeder’s ability to more accurately select his top animals? Research on genomics in beef and dairy cattle, as well as small stock breeds, indicates that genomics has the biggest impact on traits that are lowly heritable, sex-limited and only measured later in life.

The integration of genomic data into a genomic evaluation does one simple thing, it fills in the gaps of the pedigree. The pedigree will at times indicate that animals within the same breed are not related, as breeders may not yet have genetically linked their flocks by using other breeders’ animals, which is known to be a limitation of using simple mendelian inheritance as the pattern of inheritance across generations. Animals within the same breed will be inherently related to each other, as they are the same species (in this case sheep) and of the same breed (Merino), indicating that they will indeed share a similar genetic makeup. Table 2 showcases how the pedigree matrix uses simple mendelian inheritance to estimate genetic relatedness, while Table 3 showcases the genomic matrix using the 60 000 markers in conjunction with the pedigree matrix, to refine and truly estimate the relatedness between the animals.

Table 2: Genetic relatedness between animals using the pedigree and conventional mendelian inheritance.

	MER_1	MER_2	MER_3	MER_4	MER_5	MER_6
MER_1	1.00					
MER_2	0.00	1.00				
MER_3	0.25	0.0625	1.00			
MER_4	0.00	0.00	0.00	1.00		
MER_5	0.125	0.0625	0.125	0.00	1.00	
MER_6	0.50	0.03125	0.50	0.00	0.0625	1.00

Animal 6 is the Sire of both Animals 1 and 3, which is indicated by the 50% relatedness estimated between them. This makes Animal 1 and 3 half-siblings, meaning that it is assumed they share 25% of the same genetic makeup from the sire’s side. Animal 5 is a close relative to Animals 1 and 3, with the pedigree estimating that they are 12.5% related. Animal 4 has no pedigree links to any of the other animals; thus it is assumed that they are 0% related to the rest of the animals in Table 1.

Table 3: Genetic relatedness between animals combining the pedigree and the genomic information to estimate the true genetic relationships between these animals

	MER_1	MER_2	MER_3	MER_4	MER_5	MER_6
MER_1	1.00					
MER_2	0.06	1.00				
MER_3	0.315	0.08	1.00			
MER_4	0.04	0.03	0.07	1.00		
MER_5	0.146	0.05	0.095	0.01	1.00	
MER_6	0.50	0.02	0.50	0.04	0.085	1.00

By comparing Table 2 with Table 3, it can be seen that the genomics has corrected the assumed genetic relationships to realised genetic relationships. Animals 1 and 3, who are half-siblings, are now indicated to be 31.5% related, meaning they inherited more similar genetics from the sire than was originally assumed. The genomics has revealed that Animal 5 is more related to Animal 1 (14.6%) than to Animal 3 (9.5%), while Animal 4 is no longer not linked to the other animals, but is between 1% - 7% related to them. Genomics allows the BLUP analysis to make connections between genetically related animals that the conventional pedigrees are unable to make and thus aids in accurately predicting an animal’s genetic potential not just from animals it is directly related to.

Single Genes available through Genomic Testing

The horn/poll mutation (located on the *RXFP2* gene) was verified in an Australian study as being 70% accurate in identifying polledness in Merino sheep, with the Polled variant showing dominance over the Horned variant. So far we have verified 28/29 phenotypes with corresponding genotypes. PP rams (double-polled) were completely polled (no scurs) or showed the “Bud” phenotype. PH rams (carriers of the polled and horned genes) were polled with scurs, indicating possible epistasis or incomplete penetrance of the gene. HH rams were always phenotypically horned. One ram tested HH genomically, but was phenotypically polled. The last batch of genotypes from the Cape Wools project in conjunction with over 1 500 horn/poll phenotypes will allow for a more comprehensive study on

the horn/poll phenotypes, and let us verify this mutation in our population.

Milk related mutations include *FABP4* and *DGAT*. *FABP4* is a mutation that is known to increase butterfat production in milk as well as increases the fat thickness and inter-muscular fat of the carcass. *DGAT1* in sheep has a similar effect as seen in dairy cattle breeds: It increases butterfat production, butterfat and protein percentages while decreasing milk and milk-protein production.

Double muscling in sheep was identified in the Texel breed on the *GDF8* gene, which has a translational effect on the myostatin protein, thus causing a lower production in myostatin, and causes muscular hypertrophy. A lack of myostatin in sheep causes an increase in muscle size (higher dressing %) and a decrease in fat deposition (carcass and IMF). The effects observed at a phenotypic level include a minor impact on live weight and growth performance, while a significant effect can be seen on muscling and fatness at slaughter. This mutation has already been identified in 3 SA breeds, indicating this mutation is not novel to the Texel breed and comes from an ancestral population. Unlike in beef cattle, the double-muscling mutation in sheep does not break the myostatin protein, but rather limits the amount that is produced.

Transmissible Spongiform Encephalopathy, known as Scrapie, is a neurological disorder which is similar to Mad Cow Disease. A prion, simplified as a corrupted protein, is transmissible between sheep through ingestion or (in)direct contact with an infect placenta, birth fluids and milk. No animal is immune to this prion, but animals do show varying levels of resistance depending on what combination of genes they may carry. A haplotype, which is different from a single gene, consists of a small segment of DNA that is inherited together from each parent. The ARQ haplotype is the original or wild-type mutation and shows normal resistance. ARR shows the highest levels of resistance against Scrapie and we at SA Stud Book encourage breeders to use animals with at least one copy of ARR in breeding programs in order to increase its frequency within the flock. The VRQ haplotype shows high levels of susceptibility and is the combination we don’t advise breeders to breed with. The SA Merino population has a high frequency of the ARR variant, with 50% of the SA Ovine Genomic Population carrying at least 1 copy of the ARR variant. VRQ only appears in 7% of the population and may already be indirectly selected against.

Ovine Progressive Pneumonia (OPP), also known as Lentivirus, is caused by a retrovirus that targets lungs, joints, nervous system and udder of sheep breeds. There is no treatment and or vaccine and because of this, it can be thought of as “Sheep HIV”. Afflicted animals can be seen to have fever, cough and nasal discharge, while the end of life is characterised by loss of body condition (“thin ewe syndrome”). Serological tests are ongoing around the world, picking up Lentivirus in all populations tested. As seen with Scrapie, a mutation that confers resistance to this retrovirus has been identified on the *TMEM154* gene. The wild type variant is known as “E”, while the mutation conferring resistance is “K”. 38% of tested sheep in South Africa carry 2 copies of K, giving them the most resistance to the retrovirus. 85% of the population carry at least 1 copy of K.

The use of genomics is ushering in a new era of stud breeding, especially for breeders who may have closed flocks or are new members of their society. The recording of performance and fertility traits will not be replaced by genomics, as genomics only assists in boosting the pedigree side of the BLUP equation. Phenotype will therefore remain King in Animal Breeding, while Genomics is the Queen the King has always been looking for.

GENETIC RELATEDNESS OF THE SA MERINO POPULATION

Jason Reding

Introduction

Genomics in livestock has made tremendous advances in recent years. The ability to capture an animal's unique DNA sequence has become a cornerstone of stud breeding in the local and international community. Over 60 000 DNA markers, called single nucleotide polymorphisms (SNPs), are analysed on a genomic chip (genotype) and is sometimes referred to as an "All in One" DNA test. The use of genomic information in small stock genetic evaluations has a large impact on increasing the prediction accuracy of production and fertility traits that are lowly heritable, sex-limited and are only measured later in life (Berry et al., 2014; Van Marle-Köster & Visser, 2018). Although this aspect of genomics may be limited to breed societies with routine genetic evaluations, there are other vital use cases that should not be overlooked by commercial and informal livestock breeders.

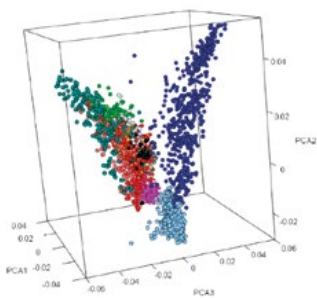
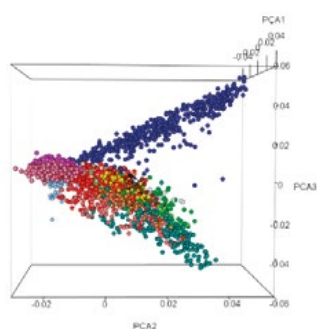
Genebox

A three-dimensional Genebox can reveal the true depth of genetic variation between animals within the same breed, and the corresponding flock to which they belong to. Each dot is representative of a single animal's genotype, with animals from the same flocks clustering together. A larger cluster indicates a larger amount of genetic variation while flocks that cluster closer together have shared ancestry. It must be noted that the Genebox and genetic spread of the animals is determined by the number of animals placed in the analysis, the number of genetically different flocks, as well as the type of animals within the SA Merino population, e.g. strong wool vs fine wool selection practices.

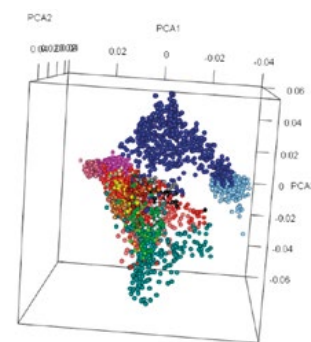
Whole Genomic Population

The following Genebox includes the total SA Merino genomic population comprising of around 3 250 animals from over 30 different flocks. The Grootfontein Strong-Wool Flock (dark blue) shows a distinct separation from the Industry Flocks (multiple colours), indicating that these are genetically different from the animals genotyped from Industry Flocks (Picture 1). The tight clustering of the Industry Flocks points to the fact that these breeders are selecting for similar types of genetics.

As the Genebox is 3-dimensional, rotating it allows for different perspectives of the genetic spread these animals have. Picture 2 shows the Grootfontein Fine-Wool Flock (light blue) to be rooted at the bottom of the box, with a clear separation between the industry animals and the Grootfontein Strong-Wool Flock.



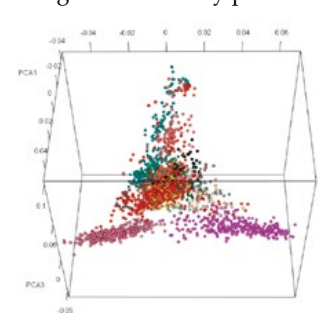
Picture 3 indicates an overlapping of genetics between the industry animals, which is expected due to breeders buying rams from other flocks and showcases the true genetic linkages between these flocks. Two flocks (Purple and Metallic Purple) show a tighter clustering in comparison to the other industry flocks, and it is known that these are closed flocks, using rams bred within their flocks as future breeding stock. This tight clustering is an indication of high genetic similarity within the flock and that they are genetically distinct from each other, as well as the total population at large.



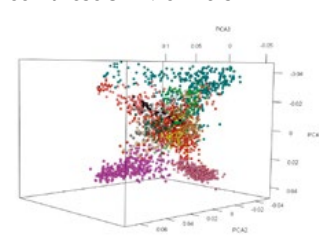
Industry Genomic Population

The two Grootfontein flocks (strong-wool and fine-wool) were removed from the analysis to allow for a more detailed analysis at an industry level. Keep in mind that when the number of animals changes within the analysis, it will create a totally different Genebox, which is representative of the genetic diversity present.

Picture 4, using the same colours for each flock as the Whole Genomic Population, paints a slightly different picture than what we initially saw. The two tightly clustered flocks have opened up, although the fact they still distinctly cluster together and are not intertwined with the rest of the industry population, supports the closed flock hypothesis. The rest of the population shows an admixed cluster, meaning that animals from different flocks show genetic similarity between these SA Merino's.



When rotating the Industry Genebox, one can see that the Industry animals are wedged in between the two closed flocks and the greenish blue (aquamarine) indicating those flocks are genetically different, while the majority of the population falls in between these flocks.



Future applications

As research constantly innovates, genomics can assist in revealing the true underlying genetic mechanisms that influence adaptability and fertility traits. Genomics will allow for the detection of gene regions that influence adaptation and resistance to certain diseases, assisting farmers with selecting and breeding animals suitable for seasonal changes in environment and disease presence. A common misconception widely stated is that "Genomics is the future", when in fact genomics is already available in South Africa with current and relevant applications.

DIE MERINOPLAN VAN MERINO SA

Olivier, W.J. & Merino SA Tegniese Komitee

Die Merinoplan is opgestel deur die Merino SA Tegniese Komitee vir Merino SA telers. Die doel van die Merinoplan is om die riglyne en vereistes vir die genetiese verbetering van produksie en reproduksie eienskappe van die Merinoras daar te stel. Dit geskied deur middel van die toepassing van wetenskaplik gefundeerde teelplanne wat berus op die toepassing van die onderskeie bene van die Merinoplan. Die Merinoplan bestaan tans uit 4 bene, naamlik:

- Volledige prestasie meting en ouerskap aantekening
- Hulpstamboek Afdeling (binnekudde prestasie meting)
- Merino Register
- Merino Veldramklubs.

In die verlede het die Nasionale Merinoskou vir gemete produksie, asook die Nasionale Merino nageslagtoets program, ook deel gevorm van die Merinoplan. Die twee afdelings is egter gestaak met die laaste skou vir gemete produksie wat in 2008 aangebied is en die laaste nageslagtoets wat in 2011 gedoen is. Die afdelings is hoofsaaklik gestaak weens die groei in volledige prestasietoetsing (BLUP), wat tot 'n groot mate die doel van die gemete skou en nageslagtoets vervang het. Beide die afdelings het 'n reuse bydrae gelewer in die ontwikkeling van wetenskaplik gefundeerde Merinoteling.

Die hoof doelwit van die Merinoplan begin met die daarstelling van 'n uniforme rekordhouding stelsel, wat gebaseer is op die insameling en stoor van die data van ekonomies belangrike eienskappe. Die stelsel voldoen aan die vereistes van die Merino SA Grondwet, asook die Dierverbeteringswet van 1998. Die Merinoplan bevorder die akkurate meting van die onderskeie produksie en reproduksie eienskappe wat gebruik word vir die berekening van teelwaardes en indekse. Die doelwitte van die Merinoplan eindig egter nie hier nie, want die opleiding van adviseurs en telers in die gebruik en interpretasie van die prestasietoetsing waardes is 'n onontbeerlike deel van die plan.

Die Merinoplan het verder ook ten doel dat die prestasietoetsing deur Merino SA stoettelers gebruik word vir die seleksie van veraningsdiere in hul eie stoeterie om die doeltreffendheid van die diere en gevolglik stoete te verbeter onder normale boerdery omstandighede. Dit sal tot gevolg hê dat die teeldoelwitte vir die Merinoras, naamlik om geneties meerderwaardige diere aan kuddeprodusente beskikbaar te stel en om die kuddes meer effektief en produktief te maak, bereik sal word.

Die Merinoplan volg 'n holistiese benadering tot die insluiting van produksie, reproduksie en subjektiewe eienskappe wat vir seleksie gebruik kan word deur die deelnemers aan volledige prestasietoetsing (BLUP), vir binnekudde prestasietoetsing en veldramklubs. Die produksie eienskappe wat tans deel vorm van die Merinoplan is speenmassa, liggaamsmassa met prestasietoetsing, skoonvagnmassa, veseldikte en stapellengte. Die speenmassa data van lammers word ook gebruik vir die berekening van die reproduksie eienskappe wat insluit totale massa lam gespeen, aantal lammers gespeen, ouderdom met eerste lam en interlamperiode. Die subjektiewe eienskappe wat tans deel vorm van die Merinoplan is 'n wolpunt, bouworpunt en kondisietelling. Al drie die eienskappe word op 'n skaal van 1 tot 9 beoordeel.

Deelname aan die Merinoplan begin wanneer 'n teler aansluit by Merino SA as 'n stoetteler en 'n unieke kuddekenmerk ontvang. Die basis van enige rekordhouding- en prestasietoetsingstelsel is die identiteitsnommer sisteem wat gebruik word om individuele diere te identifiseer. 'n Dier se identiteitsnommer bestaan uit die kuddekenmerk (soos aangeteken by geboorte), jaar van geboorte en volgnommer. Die stelsel word breedvoerig in die volledige Merinoplan bespreek en verduidelik.

Om te verseker dat die data wat ingesamel word vir volledige prestasietoetsing akkuraat is, moet daar verseker word dat alle moontlike data en inligting ingesamel word. Dit is baie belangrik om in ag te neem dat 'n nulwaarde vir reproduksie eienskappe in berekening gebring moet word en nie net weggelaat kan word soos vir produksie eienskappe nie. Om hierdie rede het Merino SA se Tegniese Komitee besluit dat die instuur van data vir deelnemers aan die volledige prestasietoetsing been van die Merinoplan vanaf 2023 reeds begin met die indien van paarlyste. Die paarlyste sluit in die ooinommer, ramnummer en ook 'n paarmassa van die ooi. Die inligting, tesame met die speenmassa inligting, gaan gebruik word vir die opstel van die stamboom vir elke dier, wat belangrik is vir die berekening van teelwaardes.

Die volgende data wat ingesamel moet word geskied wanneer die lammers gespeen word. Die inligting kan deur beide deelnemers aan volledige prestasietoetsing (BLUP) en vir binnekudde prestasietoetsing ingedien word. Die data word gebruik om 'n voorspeense groeiverslag op stel, wat gebaseer is op gekorrigeerde speenmassas en 'n binne-groep speenindeks. Indien die lam gekoppel kan word aan sy moeder, ontvang die teler ook 'n reproduksieverslag wat die onderskeie reproduksie eienskappe insluit en ook 'n binne-groep indeks vir totale massa lam gespeen.

Die prestasietoetsing van die produksie eienskappe word gedoen vanaf 10 maande ouderdom van die lammers. Die inligting wat ingesamel moet word, sluit in die vorige en huidige skeerdatums (belangrik vir die korreksie van wolgroei tot 365 dae), na-skeer liggaamsmassa, ruvagnmassa, 'n wolmonster (ontleding van woleienskappe), wolpunt, bouworpunt en kondisiepunt. Die inligting word gebruik vir die opstel van 'n wolverslag vir die onderskeie produksie eienskappe met binne-groep indekse.

Wanneer al die inligting ingedien is, word dit saam met die stamboom ingesluit in die datastel wat gebruik word vir die beraming van teelwaardes vir diere van deelnemers aan die volledige prestasietoetsing been. Sedert Oktober 2021 is genomiese verbeterde teelwaardes beskikbaar vir diere wat deel is van die volledige prestasietoetsing via die Merino verwysingspopulasie.

Die riglyne rondom die bestuur van Veldramklubs word ook volledig in die Merinoplan bespreek. 'n Veldramklub begin met die inname van jong ramlammers (nie ouer as 6 maande) om deel te vorm van 'n groeitoets. Dit is belangrik vir die bestuurder en deelnemers van 'n klub om seker te maak dat hulle aan die riglyne voldoen vir die groeitoets.

Die volledige Merinoplan is in Afrikaans en Engels beskikbaar op Merino SA se webblad. Enige navrae rondom die Merinoplan kan aan die Bestuurder van Merino SA gerig word, wat sal verseker dat die navraag aan die Voorsitter van Merino SA se Tegniese Komitee deurgegee sal word.

MERINO PRULFOUTE

Wanneer faktore voorkom wat tot gevolg het dat die dier nie funksioneel doeltreffend kan produseer of reproduseer word nie, moet sulke diere afgekeur / uitgeskot word. Hierdie onaanvaarbare eienskappe in Merinoskape word "Prulfoute" genoem. Terwyl sekere prulfoute geensins toegelaat word nie (definitiewe prulfoute), word ander volgens "graad van intensiteit" beoordeel om te bepaal of die dier aanvaarbaar is. Sien lys van prulfoute hieronder.

BOUVORM FOUTE			
Kode	Def. Prul	Grd. v Int.	Fout / Beskrywing
KOP			
B1.1	X		Dubbele ry tande
B1.2	X		Lang onderkaak (Visbek)
B1.3	X		Kort onderkaak (Papegaaipek)
B1.4	X		Misbek
B1.5	X		Skewe bek of gesig
B1.6	X		Poenskop - Horingknop groter as 30 mm by basis van horing. Horing mag nie geknip, gesaag of geveil wees nie.
B1.7	X		Inrol ooglede
B1.8	X		Prominente oogholte met klein oog
B1.9	X		Muisore
B1.10	X		Tande lê agtertoe of vorentoe
B1.11	X		Tande los
B1.12		X	Half Poenskop – Dun hamel horings nie gewens nie, keurder diskresie vir veilings
B1.13	X		Horing Merino - Horing draai nader as 15mm aan die kop / wang
B1.14	X		Kop met geen karakter
B1.15	X		Wangplooie
B1.16	X		Wolgesig
KLEUR			
B2.1	X		Bruin of swart hare op gesig
B2.2	X		Bruin of Swart hare op bene ("Sandy Legs")
B2.3	X		Bruin primêre vesels in lamvag
B2.4	X		Bruin of Swart vesels in die vag
B2.5	X		Bruin of Swart vesels op horingknoppe
B2.6		X	Bruin ooghare
B2.7		X	Swart ooghare
B2.8		X	Bruin / Swart vesels op ore
B2.9		X	Bruin / Swart pigment op nie-woldraende dele van kop, ore ingesluit
B2.10		X	Bruin / Swart pigment op kloue. Prul as >4 van 8 kloue kleur het of 1 klou volkleur
B2.11	X		Pigment - Geen pigment om oë (Albino)

B2.12	X		Pigment - Oormatige bruin of swart pigment om oë, lippe, op tong en horings (streep)
AGTERKWART			
B3.1	X		Gebrekkige krom agterbene
B3.2	X		Hakke nou - X-hakke (LP 1 / 5 / 10)
B3.3	X		Hakke wyd - O-hakke (LP 41 / 45 / 50)
B3.4	X		Sekelhakke
B3.5	X		Stoelhakke (Regop hakke)
B3.6		X	Plat boude
B3.7		X	Hangkruis
B3.8		X	Vlak agterkwart
KOTE			
B4.1		X	Swak / slap voorkoot gewrigte
B4.2		X	Swak agterkoot gewrigte
B4.3	X		Gesplete voor- en/of agterhoeve
VOORKWART			
B5.1	X		Gebrekkige of U-nekaansluiting
B5.2		X	Hoë skof of skerp skof
B5.3	X		Los blaaië
B5.4		X	Smal of nou bors
B5.5	X		Swak of krom voorbene (Voorbene / kloue wat in- of uitdraai)
B5.6	X		Voorbene bak, O-vormig
B5.7	X		Voorbene gebrekkig, X-vormig
B5.8	X		Duiwelsgreep
ALGEMENE BOUVORM			
B6.1	X		Holrug - swak toplyn
B6.2		X	Platsydigheid
B6.3		X	Ongewenste kraag / lyf / mikplooie
B6.4	X		Te klein vir ouderdom
B6.5	X		Kort, bonkige en/of vlak lyf
B6.6	X		Kondisie - te maer en klein teenoor res van groep

WOL FOUTE			
Kode	Def. Prul	Grd. v Int.	Fout / Beskrywing
KWALITEIT			
W1.1	X		Kemp
W1.2	X		Erge verwerping van vag
W1.3	X		Geen kwaliteit (hantering / kartel)
VARIASIE			
W2.1	X		Wol sterker as 27.1 mikron
W2.2	X		Gemene wol (Swak kwaliteit en -hantering)

W2.3	X		Oormatige variasie van veseldikte binne vag
W2.4	X		Primêre vesels in vag / Hare in vag of broek
WOLOLIE			
W3.1	X		Te veel, taai, klewerige olie (Liniêre punte 41 / 45 / 50)
W3.2	X		Te min olievloei, droog - wolhantering is swak (LP 1 / 5 / 10)
W3.3	X		Olie wat stol - ongewenste geel kleur
W3.4	X		² Vagverrotting / Keds
W3.5	X		Klontwol
W3.6	X		Brommerbesmetting
STAPEL			
W4.1	X		Dun waterige, toiling stapelformasie (LP 1 / 5 / 10)
W4.2		X	Dik stapel wat blokke vorm (LP 41 / 45 / 50)
W4.3		X	Te kort vir wolgroei
W4.4		X	Te min wol (Skoonvagmaassa indeks van minder as 70)
ONDERLYNE			
W5.1	X		Kaal pens en "Creeping Belly" - Geen waterige / pensstipe wol bo reguit lyn van skoon vel by blad tot lies

² Dier nie veilingswaardig

REPRODUKSIE FOUTE			
Kode	Def. Prul	Grd. v Int.	Eienskap / Beskrywing
UIERS / SPENE			
R1.1	X		Ingeduikte spene (manlik of vroulik)
R1.2	X		Kalbas spene
R1.3	X		Bedorwe uiers
TEELORGANE			
R2.1	X		Onvrugbaar
R2.2	X		Skede - Vernouing van skede (Stenose)
R2.3	X		Skrotum - Abnormale lang skrotum (Onder hakskene)
R2.4	X		Skrotum - Gesplete skrotum oor 30 mm
R2.5	X		Teelballe - Wegkwyning (Atrofie) of abnormale vergroting
R2.6	X		Teelballe - Een of geen teelballe
R2.7	X		Teelballe - Onvoldoende ontwikkeling (Hipoplasie)
R2.8	X		Teelorgane - Enige abnormaliteit van teelorgane
R2.9	X		Geslagsorgane - Tweeslagtig (Hermafrodiet)

Keuring van veilingsramme - Slegs Merino adviseurs
Alle ander keurings - Merino adviseurs en -beoordelaars

SA STAMBOEK ELITE STREEKSTOEKENINGS 2024

VOORLETTERS EN VAN	STREEK
PLATINUM	
De Villiers JA	Wes-Kaap
Korhaansrug	Wes-Kaap
Poggenpoel DG	Wes-Kaap
Staatmaker Merino's	Wes-Kaap
DG Hanekom	Suid-Kaap
Patryskraal	Suid-Kaap
Brynard B	Wes-Kaap
Naude EM	Oos-Kaap
DUBBEL GOUD	
Komarsekraal - Uys DCH	Wes-Kaap
Miller JF	Oos-Kaap
GOUD	
Schellink en Seun (Edms) Bpk	Wes-Kaap
FCJ Bester Bdy Bpk	Wes-Kaap
Kranskop Merinos (Diederik van Pletzen)	Oos-Kaap
Verfheuwel BDY	Suid-Kaap
Hoffman Boerdery	Wes-Vrystaat
PE and GEJ Kingwill	Oos-Kaap
EM Naude	Oos-Kaap
Rheederskop (Niel van Pletzen)	Oos-Kaap
HJ McNaughton	Oos-Kaap
Trumps Merino Stoet	Noord-Kaap
SILWER	
AJ van As	Wes-Kaap
JJ Wessels	Wes-Kaap
Winterberg Sheep IMP Group	Oos-Kaap
Fourie Boerdery	Sentraal-Vrystaat
J Sauer	Oos-Kaap
JHH Willemse	Wes-Kaap
Modderpoort Merino's	Oos-Kaap
JH du Plessis	Oos-Kaap
Modderpoort Merino's (Ras van Pletzen)	Oos-Kaap
Houmoed Merino's	Wes-Kaap
T De W Potgier	Oos-Kaap
BRONS	
PJ Louw en Seuns	Suid-Vrystaat
AC Lombard en Seun	Oos-Kaap
Mooihoek Merino's	Oos-Vrystaat
Elandsberg Stoet	Wes-Kaap
MERIETE	
Stormberg Sheep Group	Oos-Kaap
Bertie Visagie (Torenskop)	Wes-Kaap
JA Saayman	Suid-Kaap

MERINO PLAN

Merino SA reik sertifikate uit aan ramme wat aan die volgende vereistes voldoen
Merino SA issues certificates to rams that comply with following conditions

BLUP SILWER MERIETE / SILVER MERIT

VTW Liggaamsmassa	min.	+0.25	(50)	EBV Body weight (BW)	was +0.75
VTW Skoonvaggmassa	min.	+0.04	(60)	EBV Clean fleece weight (CFW)	was +0.13
VTW Veseldikte	max.	+0.38	(70)	EBV Fibre diameter (FD)	was +0.34
VTW Stapellengte	min.	+0.08	(60)	EBV Staple length (SL)	was +1.55
Rel. Ekon. Waarde (REW)	min.	+R56.48	(20)	Relative economic value (REV)	was +R57.29

(Die persentiel word in hakies aangedui / *the percentile is given in brackets*) en / *and*

- Graad van voortreflikheid: Wol- en bouwvorm punte ≥ 105 . Prulfoute: Geen.
- Visuele beoordeling: 'n Bo-gemiddelde standaard soos deur Merino adviseurs bepaal.
- Prestasiedata: Verwerk en gestoor deur SA Stamboek
- *Degree of excellence: Wool- and conformation scores ≥ 105 . Culling faults: None.*
- *Visual appraisal: An above average standard as determined by Merino advisers.*
- *Performance data: Processed and stored by SA Stud Book.*

SILWER MERIETE / SILVER MERIT

a. Gemete eienskappe / *Measured traits*

Seleksie indeks %	Top	20% REV	<i>Selection index %</i>
Liggaamsmassa indeks (LM)	Min.	100	<i>Body Weight index (BW)</i>
Skoonvaggmassa indeks (SVM)	Min.	85	<i>Clean fleece weight index (CFW)</i>
Veseldikte indeks (VD)	Max.	110	<i>Fibre diameter index (FD)</i>
Toetsgroep grootte	Min.	20	<i>Test group size</i>

b. Subjektiewe eienskappe / *Subjective traits*

Graad van voortreflikheid / *Degree of superiority* - Bo-gemiddeld / *Above average*

Prulfoute / *Culling faults* - Geen / *None*

Inspeksie / *Inspection* - Minstens / *at least 2 Merino advisers*

Aanwys van Silwer ramme: Slegs met finale keuring, geen ander ramme op later stadium nie

Aansoekvorms moet volledig ingevul, deur die adviseurs geteken en aan Merino SA versend word

Minimum GDT indeks van 100 is slegs van toepassing op Veldramklubs wat dit verkies en is nie verpligtend nie.

Appointment of Silver rams: Only at final inspection, no other appointments at a later stage

Application forms must be completed with all required details, signed by the advisers and sent to Merino SA

A minimum ADG index of 100 only applicable to Veld ram clubs who prefer to apply it and is not compulsory

2024 – SILWER MERIETE RAM TOEKENNINGS – “DIE MERINOPLAN”

Stoet no.	Ram ID	Geregistreeerde teler / stoet	Indeks			Sel. ind. %	Datum	Sert. Nr.
			LM	SVM	VD			
1759	1759 22 210	Stefan Naudé	135	136	95	118.9	31/01/2024	3293
1757	1757 22 760	Eric Naudé	121	105	102	110.2	31/01/2024	3294
1757	1757 22 689	Eric Naudé	110	106	98	107.2	31/01/2024	3295
1757	1757 22 741	Eric Naudé	120	145	110	113.0	31/01/2024	3296
3172	3172 22 496	Eric Naudé	112	121	99	110.8	31/01/2024	3297
1855	1855 22 025	Acton van Aardt	108	115	99	108.0	22/02/2024	3298
1855	1855 22 131	Acton van Aardt	101	117	91	110.0	22/02/2024	3299
1855	1855 22 141	Acton van Aardt	108	124	103	108.0	22/02/2024	3300
1855	1855 22 146	Acton van Aardt	104	119	101	106.0	22/02/2024	3301
1855	1855 22 286	Acton van Aardt	104	110	96	106.0	22/02/2024	3302
1855	1855 22 527	Acton van Aardt	108	115	93	111.0	22/02/2024	3303
1855	1855 22 542	Acton van Aardt	101	126	99	107.0	22/02/2024	3304
914	914 23 097	JN Kotzé	101	131	102	106.0	21/08/2024	3305
914	914 23 119	JN Kotzé	103	115	95	106.9	21/08/2024	3306
1235	1235 22 231	Neuman Bros	113	113	104	106.9	01/08/2024	3307
1235	1235 22 277	Neuman Bros	105	105	97	105.0	01/08/2024	3308
1235	1235 22 457	Neuman Bros	111	127	105	108.0	01/08/2024	3309
1235	1235 22 568	Neuman Bros	106	111	97	107.8	01/08/2024	3310
1235	1235 22 582	Neuman Bros	109	115	96	110.7	01/08/2024	3311
1235	1235 22 595	Neuman Bros	111	126	99	112.9	01/08/2024	3312
1235	1235 22 226	Neuman Bros	105	94	92	106.0	01/08/2024	3313
1757	1757 23 082	Stefan Bester	106	114	94	107.4	24/07/2024	3314
1757	1757 23 153	Stefan Bester	110	106	91	109.5	24/07/2024	3315
1757	1757 23 261	Stefan Bester	110	103	98	105.9	24/07/2024	3316
1759	1759 22 520	Stefan Naudé	114	108	94	107.8	24/07/2024	3317
1759	1759 22 583	Stefan Naudé	114	110	93	108.8	24/07/2024	3318
492	492 23 067	A Visagie	106	107	100	104.7	11/09/2024	3319
492	492 23 296	A Visagie	106	122	101	108.1	11/09/2024	3320
1415	1415 23 242	DG Poggenpoel	111	93	91	108.1	03/09/2024	3321
1415	1415 23 282	DG Poggenpoel	122	180	101	128.2	03/09/2024	3322
1832	1832 22 503	Ben Brynard	106	129	102	108.7	27/08/2024	3323
1832	1832 22 654	Ben Brynard	106	100	94	105.7	27/08/2024	3324

2024 – BLUP SILWER MERIETE TOEKENNINGS

Stoet no.	Ram ID	Gereg. teler / stoet	Verwagte teelwaarde (EBV)				REW	Datum	Sert. No.
			LM	SVM	VD	SL			
1855	1855 22 031	Acton van Aardt	1.39	0.52	-0.04	6.15	82.42	2/22/2024	693
1855	1855 22 159	Acton van Aardt	1.23	0.37	-0.27	3.95	74.54	2/22/2024	694
1855	1855 22 165	Acton van Aardt	1.15	0.48	-0.21	9.21	87.99	2/22/2024	695
914	914 23 097	JN Kotzé	2.50	0.51	-0.7	7.70	126.00	8/21/2024	696
914	914 23 119	JN Kotzé	3.00	0.15	-2.4	3.90	195.00	8/21/2024	697
765	765 23 807	JA de Villiers	2.69	0.36	-1.31	6.62	139.63	8/21/2024	698
765	765 23 847	JA de Villiers	1.85	0.42	-1.07	6.58	130.71	8/21/2024	699
1757	1757 23 199	Stefan Bester	1.56	0.40	0.01	2.93	71.08	7/24/2024	700
1757	1757 23 157	Stefan Bester	1.42	0.31	0.04	4.54	61.91	7/24/2024	701
1415	1415 23 153	DG Poggenpoel	2.15	0.20	-0.98	3.83	93.12	8/3/2024	702
1832	1832 22 503	B Brynard	4.92	0.59	0.19	10.42	109.55	8/27/2024	703
1832	1832 22 654	B Brynard	2.39	0.31	-1.22	6.51	138.20	8/27/2024	704
1832	1832 22 773	B Brynard	1.37	0.16	-1.50	4.05	129.79	8/27/2024	705

AFKORTINGS

Ram ID	Ram identifikasienommer
Gereg. Teler/stoet	Sien ledelys vir kontak info.
LM	Liggaamsmassa (kg)
SVM	Skoonvagnmassa (kg)
VD	Veseldikte (mikron)

SL	Stapellengte (mm)
REW	Relatiewe Ekonomiese Waarde (Rand)
Datum	Sertifikaat uitreikingsdatum
Sel. Ind. %	Seleksie indeks %
Sert. No.	Sertifikaat nommer
EPD	Estimated Progeny Difference

2024 – GOUE MERIETE RAMTOEKENNINGS – “DIE MERINOPLAN”

Ram ID	Bynaam	Eienaar	Beraamde Teelwaardes (EBV)						Telling		Getal stoete	Nage- slag	Datum	Sert. no
			REW Rep	LM	SVM	VD	SL	TWW	W	B				
2323 08 0931	Jood	Grootfontein LBK	38.36 *	7.09 *	0.123 +	-0.88 +	11.48	1.64 +	9	9	4	141	May-12	350
1832 07 0598	Vuurwarm	B Brynard	22.19 *	4.84 *	0.230 +	-0.22 =	6.50 *	4.41 *	9	9	7	442	May-12	351
1305 06 0485		AJ van As Broers	19.85 *	3.51 *	0.272 *	-0.36 +	3.93 +	7.56 *	9	9	3	218	May-12	352
1832 08 0759	Fondasie	B Brynard	27.18 *	4.41 *	0.228 +	-0.36 +	9.07 *	4.41 *	9	9	3	138	May-12	353
1757 05 0304	Flintoff	Eric Naudé	20.83 *	4.69 *	0.028 =	-0.30 +	8.37 *	2.08 +	8	9	4	288	May-12	354
855 09 0029	Basics	J Sauer	42.84 *	0.69 =	0.189 +	-0.71 +	11.62 *	1.88 +	8	8	5	328	Nov-13	356
1832 09 0508	Vyfstêr	B Brynard	31.06 +	3.06 +	0.124 +	-1.05 *	3.79 +	0.06 =	9	9	4	357	Nov-12	357
1415 07 0675	Moord	DG Poggenpoel	60.64 *	5.24 *	0.120 +	-1.53 +	3.51 +	2.38 +	2	2	5	283	May-12	358
801 12 3017	Kaliber	Komarsekraal	67.78 *	3.16 +	0.450 *	-1.40 *	14.53 *	0.77 +	9	8	6	236	Nov-15	359
855 12 0150	Hansie	J Sauer	41.19 *	4.01 *	0.316 *	-0.20 +	7.12 *	0.73 +	136	133	3	149	Nov-16	360
1864 10 0146	DR	R van Pletzen	52.48 *	4.74 *	0.494 *	0.34 -	4.92 +	1.21 +	149	149	3	307	Nov-16	361
1832 13 0515	Storm	B Brynard	70.11 ¹³⁵	3.74 ¹²⁰	0.242 ¹¹²	-1.19 ⁷⁵	8.65 ¹²¹	3.28 ¹³²	139	139	3	221	Julie-18	362
674 09 0477	Manjifiek	J Jordaan	50.11 ¹²³	3.35 ¹¹⁷	0.303 ¹¹⁶	0.00 ¹⁰⁰	4.08 ¹⁰⁷	2.57 ¹²⁴	129	113	5	234	Julie-18	363
1832 12 0717	Kordaat	B Brynard	47.73 ¹²²	0.53 ⁹⁹	0.326 ¹¹⁷	-0.06 ⁹⁸	8.84 ¹²²	2.17 ¹²⁰	123	120	2	102	Julie-18	364
801 11 3312		Komarsekraal	46.46 ¹²¹	2.28 ¹¹⁰	0.178 ¹⁰⁷	-0.62 ⁸⁷	6.75 ¹¹⁵	2.46 ¹²³	117	117	2	269	Julie-18	365
1832 16 644	Wragtag	B Brynard	53.86 ¹²⁴	4.32 ¹²⁹	0.17 ¹⁰⁹	-0.42 ⁹⁴	4.76 ¹¹²	2.48 ¹²⁸	128	138	5	59	Nov-19	366
1832 14 626	Ghoema	B Brynard	31.45 ¹¹²	2.32 ¹¹⁴	0.06 ¹⁰¹	-0.60 ⁹⁰	2.52 ¹⁰⁴	0.95 ¹¹⁰	106	117	3	143	Nov-19	367
952 15 0069	BB	D Hanekom	85.21 ¹³³	0.84 ¹⁰¹	0.46 ¹²⁶	-0.99 ⁸³	0.67 ⁹⁹	0.53 ¹⁰⁷	116	117	3	440	Nov-20	368
1832 14 0682	Juweel	B Brynard	71.33 ¹²⁷	0.11 ⁹⁷	0.36 ¹¹⁹	-0.96 ⁸³	3.92 ¹¹⁰	0.11 ¹⁰²	103	106	2	167	Nov-20	369
801 15 8215		Komarsekraal	39.32 ¹¹²	2.16 ¹¹⁰	0.14 ¹⁰⁵	-0.66 ⁸⁹	1.91 ¹⁰³	0.24 ¹⁰⁴	119	128	3	307	Nov-20	370
914 18 435	Korhaan	JN Kotzé	75.58 ¹¹⁸	5.44 ⁹⁸	0.22 ⁹⁹	-0.39 ⁹⁹	4.87 ⁹⁸	1.39 ⁶²	98	98	7	393	Nov-22	373
1864 18 304	Ralph	SE van Pletzen	83.43 ¹²¹	0.57 ⁹⁴	0.67 ⁹⁶	0.12 ⁹⁸	0.85 ⁹⁵	0.57 ²⁶	90	91	3	119	Nov-22	374
1923 18 069	Dr. Storm	DJ van Pletzen	95.27 ¹²⁵	3.12 ⁹⁴	0.40 ⁹⁶	-0.66 ⁹⁸	8.55 ⁹⁵	0.04 ⁵⁴	91	92	2	108	Nov-22	375
1832 18 508	Weerlig	B Brynard	185.70 ¹³⁹	5.54 ¹³⁷	0.01 ⁹⁸	-2.22 ⁷³	2.13 ¹⁰⁵	2.62 ¹³⁴	117	121	4	230	Nov-23	376
952 10 0261	Bravo	JC Hanekom & Seuns	141.10 ¹²⁶	1.60 ¹⁰⁹	0.33 ¹¹¹	-1.36 ⁸³	-1.38 ⁹⁴	1.16 ¹¹⁵	108	103	4	229	Nov-24	355
801 17 8139		Komarsekraal	150.32 ¹²⁸	2.37 ¹¹⁵	0.23 ¹⁰⁷	-0.78 ⁹¹	7.71 ¹²²	3.87 ¹⁵⁵	115	116	2	104	Nov-24	371
765 16 194		JA de Villiers	117.23 ¹²²	4.63 ¹³⁰	0.42 ¹¹⁴	-0.55 ⁹⁴	8.37 ¹²⁴	1.40 ¹¹⁶	110	103	2	219	Nov-23	372
1900 18 155		DCH Uys	136.88 ¹²⁵	0.87 ¹⁰⁴	0.23 ¹⁰⁷	-1.72 ⁷⁹	0.77 ¹⁰⁰	-0.17 ⁹⁵	123	128	4	207	Nov-24	377
1305 20 571		AJ van As Broers	174.06 ¹³⁴	0.67 ¹⁰²	0.46 ¹¹⁷	-1.76 ⁷⁸	3.44 ¹⁰⁹	0.05 ⁹⁹	108	120	2	113	Nov-24	378
1832 19 527		B Brynard	185.04 ¹³⁶	5.30 ¹³⁷	0.85 ¹³³	-0.39 ⁹⁶	15.14 ¹⁴⁴	2.60 ¹³⁶	150	149	3	200	Nov-24	379

AFKORTINGS

Ram ID	Ram identifikasienommer
REW Rep	Relatiewe Ekonomiese Waarde Reproduksie (Rand)
LM	Liggaamsmassa (kg)
SVM	Skoonvagnmassa (kg)
VD	Veseldikte (mikron)
SL	Stapellengte (mm)
TWW	Lam Massa Speen
W	Wol
B	Bouvorm
EPD	Estimated Progeny Difference

NOTAS

Goue meriete status word aan 'n ram toegeken na 'n lang proses waar baie hoë standaard gestel word en is erkenning van uitsonderlike prestasie. Indien die ram of semen beskikbaar is, word besonderhede aan lede verskaf vir gebruik in die bedryf, vir genetiese vordering.
Die BLUP Merino vaarrangorde lys soos beskikbaar op LOGIX gedurende einde April en einde Oktober van elke jaar sal as verwysing gebruik word vir toekenning van Goue Meriete status.
Goue ramme moet voldoen aan die volgende:

- In ten minste 2 kuddes gebruik
- Ten minste 20 getoetste nageslag per BLUP kudde in ten minste 2 kuddes
- Min ouderdom van nageslag 270 dae in ten

- minste 2 kuddes
- Met gemiddelde ouderdom >=300 dae in ten minste 2 kuddes
- Ten minste 50 wol-getoetste nageslag
- Ten minste 55% van gespeende nageslag in woltouetse
- EKW_REP ten minste 112
- Een eienskap ten minste 109 (VD 91)
- Tweede eienskap ten minste 103 (VD 97)
- Derde eienskap ten minste 100 (VD 100)
- Vierde eienskap ten minste 94
- Maar VD mag nie meer as 109 wees nie
- TWW ten minste 94
- Bouvorm en Wolpunt ten minste 103



OVK National BLUP Sire Ratings – November 2024

Rank	Ram		Last used	N/S	BW		CFW		FD		SL		TWW		REV		REV Rep		Wool		Conformation		Sire of Ram												
	Stud	Yr			EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	Stud	Yr	Seq							
1	801	19	6110	♂	MNR. J.A. JAN DE VILLIERS	2	-0.67	92	91	-0.03	96	94	-2.90	63	96	4.38	111	92	-0.35	92	67	217.14	144	215.69	142	139	0.65	122	83	0.50	116	85	801	14	8140
2	518	19	128	♂	PATRYSKRAAL TRUST	1	1.51	109	96	0.61	122	97	-1.84	77	98	8.40	122	96	-0.19	95	64	208.36	142	200.44	139	136	0.89	140	86	1.23	144	87	1832	16	644
3	1832	21	652	♂	MNR. B. BEN BRYNARD	1	3.84	126	89	0.51	117	92	-1.34	83	95	5.73	115	90	2.08	129	54	182.65	136	185.94	136	136	0.55	124	87	0.47	114	88	1305	16	511
4	1832	20	718	♂	MNR. B. BEN BRYNARD	1	1.10	105	90	0.18	104	93	-1.90	76	96	5.79	115	91	1.68	123	46	175.83	134	185.86	136	136	0.31	112	96	0.65	121	97	1832	16	921
5	1832	18	508	♂	MNR. A.J. VAN AS	5	6.26	145	98	0.11	101	99	-1.94	76	99	2.27	104	98	1.85	126	62	189.31	137	181.02	135	135	0.31	112	96	0.65	121	97	1832	16	607
6	1832	19	527	♂	MNR. J.H. DU PLESSIS	6	5.17	137	96	0.80	129	98	-0.38	96	99	15.31	143	97	2.51	136	49	174.90	134	177.00	134	134	1.11	150	94	1.39	149	95	1832	17	607
7	801	17	7221	♂	KOMARSEKRAAL LANDGOED EDMS BPK	1	4.00	128	90	0.13	102	92	-1.89	76	95	-0.01	98	91	0.45	105	68	162.20	131	150.28	128	128	0.79	135	86	0.95	133	87	801	14	8140
8	801	17	8139	♂	KORHAANSRUG BONSMARAS	2	2.41	115	95	0.23	106	96	-0.78	91	98	7.66	120	96	3.74	154	77	123.70	123	147.09	127	127	0.35	114	93	0.52	117	94	801	14	7129
9	1422	21	1687	♂	MNR. J.H. DU PLESSIS	4	1.60	109	93	-0.01	97	95	-1.81	77	97	-0.13	97	94	1.33	118	45	138.12	126	143.12	126	126	0.31	113	89	0.33	109	90	1422	18	8617
10	1768	19	225	♂	VERFHEUWEL BDY EDMS BPK	1	-0.85	91	85	0.47	116	89	-0.83	90	93	1.84	103	86	2.22	131	56	119.77	122	142.43	126	126	0.36	115	80	0.45	114	82	1768	14	842
11	1305	20	435	♂	MNR. A.J. VAN AS	1	3.75	126	95	0.02	98	97	-1.86	77	98	5.55	114	97	0.29	102	63	152.92	129	140.50	126	126	0.46	120	94	0.78	126	95	1832	16	644
12	801	18	7235	♂	KOMARSEKRAAL LANDGOED EDMS BPK	1	1.32	107	96	0.23	106	98	-0.86	90	99	1.06	101	97	3.53	151	70	113.88	120	139.69	126	126	0.21	108	95	0.46	114	95	801	16	2204
13	765	21	677	♂	MNR. J.A. JAN DE VILLIERS	1	-0.15	96	85	0.30	109	90	-1.55	81	94	6.99	118	87	-0.52	90	34	138.68	126	134.28	124	124	0.39	116	54	0.66	122	56	1422	18	8617
14	914	20	438	♂	KORHAANSRUG BONSMARAS	1	1.94	112	94	0.18	104	96	-0.66	92	98	8.80	124	95	3.60	152	69	109.98	120	133.97	124	124	0.89	140	92	0.60	120	93	801	17	8139
15	1832	16	576	♂	MNR. B. BEN BRYNARD	1	1.85	111	92	0.36	112	94	-1.00	88	96	4.50	111	93	0.88	111	73	122.45	122	122.87	122	122	0.30	112	90	0.33	109	90	1832	13	515
16	2309	20	100	♂	FOURIE BOERDERY	1	0.38	100	87	0.40	113	91	-1.11	86	95	0.40	99	89	0.42	104	53	118.43	121	120.47	121	121	0.75	133	83	0.84	128	85	1832	13	515
17	801	20	8150	♂	KOMARSEKRAAL LANDGOED EDMS BPK	1	2.56	117	86	0.27	108	90	-1.42	82	94	-2.25	91	88	0.15	100	40	128.73	124	119.86	121	121	0.39	116	59	0.32	109	60	801	18	8321
18	1757	17	340	♂	MNR. E.M. NAUDE	1	2.11	113	93	0.51	118	95	-0.55	94	97	4.00	110	95	1.24	116	69	113.15	120	115.88	120	120	0.07	101	91	0.30	108	92	1757	14	37
19	888	20	3	♂	GROOTPONTEIN LANDBOUKOLLEGE	1	-0.84	91	86	0.12	102	90	-1.66	79	94	-1.78	93	87	-0.18	95	33	114.60	121	115.87	120	120	0.07	101	81	0.20	104	83	888	18	242
20	1832	16	578	♂	MNR. B. BEN BRYNARD	1	2.63	117	88	-0.01	96	91	-1.46	82	94	2.23	104	89	1.11	115	66	115.44	121	114.71	120	120	0.19	107	84	0.34	110	85	1832	13	515
21	1832	21	616	♂	KLEINBOS MERINOS	2	1.11	106	88	0.16	103	91	-1.34	83	94	4.20	110	89	0.41	104	57	115.32	121	114.33	120	120	0.31	112	84	0.42	113	85	1832	17	503
22	1832	18	653	♂	MNR. A.J. VAN AS	1	4.96	135	97	0.27	108	98	-0.83	90	99	4.33	110	97	1.58	122	56	118.51	121	113.13	120	120	0.23	108	95	0.59	119	96	1832	16	932
23	1855	17	368	♂	W.P. VAN AARDT	1	-0.28	95	93	0.06	99	95	-1.53	81	97	1.85	103	94	-0.04	97	62	105.80	119	106.14	118	118	0.08	101	72	0.47	114	74	1855	11	84
24	1600	19	523	♂	MNR. A.D. ANDREW JORDAAN	3	4.46	131	83	0.79	129	88	-0.21	98	92	-1.54	93	86	0.29	102	51	119.11	122	104.66	118	118	0.11	103	14	0.47	114	14	1600	14	646
25	1832	20	870	♂	MNR. B. BEN BRYNARD	2	3.70	125	93	0.06	99	95	-1.15	86	97	2.98	107	94	1.21	116	56	106.19	119	102.30	117	117	0.21	108	91	0.73	124	92	1832	18	508
26	1768	19	545	♂	VERFHEUWEL BDY EDMS BPK	1	-1.12	88	89	0.15	103	92	-1.42	82	96	-1.95	92	91	-0.10	96	54	98.88	117	102.01	117	117	0.11	103	86	0.13	102	87	1768	17	90
27	801	20	7065	♂	KOMARSEKRAAL LANDGOED EDMS BPK	1	1.95	112	87	0.75	127	91	0.31	105	95	11.70	132	89	0.83	110	35	101.08	118	101.02	117	117	0.35	114	58	0.47	114	60	801	19	4034
28	1832	20	868	♂	H.J. MCNAUGHTON	2	5.62	140	87	0.20	105	91	-0.62	93	95	12.27	134	89	1.30	117	40	109.37	119	98.95	117	117	0.28	111	84	0.80	127	85	1832	18	508
29	1305	17	284	♂	MNR. A.J. VAN AS	1	1.38	108	92	0.41	113	94	-0.12	99	97	0.93	101	93	2.52	136	59	80.81	113	97.74	116	116	0.59	126	85	1.09	138	86	1832	13	515
30	801	19	5081	♂	KOMARSEKRAAL LANDGOED EDMS BPK	1	0.54	101	94	0.19	105	96	-0.30	97	98	8.52	123	95	2.67	138	51	75.08	112	96.37	116	116	0.37	115	80	0.56	118	82	801	17	8139
31	1900	16	9	♂	STAATMAKER MERINOS	1	0.39	100	92	0.27	108	94	-1.00	88	96	4.19	110	93	-0.03	97	69	97.68	117	95.71	116	116	0.19	107	89	0.21	105	90	1900	13	336
32	2157	20	5098	♂	MR J.F. JOHN MILLER	1	-0.69	92	86	0.66	124	90	-0.06	100	94	5.97	115	88	0.58	107	54	87.61	115	95.47	116	116	0.09	102	81	0.26	107	82	2157	17	3037
33	1923	18	69	♂	KRANSKOP MERINOS	3	1.93	112	95	0.47	116	97	-0.66	92	98	5.64	114	96	-0.18	95	70	103.58	118	94.44	116	116	0.62	127	92	0.69	123	93	1832	13	515



OVK National BLUP Sire Ratings – November 2024

Rg	Ram		Last used	N/S	BW		CFW		FD		SL		TWW		REV		REV Rep		Wool		Conformation		Sire of Ram										
	Stud	Yr			EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	Stud	Yr	Seq					
34	1415	13	275	DR. D.G. POGGENPOEL	1	1.93	112	90	0.26	107	92	-0.72	91	95	0.72	100	91	1.24	117	70	89.84	115	93.22	115	0.36	115	76	0.45	114	77	674	9	477
35	1900	19	15	STAATMAKER MERINOS	1	2.64	117	94	0.32	110	96	-0.40	96	98	1.59	102	95	1.75	124	68	86.14	114	91.36	115	0.39	116	92	0.52	117	93	1832	16	644
36	914	19	364	KORHAANSRUG BONSMARAS	1	2.48	116	85	-0.03	96	89	-0.50	94	93	4.23	110	87	3.43	150	59	70.63	111	91.12	115	0.28	111	81	1.17	141	82	1864	15	32
37	1757	21	25	MNR. E.M. NAUDE	1	2.84	119	85	0.26	107	89	-0.58	93	94	-0.60	96	87	1.68	123	55	87.16	114	90.89	115	0.18	106	81	0.58	119	82	1832	13	515
38	2157	19	2079	MR J.F. JOHN MILLER	1	-1.14	88	91	0.56	120	94	-0.07	100	97	13.48	137	93	0.32	103	38	83.43	114	90.64	115	0.35	114	88	0.15	102	89	2157	16	9016
39	1832	13	515	MNR. W.L. MENNE	12	2.44	116	99	0.02	98	99	-1.04	87	99	1.28	102	99	1.29	117	91	88.14	115	89.84	115	0.50	121	98	0.90	131	98	674	9	477
40	1832	18	704	SHELLINCK & SEUN (EDMS) BFK	1	3.23	122	86	0.18	104	90	-0.78	91	94	1.15	101	88	1.03	113	51	89.38	115	85.89	114	0.05	100	81	0.23	106	83	1832	16	755
41	1305	20	587	MNR. A.J. VAN AS	1	-0.62	92	93	0.11	101	96	-1.15	86	98	2.30	105	95	0.00	98	65	82.62	113	84.74	114	0.47	120	92	0.42	113	93	1832	16	644
42	1832	19	520	KLEINBOS MERINOS	1	2.39	115	91	-0.03	96	94	-1.06	87	96	7.26	119	92	0.69	108	55	86.12	114	82.65	113	0.51	122	87	0.53	117	89	1832	17	607
43	2157	20	5081	MR J.F. JOHN MILLER	1	1.39	108	85	0.82	130	89	0.69	110	94	5.13	113	87	0.67	108	36	78.94	113	79.76	113	0.26	110	77	0.61	120	79	2157	17	9011
44	2157	20	5067	MR J.F. JOHN MILLER	1	1.84	111	88	0.60	121	92	0.47	107	95	14.01	139	90	0.69	108	55	78.68	113	77.72	112	0.51	122	83	0.49	115	85	2157	17	9011
45	1832	19	825	MNR. B. BEN BRYNARD	1	1.20	106	88	0.91	134	92	0.97	113	95	13.06	136	90	-0.15	95	45	82.59	113	76.88	112	0.05	100	85	0.47	114	86	1832	17	531
46	1305	16	511	MNR. B. BEN BRYNARD	1	-0.29	95	95	0.57	120	96	0.11	102	98	7.59	120	95	0.34	103	72	71.33	111	75.53	112	0.30	112	93	0.30	108	93	AUS	13	242
47	2157	20	8014	MR J.F. JOHN MILLER	1	3.81	126	87	0.13	102	91	-0.70	92	95	7.93	121	89	0.48	105	26	85.80	114	75.13	112	0.51	122	81	0.30	108	83	2150	15	3444
48	1305	16	509	MNR. A.J. VAN AS	1	1.44	108	92	0.97	136	95	0.70	110	97	5.38	114	93	-0.62	88	57	85.84	114	75.12	112	0.40	116	86	0.20	104	87	AUS	13	242
49	1305	16	1215	KORHAANSRUG BONSMARAS	1	-0.75	91	93	0.07	100	95	-0.89	89	97	3.21	107	94	0.63	107	72	66.87	110	75.07	112	0.16	105	90	0.14	102	91	1832	13	515
50	766	20	51	SHELLINCK & SEUN (EDMS) BFK	1	0.06	97	92	0.18	104	95	-0.71	92	97	0.05	98	93	0.81	110	67	68.16	110	74.92	111	0.72	132	90	0.39	112	91	952	15	299
51	1900	17	636	STAATMAKER MERINOS	1	1.44	108	93	0.13	102	95	-0.53	94	97	-0.07	98	94	1.68	123	66	64.69	109	73.79	111	0.07	101	90	0.18	103	91	447	14	143
52	1900	15	85	STAATMAKER MERINOS	1	-0.33	94	95	0.10	101	96	-1.10	86	98	1.86	103	95	-0.42	91	79	75.88	112	73.18	111	0.10	102	93	0.32	109	93	1900	13	336
53	1832	17	630	MNR. J.H. DU PLESSIS	9	2.65	117	98	0.05	99	99	-0.55	94	99	3.47	108	98	1.77	125	82	67.94	110	73.15	111	0.63	128	96	1.01	135	97	1832	16	644
54	2347	19	3109	MNR. J.J. KOBUS WESSELS	1	2.26	114	84	0.75	127	88	0.62	109	93	-0.39	97	86	0.99	113	50	72.60	111	72.91	111	0.48	120	79	0.44	113	81	2347	16	3034
55	888	18	242	GROOTFONTEIN LANDBOUKOLLEGE	1	1.34	107	90	0.42	114	93	-0.40	96	96	7.26	119	91	-0.40	92	48	80.77	113	72.01	111	0.13	104	86	0.40	112	87	888	15	39
56	1855	20	416	W.P. VAN AARDT	1	1.27	107	88	0.17	104	92	-0.81	90	95	-1.81	92	90	0.43	104	37	73.10	111	71.87	111	0.32	113	53	0.12	101	55	1305	14	62
57	598	17	718	MNR. J.H.H. WILLEMSE	1	2.33	115	88	-0.09	93	91	-0.13	99	95	1.18	101	89	4.13	160	72	43.87	105	71.17	111	0.04	100	83	0.37	111	85	AUS	13	383
58	765	16	194	HOUMOED MERINOS	2	4.22	129	97	0.33	110	98	-0.42	95	99	8.03	121	97	-0.08	96	83	87.81	115	70.76	111	0.20	107	94	0.17	103	94	855	13	134
59	2309	21	74	MNR. J.A. JAN DE VILLIERS	4	2.93	119	93	-0.20	89	95	-1.33	84	97	2.95	106	94	0.15	100	63	78.23	112	67.82	110	0.99	145	76	1.06	137	77	1832	17	630
60	2152	20	293	WINTERBERG SHEEP IMP GROUP	1	4.42	131	91	0.58	121	93	-0.08	100	96	0.25	99	92	-0.23	94	55	86.39	114	67.46	110	0.19	107	87	0.59	119	88	2157	17	7010

Rams awarded Gold and BLUP Silver certificates marked in the corresponding colour

KEY

Rank	Official Ranking (Econ. Value)	TWW	Total Weight Weaned
Stud	Registered stud number	REV	Relative Economic Value (R/c)
Yr	Year born	REV Rep	REV including Reproduction
Seq	Sequence number	Wool	Wool score
N/S	Number of studs used	Conf	Conformation
BW	Body Weight	EBV	Estimated Breeding Value
CFW	Clean Fleece Weight	Ind	Index
FD	Fibre Diameter	Acc	Accuracy
SL	Staple Length	Geno	Geno Typed

(0). Every effort is made to present the information correctly. Merino SA and the SA Studbook do not take any responsibility for use or interpretation of information on any animals in this report. With recognition to the SA Studbook for data processing and storing. See Merino SA members' list in this issue for contact details.



PROUDLY SPONSORED BY



BKB Merino Venture Sire Ranking – November 2024



The Trusted Home of Agriculture
Die Betroubare Tuiste van Landbou

Venture sire rating

An official list of young, promising rams is published as the **BKB Venture sire rating**. The BLUP accuracy of these rams are relatively low as no progeny information (reproduction records) is available yet. The figures are thus based on information from these rams' grand parents, parents and siblings. Only figures of rams with wool- and conformation scores of six and more are published. Breeding values of these rams will change over time as more information becomes available. Data processed and stored by SA Studbook. See Merino SA list of breeders in this issue for contact details.

Rank	Ram		Sire		B/S	BW		CFW		FD		SL		TWW		REV		REV_Rep		Wool		Conformation										
	Stud	Yr	Seq	Stud		Yr	Seq	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc	EBV	Ind	Acc							
43	1832	23	854	1832	21	652	2	2.84	119	66	0.62	122	72	-0.99	88	82	0.51	99	69	1.55	121	31	154.83	130	157.42	130	0.57	125	61	0.82	128	63
44	801	22	7137	801	19	5081	2	0.09	98	67	-0.18	90	73	-2.06	74	82	-0.23	97	69	2.05	129	35	140.31	126	157.38	130	0.17	106	52	0.38	111	53
45	1832	23	714	1422	21	1687	2	0.72	103	67	-0.07	94	73	-2.13	73	82	1.67	103	69	0.81	110	33	153.35	129	157.09	129	0.29	111	62	0.16	103	64
46	1832	22	776	1832	20	718	3	2.44	116	67	-0.16	90	73	-2.13	73	82	-2.65	90	69	1.72	124	31	151.31	129	156.42	129	0.45	119	61	0.62	120	63
47	1832	22	652	1832	19	527	3	2.63	117	69	0.63	122	74	-0.54	94	83	12.76	135	71	2.10	130	37	147.60	128	155.82	129	0.46	120	64	0.74	125	66
48	1832	22	653	1832	19	527	3	3.89	127	69	0.29	109	74	-1.24	85	83	5.85	115	71	2.10	130	37	151.67	129	154.86	129	0.45	119	64	0.81	127	66
49	518	21	841	518	19	855	2	1.01	105	68	0.56	120	73	-1.41	82	82	5.52	114	70	-0.30	93	39	161.05	131	154.28	129	0.25	109	63	0.20	104	65
50	1305	23	599	1832	18	508	1	0.78	103	61	-0.01	97	68	-2.02	75	80	-0.83	95	64	1.06	114	31	148.40	128	154.15	129	0.16	105	58	0.24	106	59
51	1832	22	752	1832	20	718	3	0.77	103	66	0.32	110	73	-1.29	84	82	8.34	122	69	1.47	120	34	144.04	127	153.67	129	0.69	130	61	0.56	118	63
52	801	23	7007	801	21	6041	2	0.26	99	64	0.45	115	71	-1.47	82	82	4.10	110	67	0.26	102	29	152.53	129	153.45	129	0.22	108	43	0.28	107	44
53	2380	22	179	801	19	6110	2	1.63	110	65	0.26	108	72	-1.67	79	82	5.96	115	68	0.34	103	39	157.08	130	153.34	129	0.38	116	50	0.64	121	51
54	765	23	268	1600	20	1194	2	2.49	116	68	0.74	127	73	-0.93	89	83	-0.14	97	70	0.82	110	38	155.47	130	153.09	129	0.21	107	35	0.41	112	35
55	801	22	8061	801	20	7065	2	0.34	100	66	0.27	108	72	-1.68	79	82	4.37	111	68	0.37	103	34	151.39	129	152.87	129	0.42	118	44	0.53	117	45
56	1832	22	660	1832	19	527	1	2.54	116	68	0.53	118	74	-1.11	86	83	11.23	131	70	0.56	106	37	157.57	130	152.48	128	0.67	129	64	0.64	121	65
57	801	23	7096	801	21	6041	2	-0.10	96	64	0.07	100	71	-1.94	76	82	2.25	104	67	0.59	107	28	147.07	128	152.08	128	0.38	116	43	0.42	113	44
58	1900	22	426	1900	20	494	2	0.55	101	67	0.16	103	73	-1.74	78	82	1.04	101	69	1.02	113	36	145.67	128	152.07	128	0.47	120	62	0.49	115	63
59	1415	21	78	1832	18	508	1	2.10	113	68	0.34	111	73	-1.38	83	82	4.12	110	70	1.22	116	39	149.61	128	151.94	128	0.25	110	63	0.43	113	64
60	1305	22	246	1832	18	508	2	4.15	129	68	0.24	107	74	-1.50	81	83	1.95	103	70	1.45	120	40	155.38	130	151.82	128	0.43	118	64	0.66	122	66
61	801	21	8011	801	18	7235	2	2.30	115	69	0.02	98	74	-1.66	79	83	-2.22	91	71	2.46	135	46	139.39	126	151.78	128	0.28	111	64	0.67	122	66
62	801	22	2017	1832	18	508	2	4.13	129	68	0.20	105	73	-1.76	78	83	2.83	106	70	0.45	104	38	164.15	132	151.70	128	0.37	115	63	0.59	119	65
63	1832	22	775	1832	20	718	3	2.32	115	67	0.17	104	73	-1.59	80	82	-1.34	94	69	1.72	124	31	145.08	127	150.91	128	0.55	124	61	0.65	121	63
64	1305	23	189	1305	21	570	2	3.32	122	61	0.48	116	69	-1.32	84	81	-0.04	98	64	0.78	109	14	157.00	130	150.84	128	0.17	106	55	0.45	114	57
65	914	21	87	914	19	7	2	2.88	119	67	-0.11	92	73	-2.14	73	82	-0.75	96	69	0.88	111	40	154.65	130	150.67	128	0.17	106	62	0.19	104	64
66	518	21	811	518	19	128	2	0.59	102	66	0.54	119	72	-1.24	85	82	3.86	109	68	0.48	105	39	148.85	128	150.55	128	0.52	122	63	0.33	109	64
67	1832	21	657	1832	19	527	2	2.52	116	70	0.37	112	75	-1.07	87	83	2.94	106	71	2.26	132	40	139.80	126	149.80	128	0.54	123	66	0.80	127	67
68	952	22	26	1305	20	155	1	-0.73	91	67	0.32	110	73	-1.70	79	82	-2.79	90	70	0.35	103	42	143.80	127	149.35	128	0.26	110	64	0.34	110	66
69	1415	21	74	1832	18	508	2	2.37	115	69	0.11	101	74	-1.73	78	83	3.81	109	70	0.96	112	41	149.59	128	148.39	128	0.38	116	64	0.64	121	66
70	1832	23	710	1422	21	1687	2	1.19	106	67	0.30	109	73	-1.31	84	82	6.49	117	70	1.36	118	33	140.63	126	147.66	127	0.31	113	62	0.33	109	64
71	1832	23	875	1832	21	652	1	4.48	131	66	0.64	123	72	-0.45	95	82	6.72	117	68	2.27	132	29	144.43	127	147.17	127	0.62	127	61	0.88	130	63
72	801	22	6069	801	20	5011	1	1.66	110	67	0.26	107	73	-1.39	83	83	-1.12	94	69	1.80	125	37	137.79	126	146.96	127	0.30	112	49	0.35	110	50
73	518	22	222	518	19	128	1	0.96	104	68	0.34	111	73	-1.67	79	82	6.47	117	70	-0.52	90	42	155.46	130	146.76	127	0.51	122	64	0.20	104	65
74	1832	23	708	1422	21	1687	2	1.51	109	67	-0.09	94	73	-2.11	73	82	-1.86	92	70	0.76	109	35	146.46	128	146.73	127	0.29	111	62	0.43	113	64
75	1305	22	460	1832	18	508	2	2.37	115	69	-0.02	96	74	-2.02	75	83	-1.09	95	71	0.70	108	40	150.25	129	146.71	127	0.41	117	65	0.29	108	66

KEY

- Rank Official Ranking (Econ. Value)
- Stud Registered Stud number
- Yr Year born
- Seq Sequence number
- BS Birth Status
- BW Body Weight
- CFW Clean Fleece Weight
- FD Fibre Diameter
- SL Staple Length
- TWW Total Weight Weaned
- REV Relative Economic Value (R/c)
- REV_Rep REV including Reproduction
- Wool Wool score
- Conf Conformation
- EBV Estimated Breeding Value
- Ind Index
- Acc Accuracy



Merino Veld Ram Clubs

VELD RAM CLUB	REGISTR.	VENUE	CHAIRMAN	CONTACT NO.	SECRETARY	CONTACT NO.	E-MAIL
Highveld & Mpumalanga	K4	Volkstrust	Johan Steyn	083 229 7425	Martin Bam - Autumn Gerhardt Venter - Spring	076 601 5331 079 492 2244	steyn@jbstrust.co.za
Eastern Free State	K6	Vrede	Kosie de Villiers	082 374 2476	Hanri Roeland	072 334 5600	
Cockscomb	K22	Jansenville	Pindy v Deemter	082 469 3232			pindy@igen.co.za
Suid-Vrystaat	K23	Bethulie	Abrie Griesel	082 688 0200			abhaki@outlook.com



Merino Group Breeding Schemes

BREEDING GROUP	C/O	P O BOX	TOWN	POSTAL CODE	TEL. NO.	CELL NO.	E-MAIL
Renosterberg	Stefan Erasmus	352	Middelburg	5900		082 446 6908	stefanfontein@gmail.com
Winston	James Miller	88	Cathcart	5310		082 517 4887	james@winstonfarms.co.za
Winterberg	Alun Davies	238	Adelaide	5760	087 350 1771	084 631 9830	alun@bosberg.co.za
Stormberg	Robbie Stretton	53	Molteno	5500	076 412 9255	082 578 2334	ragdstrettonfarming@gmail.com



Merino Clubs

MERINO CLUB	CHAIRMAN	CONTACT	SECRETARY	CONTACT NO.	COUNCILLOR	CONTACT NO.
Grootrivier	Jacques du Plessis	072 293 9509	Piet Venter	082 772 4546	Grant Naudé	076 700 3855
Sandveld	Jorrie Jordaan	083 289 3644	Lizette Jordaan	056 343 1144	Theron Swanepoel	072 117 7766
Smaldeel	Anton Lombard	082 775 7464	Chris Hobson	082 334 9583	Tinus du Plessis	082 772 3221



Merino Development Committees

MDC	CHAIRMAN	CONTACT NO.	SECRETARY	CONTACT NO.	COUNCILLOR	CONTACT NO.
Region 3	Dirko Bezuidenhout	073 164 5637	Theuns Barnard	082 374 2656	Theron Swanepoel	072 117 7766



Merino Young Ewe Clubs

CLUB	CHAIRMAN	CONTACT NO.	SECRETARY	CONTACT NO.	COUNCILLOR	CONTACT NO.
Modern Merino	Kleintjie Retief	082 944 4492	Rassie Smith	084 500 0149	Grant Naudé	076 700 3855
Young Guns Hanover	Hubert Ferreira	072 882 6370	Jarrold Naudé	071 183 1034	Grant Naudé	076 700 3855
Kraankuil	Nico Bezuidenhout	083 377 5003			Grant Naudé	076 700 3855
Middelburg	David Victor	079 499 7963	Michael Hayward	079 866 5349	Tinus du Plessis	082 772 3221
Noupoort	Frikkie Visser	083 258 2964	Kobie van der Walt	072 081 0069	Grant Naudé	076 700 3855
Phillipstown	JM Fourie	083 446 1916	Pieter de Jager	082 376 0572	Grant Naudé	076 700 3855
Vrystaat	Theron Swanepoel	072 117 7766	Dirko Bezuidenhout	073 164 5637	Theron Swanepoel	072 117 7766
Colesberg	Jacques du Plessis	072 293 9509	Piet Venter	082 772 4546	Grant Naudé	076 700 3855
Overberg	Christoff Kitty Lourens	072 264 2991	Gert Naudé	082 934 2577	Adriaan Geldenhuys	072 612 2783
Heidelberg	Pieter Gildenhuys	082 319 6325	Kobus Louw	082 576 1699	Adriaan Geldenhuys	072 612 2783
Malmesbury	Eben Schellink	083 659 7640			Adriaan Geldenhuys	072 612 2783

* Only active organizations listed

Registered Merino Breeders 2024/25

MEMBER NAME	INITIALS	MERINO STUD	STUD NO	FARM	POSTAL	TOWN	CODE	TEL. NO.	CELL. NO.	E-MAIL
REGION 1: MPUMALANGA & EAST GRIQUALAND -KOSIE DE VILLIERS: 082 374 2476										
Bam	Martin	Spitskop	1908	Waterval	289	Amersfoort	2490		076 601 5331	martinbam076@gmail.com; bbagri@vodamail.co.za
Brits	JFN	Oudehoutkloof	2356	Volksrust	66	Volksrust	2470		084 660 3868	sbrits52@gmail.com
Cathcart	MB	eMoyeni	2285	Belmont	25	Swartberg	4710		083 720 2174	murray@belmontfarm.co.za
Celliers	JZ	Celliers	1112	Roodewal	429	Ermelo	2350		082 388 2158	japiecelliersbdy@gmail.com
Greyling	CJF	Mooibank	2307	Mooibank	106	Wakkerstroom	2480	017-7300375	072 056 0140	greylingjannie@gmail.com
Greyling & Sons	CL	Bovenvallei	2286	Bovenvallei	3	Wakkerstroom	2480	017-7300374	082 902 0734	clgreyling@yahoo.com
Klingenberg	JH	Paardeplaas	1500	Paardeplaas	225	Wakkerstroom	2480	034-9950003	082 422 3931	paardeplaas@lantic.net
Labuschagne	LJ	Diamond "L"	2360	Rietfontein	24	Welbekend	1517	011-9641338	083 255 8724	jswart@interexcel.co.za
Landman	DS	Dagwacht	2018	Dagwacht	1	Wakkerstroom	2480		071 161 7128	dagwachtboerdery@gmail.com
le Roux	JP	Umpulusi	2301	Witkrans	60	Carolina	1185		082 463 8929	witkrans@gmail.com
Lombard	JJ	Westend	2177	Westend Landgoed	25	Morgenzon	2315	017-7933051	083 629 4165	westendb@yebo.co.za
Pretorius	BR	Kroonplaas	2386	Kroonplaas	124	Piet Retief	2380		082 326 5419	goedetrouw.abattoir@gmail.com
Rabe	NL	Rabe & Seums	2017	Geelhoutboom	Postnet 368	Piet Retief	2380	076 120 9185	081 879 7955	admin@rabeseuns.com
Steyn	RS	Joubertsvlei	2258	Joubertsvlei	445	Bethal	2310	083 229 7425	082 854 4496	steyn@jbtrust.co.za
Struwig	N	Mlana	1823	Verkyk	187	Volksrust	2470	017-7352539	082 449 8147	verkykstruwig@gmail.com
Uys	PWB	Gryshoek Alfa	1989	Gryshoek	98	Volksrust	2470		082 857 5022	pikkieuysswakkerstroom@gmail.com
van Niekerk	JW	KOJO	1876	Knelpoort	388	Amersfoort	2490	017-7531781	083 278 9699	kojo@telkomsa.net
Venter	JC	Vlam	2311	Hartebeesfontein	724	Volksrust	2470	082 570 6606	082 570 6606	jcsaventer@mmweb.co.za

REGION 2: NORTH EASTERN FREE STATE - KOSIE DE VILLIERS: 082 374 2476										
Bester	WA	Villenia	853	Laaste	538	Heilbron	9650		082 560 2551	besternicolaas@gmail.com
Bibbey	E	Evenbreed	2012	Diepfontein	591	Frankfort	9830		082 374 2465	bibbey868@gmail.com
Cilliers	WC	Brakdam	1203	Swartfontein	687	Vrede	9835	058-9131636	083 524 0506	wc@internet-sa.co.za
De Villiers	JS	Success	1918	Berlin	290	Vrede	9835	058-9131128	082 374 2476	mariettedevilliers@vodamail.co.za
du Plessis	FJ	Brandwater	2385	Bloemhoek	70	Fouriesburg	9725		078 894 1571	Yvette@ebasgroup.co.za
Fourie	PJ	Boompie Alleen	2233	Boompie Alleen	606	Vrede	9835	058-8410748	082 826 8649	boompiealleen@zippnorth.co.za; spf.fourie@gmail.com
Kruger	PS	Radnor & Kington	2369	Radnor	3	Cornelia	9850		082 254 3726	paulskruger1@gmail.com
Mapham	GP	Hatfield Fine Wool	534	Christina Farm	212	Howick	3209		083 994 0509	grant@sesisonke.co.za
Naude	JH	Marabeng	1798	I4 Paradiso	350	Bethlehem	9700	083 274 9049	083 274 9049	rossouw.adele@gmail.com

MEMBER NAME	INITIALS	MERINO STUD	STUD NO	FARM	POSTAL	TOWN	CODE	TEL NO.	CELL NO.	E-MAIL
Neuman Brothers	c/o Leonard Neuman	Neuman Brothers	1235	Cork	14	Vrede	9835	058-9131930	072 535 0197	leonardneuman@gmail.com
Odendaal	J H	Brakleegte	2288	Brakleegte	436	Vrede	9835		072 458 2002	herco436@yahoo.com
Roeland	S W	Roeland	2004	Middenin	575	Vrede	9835	058-9131329	082 898 0569	swroeland22@gmail.com
Scheepers	E M	Scheepers Broers	1428	Goedgedacht	663	Bethlehem	9700	071 952 1681	083 469 4714	flaas@radien.co.za
Smit	G J	Wesselskop	1990	Wesselskop	94	Vrede	9835	058-9131951	082 308 9460	gertsmitt@zippnorth.co.za
Willems	M J	Oppibulte	2263	Matilda	55	Memel	2970		072 660 9070	mw@zippnorth.co.za
Zietsman	P H	Eikenhof	2349	Mootbrak	546	Vrede	9835		083 393 8220	paulziets@vodamail.co.za

REGION 3: NORTH WEST-, CENTRAL- & SOUTHERN FREE STATE - THERON SWANEPOEL: 072 117 7766

Alexander Derek	Rudi Upton	Hamelfontein	1188	Hamelfontein	35	Trompsburg	9913	082-534 1179	082 909 9686	marietjealexander@gmail.com; uppies84@gmail.com
Alexander	F W	Joklin	1230	Korthoek	72	Trompsburg	9913		083 310 3324	leanalex@skyafrika.co.za
Alexander	J H	JA	2013	Stofkraal	123	Trompsburg	9913		076 681 6168	jannie.alexander@gmail.com
Cronje	P J	CGOC	2008	Carmel	161	Smithfield	9966	072-2238830	082 826 6072	rupert@cgoc.co.za; hansie@cgoc.co.za
Fourie	L R	Delefra	2309	Cornelius	309	Brandfort	9400	051-8211985	083 310 3288	leroux@fbdy.co.za
Griesel	A J	Klein Zuurfontein	1094	Klein Zuurfontein	63	Springfontein	9917	051-7830168	082 688 0200	abhaki@outlook.com
Heyns	M	Heyns	2378	Groenpan	48	Senekal	9600	083-4082895	083 408 2895	michoheyns@gmail.com; groenpan@lantic.net
Hoffman	A J	Majobe	1934	Vlakaagte	177	Bothaville	9660	082-4558871	082 377 7766	hoffmanj@lantic.net
Jacobs	I J C	Bossiespruit	752	Rekwesfontein	186	Bethulie	9992	051-7631201	082 789 6223	junior@zipplink.co.za
Jacobs	P D	P'Drino	1640	Vlakkfontein	144	Trompsburg	9913	072-8329390	072 225 7569	pd@pdrinomerino.co.za; mjoubert01@gmail.com
Jordaan	A T & J A	Dubbel A	2381	Waterloo/Papelotte	182	Zastron	9950	082 801 1323	082 902 3463	andretheronjordan@gmail.com; arnojordan123@outlook.com
Labuscagne	J N	Glengel Trust	2357	Driefontein		Steynsburg	5920	079-5126251	083 381 9437	glengel@iburst.co.za
Le Roux	J A	Uitkyk	2377	Uitkyk	43	Koffiefontein	9986	051-6832123	083 310 3277	uitkyk0@gmail.com
Louw	D J	Vlakkvlei	2350	Vlakkfontein	76	Jagersfontein	9974	051-7221130	082 717 4521	vlakkvleiboerdery@vodamail.co.za
Louw & Seun	P J	Swartkoppies	1189	Swartkoppies	53	Jagersfontein	9974	051-7221112	082 551 8243	linkp7@gmail.com
Maartens & Seun	J J	Klipkuil	1196	Klipkuil	83	Reddersburg	9904	082 826 4640	082 571 0109	jacom@vodamail.co.za
Marais	C J	Pylkop	1829	Van Rooyensvlei	132	Edenburg	9908	051-7421103	083 525 7417	cjmarais@ntelecom.co.za
Nel	S P	Fanel	1769	Retreat	153	Excelsior	9760	051-9737180	083 609 4779	stephanus2020@yahoo.com
Pretorius	P J S	Heuningfontein	1627	Heuningfontein	45	Bethulie	9992	051-7622340	083 338 4002	heuningfontein@vodamail.co.za
Prinsloo	E C H	Heuningkrans	345	Heuningkrans	78	Smithfield	9966		083 279 2677	heuningkrans@shisas.com; eprinsloo55@gmail.com
Rautenbach	J A	Vaalklip	2379	Vaalklip	57	Senekal	9600	082-4427069	082 442 7069	jar@skl.dorea.co.za; johanraut@gmail.com

MEMBER NAME	INITIALS	MERINO STUD	STUD NO	FARM	POSTAL	TOWN	CODE	TEL NO.	CELL NO.	E-MAIL
Scholtz	C W	Zuikerkop	1897	Zuikerkop	37	Clocolan	9735	051-9430435	083 305 0668	drschooltz@zuikerkop.co.za
Strauss	J H	Henscha	1733	Knoffelfontein, Philippolis	332	Colesberg	9795		083 626 4403	maristauss@yahoo.com; merinoboer01@gmail.com
Strauss & Seun	W D	Strydfontein	964	Strydfontein	114	Philippolis	9970	076 992 9525	076 992 9525	cstrauss@vodamail.co.za; charlottestrauss1951@gmail.com
Swanepoel & Seuns	A M	Mooihoek	2005	Mooihoek	17	Smithfield	9966	082 334 4772	072 117 7766	mooihoek@zipplink.co.za; sokkies9@gmail.com
Theron	J S	Wilgefontein	2235	Wilgefontein	196	Edenburg	9908		082 776 6832	wilgefonteinmerino@gmail.com
Wessels	W J	Platdoorn	840	Platkop	133	Ventersburg	9450	057-6514836	082 902 8646	wvessels@afrika.com
Wessels & Seuns	J H	Middelspruit	285	Mooidam	7021	Kroonpark	9502	056-2131574	082 823 1574	juriew@gcs.co.za

REGION 4: EASTERN GRASSVELD OF THE EASTERN CAPE - DIEDERIK VAN PLETZEN: 084 800 8122

Botha	C J	Benvale	2260	Bennevis	102	Barkly-Oos	9786	045-0500097	082 524 4779	benneviscb@hotmail.co.za
Cloete & son	P H	Pine Grove	340	Pine Grove	35	Dordrecht	5435		082 779 3893	pinegrove@nokwi.co.za
Cloete	J Q & L Q P	Jonashoek	648	Jonashoek	77	Indwe	5445	072 786 0170	072 786 0175	juliancloete58@gmail.com
de Villiers	J R	De Villiers	2299	Rietfontein	369	Aliwal-Noord	9750	051-6410921	082 417 9543	devilliersmerinos@gmail.com
Ginyigazi	G X	Arizona Enzindle	2021	Arizona Enzindle	634	Queenstown	5320		060 775 8055	ginyigazigoodman@gmail.com
Hardie	C W	Fairfield Farming	3901	Fairfield	71	Barkly East	9786		083 320 6005	wallis@barkly.co.za
Henning	W F & H M	Kesieberg	1668	Leeufontein	80	Burgersdorp	9744	087 550 1185	076 191 7784	wilhen@nokwi.co.za
Hughes & son	C D H	Hughenden	228	Hughenden	472	Burgersdorp	9744		082 774 1136	admin@omegafarm.co.za
Joubert	J W	JWJ	2382	Gladdegrond	677	Aliwal-Noord	9750	051-6332325	082 689 0777	jannie.joubert@sfpadvice.co.za
Joubert	B	Olywenfontein	1671	Olywenfontein	175	Aliwal-Noord	9750	051-6341960	082 772 2591	vensterklip@hierhoek.co.za
Miller	J W	Winston Sheep Group	2157	Winston Farm	88	Cathcart	5310	045 843 1048	082 517 4887	james@winstonfarms.co.za
Naudé	S D & S P	Naudé's Nek	2007	Dunley	9	Rhodes	9787	045-9749278	082 457 3510	melanin@lantic.net
Nel	I F	Hartebeesfontein	799	Strydpoort	662	Aliwal-Noord	9750		082 559 7765	izaknel@live.co.za
Nel	F J	Tentkop	2259	Hamilton	13	Rhodes	9787	045-0085077		hamilton@snowvalley.co.za
Nel	S J	Bergplaas	410	Prospect	183	Barkly-Oos	9786	045-9719053	082 443 5134	nelstephan100@gmail.com
Pretorius	J F	Platfontein	1650	Glen Almond		Barkly-Oos	9786		071 355 8902	francois.j.pretorius@gmail.com
Reeders	J A	Lamont	2010	Newstead	17	Rhodes	9787		082 860 6868	jamesreeders@yahoo.com
Sauer	J	Droogfontein	855	Droogfontein	68	Jamestown	9742	045-9421024	071 525 8018	johann.sauer@voxx.co.za; sauer.merinos@gmail.com
Schlebusch	J L	Schlebusch	2368	Paardeverties	3	Lady Grey	9755		083 499 7825	carienhelena@gmail.com
Schoeman	H P	Espachberg	603	Brightburn	71	Barkly Oos	9786		078 845 5650	espachbergnavarmerinos@gmail.com
Slabbert	F	Almanto	1567	Gelegenfontein	85	Dordrecht	5435		079 366 8524	kosieslabbert@hotmail.com
Solani	C D	Sky	2022	Good Staff	647	Lady-Frere	5410		078 732 7873	solanicd@gmail.com
Stretton	R F S	Stormberg	2150	Buffelsfontein	53	Molteno	5500	082-578 2334	082 578 2334	ragdstrettonfarming@gmail.com
Troskie	C	Haasfontein	1721	Burgersdorp	381	Aliwal-Noord	9750		079 627 5219	troskie.c@gmail.com

MEMBER NAME	INITIALS	MERINO STUD	STUD NO	FARM	POSTAL	TOWN	CODE	TEL NO.	CELL NO.	E-MAIL
van Heerden	H F	Klipfontein	2167	Klipfontein	57	Burgersdorp	9744	087 550 0219	082 782 9058	melanie@nokwi.co.za
van Pletzen	N J	Rheederskop	2361	Hester	297	Aliwal-Noord	9750	051-6410783	072 569 3539	niel@nokwi.co.za
van Pletzen	S E	Modderpoort	1864	Modderpoort	53	Jamestown	9742	051-6410646	082 301 9061	ras@nokwi.co.za
van Pletzen	D J	Kranskop	1923	Kranskop	82	Jamestown	9742	051-6410642	084 800 8122	kranskop@nokwi.co.za
van Rooyen	F M	Wye Draai	2011	Fonteinsvlei	305	Barkly-Oos	9786	087 551 1029	084 384 9720	marxviboerdery@gmail.com
Vermaak	J F	Vermaak	2376	Skaapheuwel	12	Molteno	5500	087 550 1102	079 526 1440	jaredsarita@gmail.com
Vermaak	S	Suurfontein	458	Suurfontein	116	Molteno	5500	087-5501102	072 245 4267	sepvermaak@gmail.com
Vorster	P	Morrison	771	Morrison	45	Barkly-Oos	9786	045-9312223	082 561 9842	patvorster@gmail.com

REGION 5: EASTERN MIDLANDS OF THE EASTERN CAPE - TINUS DU PLESSIS: 082 772 3221

Bester	Stefan & Jo-Anne	Luipeersvlei	1757	Leopardsvlei		Middelburg	5900	066 379 0091	082 559 0459	joanne.naude@yahoo.com
Bester	Stefan & Jo-Anne	Luipeersvlei poenskop	3172	Leopardsvlei		Middelburg	5900		082 559 0459	joanne.naude@yahoo.com
De Villiers	J A	Studcor	102	Westondale	14	Pearston	5860	042-2461059	082 803 1279	studcor@eastcape.net
du Plessis	E & J	Macasserfontein	2362	Macasserfontein	339	Middelburg	5900	049-8431703	079 507 9472	potfontein@gmail.com
du Plessis	F F	Tarka	850	Helpmekeer	85	Tarkastad	5370	045-8460482	074 369 3696	fdup@wol.co.za
du Plessis	M T	Buffelspoort	923	Buffelspoort	184	Middelburg	5900	087 550 1519	082 772 3221	buffelspoortmerino@gmail.com
du Plessis	J P	Leliekop	137	Leliekop	65	Cradock	5880	087-5500985	071 977 8233	prieur@jabama.co.za
du Randt	L E	Winterberg	2364	Wheatlands	151	Cradock	5880	045-8480001	083 468 7112	ledurandt@gmail.com
Erasmus	W de S	Rooipoort Poenskoppe	3123	Rooipoort	471	Cradock	5880	048-8814626	072 698 2624	rooipoort@gmail.com
Grooifontein ADI	A P Pretorius	Grooifontein LK	888	Grooifontein	P / B X529	Middelburg	5900	049-8421113	065 612 5358	andriesp@nda.agric.za; MervinF@Dalrdd.gov.za
Grooifontein LOI proefplaas	Dr W J Olivier	Grooifontein Fynwol	2323	Halesowen	P / B X529	Cradock	5880	048-8814513	083 702 5218	wjolivier71@gmail.com
Grooifontein miniplaas	Ndumiso Malusi	Grooifontein studente	2345	Grooiftn Miniplaas	P / B X529	Middelburg	5900	049-8026600	063 196 3981	marykevdm@dalrdd.gov.za; NdumisoM@Dalrdd.gov.za
Hobson & sons	C D	Penderry	614	Penderry	15	Bedford	5780	046-6850616	082 334 9583	bhobson@igen.co.za
Jordaan	J J & I Z	Groenkloof	127	Geluk	303	Somerset-Oos	5850	071-9175057	083 443 0977	zirkjordan@gmail.com; jacksjordan@jabama.co.za
Jordaan	A S	Montevideo	1559	Spekboomberg	438	Cradock	5880	048-8813228	082 855 5604	andrewjordan3228@gmail.com
Jordaan	F du P	The Ridges M/S	151	The Ridges	380	Somerset-Oos	5850	042-2433194	078 487 8928	fjordan66@gmail.com; fjordan02@gmail.com
Jordaan	J L	Jordaan & Seun	674	Carreebosch	526	Cradock	5880	048-8811005	083 305 4070	carreeboschfarming@gmail.com; Jlz224jordan@gmail.com
Jordaan	W J	Swaershoek	1157	Merino	129	Cradock	5880	048-8814617	084 511 4210	wjordan@jabama.co.za
Keun & Seun	A J	Keun & Seun	1133	Wonderheuwel	58	Middelburg	5900	049-8431507	082 427 9648	akeun@adsactive.com

MEMBER NAME	INITIALS	MERINO STUD	STUD NO	FARM	POSTAL	TOWN	CODE	TEL NO.	CELL NO.	E-MAIL
Kingwill	E F	Ripplemead Wanganella	145	Thornclyff	25	Fish River	5883	048-8812825	084 469 4990	kingwill@eastcape.net
Lombard & Seun	A C	Retreat	1100	Annandale	44	Adelaide	5760	087-3501773	082 775 7464	alwynna@bosberg.co.za; anthon.lombard@gmail.com
Meyer	J	Elandsplaagte	144	The Willows	510	Middelburg	5900	049-8421663	082 878 5207	jakoram@outlook.com
Moolman	J H	Rusoord	367	Rusoord	46	Middelburg	5900	082 773 9781	082 773 9781	janrusoord@worldonline.co.za
Moolman	K	Eldorado	190	Eldorado	214	Cradock	5880	082 483 0669	082 483 0669	eldorado@r63.co.za
Renosterberg groepdeel	P / A Stefan Erasmus	Renosterberg groepdeel	1967		352	Middelburg	5900		082 446 6908	stefanfontein@gmail.com
Schoeman	J D K	Schoeman	239	Buffelshoek	367	Somers-Oos	5850		083 299 0294	buffelshoeksa@gmail.com
Southey	S J	Southfield	149	Southfield	262	Middelburg	5900		084 905 5060	stusouthey@gmail.com
Southey	R O	Manor Holme	617	Lucernedale	82	Middelburg	5900		082 810 4961	rsouthey@vodamail.co.za
Southey	J R H	Hillston	364	Hillston	349	Middelburg	5900	049-8421627	082 322 4403	info@hillstonfarm.co.za
Steyn & Seun	P G	Neusberg	1969	Twiskraal	315	Middelburg	5900	049-8422114	079 015 1010	neusberg@neusbergkaroo.co.za
Turner	D J	243 Merinos	2373	De Vlei	24	Middelburg	5900	087 550 1325	079 879 1848	devleij@vodamail.co.za
van Aardt	C J W	Baviaanskrans	2227	Baviaanskrans	15	Cookhouse	5820	042-2472137	083 654 8931	baviaanskrans@gmail.com
van Aardt	W P	Fairworld	1855	Fairworld	26	Cookhouse	5820	042-2472145	073 257 8048	Acton@bosberg.co.za
van Heerden & Seun	I P	Hoogstede	968	Hoogstede		Tarkastad	5370		082 856 1885	hoogstede@nokwi.co.za
van Niekerk	W A J	Brakfontein	527	Robertskraal	171	Bedford	5780	046-6850683	083 277 0793	alfonsovn@r63.co.za
Wienand & Son	G M	Longwood	1088	Longwood	58	Bedford	5780	046-6850637	083 406 0256	longwood2@r63.co.za
Winterberg Merino BG	c/o A D Davies	Velindre	2152	Waaikraal	238	Adelaide	5760		084 631 9830	alun@bosberg.co.za
Wolfaardt	P	Wolfaardwil	713	Knoffelsvlei	84	Middelburg	5900	082-563 8040	082 563 8040	pwolfaardt@vodamail.co.za

REGION 6: WESTERN MIDLANDS OF THE EASTERN CAPE - JACO POTGIETER: 082 210 4160

de Jager	J J	Askop	2249	Askop	35	Klaarstroom	6932	044-9341147	082 776 5875	alicia.vanzy1456@gmail.com
du Plessis	J H	Zuiderkruis	1422	Villa Fonte	189	Humansdorp	6300	042-2952469	082 453 5101	villafonte@igen.co.za
Kroon	K	Willowdale	1957	Willowdale	76	Willowmore	6445	044-9341142	082 611 5683	kkroon@mweb.co.za
Kingwill	P E & G E J	Pekwill	237	Grandview	514	Graaff-Reinet	6280	049-5550028	083 281 3205	geoff@kingwill.co.za
Marais	P C	Lovedale	1961	Lovedale	4	Klipplaat	6255	087-7026288	082 888 5011	hillaryfarming@gmail.com
Marais	J H	Two Waters	1525	Two Waters	39	Steytlerville	6250	049-8370035	067 381 3677	Johan.twowaters@gmail.com; heini.marais@gmail.com
McNaughton	Ronald & Adrian	Charmac	447	Houdconstant	212	Graaff-Reinet	6280	049-5550022	082 649 1553	hmcn@isat.co.za; charmac2@isat.co.za; charmac2@blueskysa.com
Minnaar & Son	H J	Wanganella	147	Wanganella	147	Graaff-Reinet	6280	049-8411500	076 792 5590	ssminnaar55@gmail.com
Minnaar	J	Groenvlei	753	Groenvlei	2	De Rust	6650	049-8450305	082 401 0001	bookkeeping.groenvlei@gmail.com

MEMBER NAME	INITIALS	MERINO STUD	STUD NO	FARM	POSTAL	TOWN	CODE	TEL NO.	CELL NO.	E-MAIL
Pienaar	W J M	Bethesdavlei	697	Somersetsr. 95		Graaff-Reinet	6280	049-8925524	082 823 0648	kleintjie.pienaar@bkb.co.za
Potgieter	T de W	Zuurplaats	225	Zuurplaats	472	Graaff-Reinet	6280	049-8910530	072 356 8940	tdw@pweb.co.za
Rubidge	R H	Wellwood	232	Wellwood	204	Graaff-Reinet	6280	049-8400302	072 470 6893	rrubidge@icloud.com; wellwood@wam.co.za
van Deemter	K S	Cockscomb	1904	Haddonvale	3	Kleinpoort	6236	087-7023573	082 469 3232	pindy@igen.co.za
van Heerden & Seuns	R P	Onderstetuin	599	Onderstetuin	309	Murraysburg	6995	049-8539940	082 413 3929	hannelize@wam.co.za
Weyer-Henderson	R A	Brighton	2338	Brighton	4	Steytlerville	6250	049-8330024	079 897 8995	rosskaroo@gmail.com
Wolfaardt	F R	Damesfontein	557	Damesfontein	3	Graaff-Reinet	6280	082-331 0210	082 331 0210	damesfontein8@gmail.com

REGION 7: EASTERN REGION OF THE NORTHERN CAPE - GRANT NAUDÉ: 076 700 3855

Bezuidenhout	N J S	Paauppan Rubicons	3905	Paauppan	272	De Aar	7000	053-0040022	083 377 5003	paauppan@albieswireless.co.za
Burger	J P	Westdene	1142	Westdene	144	Richmond	7090	072 664 9837	072 664 9837	johnburger443@gmail.com
De Jager	P S	Perani	1268	Brummersdam	68	Philipstown	8795	053-6657218	082 376 0571/2	brummersdam@gmail.com
du Toit Boerdery	R S	Ventersvallei	945	Ventersvallei	75	Philipstown	8795		082 371 2900	prof.dutoit@outlook.com
Ferreira	C P	Poffontein Poll	2383	Vrede	748	De Aar	7000		083 378 8009	craigpferreira@gmail.com
Hayward	M P	Wildewater	2370	Waterval	6	Noupoort	5950		079 866 5349	mphayward13@gmail.com
Hugo	O D	Skietkraal	184	Skietkraal	30	Richmond	7090	053 693 0834	083 232 9346	skietkraaljag@gmail.com
Jooste	F	Knoffelfontein	721	Knoffelfontein	37	Philipstown	8795	083 308 5277	083 575 7606	fransjooste@gmail.com
Kock broets		Orange Valley	356	Orange Valley	653	De Aar	7000	078 432 9167	078 432 9167	kockfrancois@yahoo.com
Menne	A W	Oosthuisfontein	1089	Rooibloem	329	De Aar	7000		078 166 7225	wilhelmmenne@gmail.com
Marais	W S O	Nuwejaarsfontein	928		94	De Aar	7000	053-6310155	082 925 0797	sterrie@karoosexperience.co.za
Naudé	S D	Vida	1760	Groenfontein	60	Colesberg	9795	051-7531357	072 699 1166	vidaboerdery@gmail.com
Naudé	G W	Ultra	621	Kriegerspoort		Hanover	7005		072 450 0609	gwnaudé@gmail.com
Naudé	J I v Z	Haaskraal Gladdelyf	1782	Haaskraal	62	Richmond	7090	053-6930832	082 664 3466	haaskraal@vodamail.co.za
Naudé	S D	Efepeno	1759	Skuilhoek		Hanover	7005	082 9595 124	072 639 2185	snaude@isat.co.za
Naudé	Grant	Nitique gladdelyf	1756	Kriegerspoort	36	Hanover	7005	053-6421713	076 700 3855	kriegerspoort@nitique.co.za
Pienaar	J J	Mega Merino's	157	Klipplaatsfontein	173	Colesberg	9795	051-0040336	073 212 3574	merinoonestop@bokaroo.co.za
Pienaar & Sons	A du T	Trumps	1600	Dieprivier	37	Hanover	7005	082 762 2206	082 762 2206	andriespienaar@hotmail.com; jippienaar@gmail.com
Preiss & Kock		De Bad	653	Elandsfontein	23	Hanover	7005		082 373 5546	preissenkockmerinos@outlook.com
Retief	C J	Gordonsfontein Geelbek	2195	Gordonsfontein	65	Hanover	7005	053-6421511	082 944 4492	rookraal@webmail.co.za
Retief	W J	De Bad Geelbek	2194	De Bad	65	Hanover	7005	053-6430166	082 944 7167	willemjretief@gmail.com
Stieberhagen & Sons	J G	Vlaktfontein	247	Vlaktfontein	6	Richmond	7090	053-6930503	082 898 9893	vlakfonteins@vodamail.co.za
Theron	P J	Theron	240	Wonderboom	683	De Aar	7000	073 241 2146	072 241 2146	pitheron4jules@gmail.com

MEMBER NAME	INITIALS	MERINO STUD	STUD NO	FARM	POSTAL	TOWN	CODE	TEL. NO.	CELL. NO.	E-MAIL
van den Heever	J P	Diepfontein	403	Diepfontein	70	De Aar	7000		082 553 9877	diepfontein1913@gmail.com
van den Heever	S A	Grootaar	1256	Klipkraal	39	Richmond	7090		082 781 3463	grootaarcc@gmail.com
van der Merwe	N	Merwe boerdery	513	Rietfontein	100	Colesberg	9795	051-7531570	082 324 3733	nic@mbody.co.za
van der Walt	T J	Klein Jakkalsfontein	1125	Kleinfontein	102	Noupoort	5950	044 851 0158	072 081 0069	kleinfonteinvdwalt@gmail.com
Van der Walt	S P	Hughdale	2001	Hughdale	133	Noupoort	5950	049-8431202	063 775 5662	sp@lcom.co.za
van Rooyen	C	Prestige	1794	Oorlogspoort	64	Noupoort	5950	049-8431705	083 320 2783	finewool@mweb.co.za
van Straaten	J J	Donkerhoek Uardry	1033	Donkerhoek	700	De Aar	7000	053-6657001	083 425 4196	delange.melissa@yahoo.com
van Zyl	A P	Vlugfontein	1964	Vlugfontein	14	Colesberg	9795	051-7531443	084 587 7660	andrevz@vleisentraal.co.za
Visser	F J	Hondekop	1838	Elandsheuvel Trust	5	Middelburg	5900	049-8432868	083 258 2964	misavisser2@gmail.com

REGION 8: WESTERN REGION OF THE NORTHERN CAPE - ANDRE HUGO: 082 596 1746

Brynard	B	Vrugbaar	1832	Klawervlei		Calvinia	8190		071 844 4016	ben@hantam.co.za
Cloete	H C G	Rondom	2166	Rondom	209	Camarvon	8925	053-3813167	076 153 8785	thirionm@gmail.com
Du Toit	R C	Nelspoort Merinos	2312	Baakensrug	1281	Beaufort Wes	6970	023-4161674	082 926 9497	mohair@vodamail.co.za
Hugo	H	Saambou	1068	Quaggasfontein	21	Victoria-Wes	7070		079 669 3380	hugofin@absamail.co.za
Hugo	H	Poll Merino Kweekwa	103	Kweekwa	21	Victoria-Wes	7070		079 669 3380	hugofin@absamail.co.za
Human	J A	Grootkop	1752	Rosenhof	185	Camarvon	8925		082 345 2798	egh@vodamail.co.za
Kemp	T I	Perdegrasvlei Geelbek	2388	Perdegrasvlei	20	Fraserburg	6960	023-7418856	079 566 5653	perdegrasvlei@gmail.com
Lamprechts	Lizette	Kleinberg	1463	Enkelvilg	15	Calvinia	8190	027 341 8219	083 355 8155	kareeboom@hantam.co.za
Nolte	W A	Wildra	1901	Rietfontein		Loxton	6985		083 301 4879	wildra2@gmail.com
Poggenpoel	Pieter & Cecilia van Aarde	Bo-Vloer	1415	De Hoop	27	Calvinia	8190	027-3412569	084 769 5334	cpoggenpoel@gmail.com
Symington	P G J	Voorspoed	3192	Voorspoed	181	Fraserburg	6960		073 079 4647	symingtonboerdery@gmail.com
van der Merwe	F J	Golden Fleece	1994	Tierhoek	171	Calvinia	8190		082 557 3849	francois@tierhoek.co.za
van der Merwe	J A	Kariaga	1566	Tweerivier		Sutherland	6920		083 544 3489	lofdal@roggeveld.co.za
van Heerden	G W F	Besterskraal	1213	Besterskraal	134	Victoria-Wes	7070	053-6210343	082 851 6250	oubaasvanheerden@gmail.com
van Wyk	J G	Sieraad	1594	Goraas	200	Camarvon	8925		076 178 9519	gysgoraas@gmail.com
Venter	W	Slypfontein	2348	Slypfontein	135	Victoria-Wes	7070	053-3813873	082 772 5766	bokkiesventer@hotmail.co.za
Viljoen	J A M	Dawidskraal	2375	Dawidskraal	130	Victoria-Wes	7070	053 693 0843	083 259 3845	johan@dawidskraal.co.za
Visagie	A (Bertie)	Torenskop	492	Paandekraal	246	Calvinia	8190	027-3412142	071 911 6196	paandekraal@hantam.co.za; andre.daleen@gmail.com
Wiese	H J C	Biesiespoort	1993	Biesiespoort	25	Loxton	6985		082 804 8952	biesiespoorttrust@gmail.com

MEMBER NAME	INITIALS	MERINO STUD	STUD NO	FARM	POSTAL	TOWN	CODE	TEL NO.	CELL NO.	E-MAIL
REGION 9: SOUTHERN- AND WESTERN CAPE - ADRIAAN GELDENHUYS: 072 612 2783										
Bester	J S	Goustop	2387	Welbedacht	48	Moorreesburg	7310		083 660 7826	jsbester@foxwireless.co.za
Calldo	G J	Kopje Alleen O'19 Fynwol	1980	Kopje Alleen	1076	Hartenbosch	6052	051-7137001	082 468 3618	giepie.calldo01@gmail.com; giepie.calldo@bkb.co.za
Coetzer	J C	Sandkraal	669	Sandkraal	25	Buffeljagsrivier	6742	028-5123712	082 218 3440	admin@sandkraal.co.za
Coetzer	J C	Onder-Sandkraal	2243	Sandkraal	321	Swellendam	6740	028 5141274	082 218 3440	admin@sandkraal.co.za; admin@askraal.co.za
De Jager & Seun	C F	Brakfontein	2003	Brakfontein	103	Heidelberg	6665	082 411 5959	082 411 5959	sinon@wispernet.co.za
de Villiers	J A	Koringland	765	Hartebeesfontein	85	Moorreesburg	7310		073 415 7754	jadevilliers@agrizon.co.za
Fourie	J A	Oude Muragie	1661	Oude Muragie	186	Heidelberg	6665		082 378 2663	broodkas@wispernet.co.za
Geldenhuis	J H	Koringplaas	1621	Koringplaas	52	Riversdal	6670		072 612 2783	jhgeldenhuis@hilbert.co.za
Geldenhuis	AR	Uitkyk	1634	Uitkyk	157	Riversdal	6670		072 612 2783	argeldenhuis11@gmail.com
Gerber	J S	Namaqua	2374	Kripseberg	3384	Matieland	7600	021 203 3162	084 515 6677	wilene@gerberand.co.com
Gildenhuis	P	Kleinbos	2014	Kleinbosheuwel	120	Heidelberg	6650		082 3196 325	gildenhuisbdry@gmail.com
Gregor	M W G	Elandsberg	2366	Elandsberg	33	Hermon	7308		082 564 5667	mike@rapula.co.za
Hanekom & Seun	J C	Korenhof	952	Korenhof	33	Klipdale	7283	028-4521741	082 776 9900	dirk@korenhof.co.za
Joubert	A G	Kweekkraal	841	Kweekkraal	151	Riversdal	6670		082 379 1731	wgjoubert@vodamail.co.za
Kotzé	J N	Korhaansrug	914	Korhaansrug		Moorreesburg	7310	082 869 1993	082 869 1993	jinkotze@foxwireless.co.za
Lourens	P Z	Mopama	2163	Mopama	231	Swellendam	6740	028-5142502	082 775 0831	hampie.lourens@gmail.com
Louw & Seun	J P	Houmoed	2380	Houmoed	140	Moorreesburg	7310		083 656 2501	houmoedboerdery@gmail.com
Muller & Seuns	H J	Witteklip	1435	Witteklip	1838	Mosselbaai	6500	082-5639497	082 563 9497	johannmullerouland@gmail.com
Neethling	J	Verfheuwel	1768	Verfheuwel	610	Bredasdorp	7280	028-5421038	082 896 3546	verfheuwel@whalemail.co.za
Saayman	J A	Platkop	1585	Platkop	45	Riversdal	6670	028-7132541	082 772 7974	platkopkantoor@gmail.com
Schellink	E	Swartland	766	Driefontein	85	Malmesbury	7300	060 505 0991	083 659 7640	ebenschellink@yahoo.com
Streicher & Kie	S F	Rheeheuwel	1784	Windheuwel	407	Swellendam	6740	082 372 0343	082 777 4245	streich@iafrica.com
Uys	D C H	Staatmaker	1900	Merino	116	Bredasdorp	7280		082 940 2152	merino@whalemail.co.za
Uys	D C H	Komarsekraal	801	Komarsekraal	45	Bredasdorp	7280		082 413 0580	duys@jebomail.co.za
Uys	J D	Patryskraal	518	Patryskraal	81	Bredasdorp	7280	028-4253420	082 777 4203	patryskraal1731@gmail.com
van As Broers	A J	Kinko	1305	Kinko	400	Swellendam	6740		082 770 2828	vanasbroersedmsbpk@kinko.co.za
van Deventer	G J	Overberg	2205	Crodonie	91	Swellendam	6740	082 801 6172	082 801 6172	gerhard@vandeventer.co.za; accounting@vandeventer.co.za
van Heerden	W A	Eendrag	2334	Eendrag	221	Moorreesburg	7310	082 603 2589	082 603 2589	ewanvh@gmail.com
van Papendorp	D H	Tweekop	595	Voorstekop	214	Heidelberg	6665	028-5123761	084 581 1436	pesteenkamp@gmail.com
Walters Broers		Bakenfontein	767	Bakenfontein	84	Malmesbury	7299		082 570 6976	fanie@comergate.com
Wessels	A	Schietpad	2016	Schietpad	59	Napier	7270		082 444 4969	schietpadmerinos@gmail.com
Wessels	J J	Optimus Ovis	2347	Schildskloof	213	Caledon	7230	028-2611922	082 555 8091	kobus@schildskloof.co.za
Willemsse	P U	Goedeverwachting	598	Goedeverwachting	25	Heidelberg	6665	028-5123759	082 787 5831	uyswillemsse@gmail.com



Accredited Merino Advisers 2024/25



SURNAME	NAME	INSP CODE	CO.	PO BOX / ADDRESS	TOWN	CODE	CELL	E-MAIL
REGION 1: MPUMALANGA & EAST GRIQUALAND								
Barnard	Theuns	0690000MER	BKB	8 De Clercq Street	Ermelo	2351	082 374 2656	theuns.barnard@bkb.co.za
Botha	Theuns	0688011MER	Private	Generaal Hertzog 26	Ermelo	2350	082 820 5858	theuns.botha@rclfoods.com
Cronje	Daan	0691786MER	BKB	328	Vrede	9835	082 565 6924	danie.cronje@bkb.co.za
Haupt	Richard	0689988MER	Private	213	Volksrust	2470	081 011 8288	richard.bovelder@gmail.com
le Roux	JP	0689989MER	OVK	Postnet Suite 1263, P/Bag X9013	Ermelo	2350	082 853 4817	jplroux@ovk.co.za
Minnaar	Henton	0689991MER	BKB	Voortrekkerstraat 10	Brandfort	9400	082 772 2059	henton.minnaar@bkb.co.za
Nel	Pieter	0689990MER	BKB	323	Vrede	9835	076 078 9849	pieter.nel@bkb.co.za
Smit van Niekerk	Annelize	0700488MER	NWGA	244	Carolina	1185	082 928 3592	annelize@nwga.co.za
Viljoen	Matthys	0689992MER	BKB	113	Volksrust	2470	082 772 4542	matthys.viljoen@bkb.co.za
Veitch	James	0700486MER	BKB	8 De Clercq Street	Ermelo	2351	083 574 9712	james.veitch@bkb.co.za
REGION 2: NORTH EASTERN FREE STATE								
Aucamp	Frikkie	0689993MER	OVK	1846	Harrismith	9880	072 795 8327	frikkiea@ovk.co.za
de Wet	Danie	0689994MER	BKB	15	Frankfort	9830	082 772 4537	danie.dewet@bkb.co.za
Ferreira	Arno	0689995MER	Molatek	68	Dewetsdorp	9940	082 829 3887	arno.ferreira@rclfoods.com
Kleynhans	Robbie	0689996MER	OVK	525	Wesselsbron	9680	082 779 6495	robbiek@ovk.co.za
Roeloffse	Louis	0709789MER	OVK		Frankfort	9830	071 673 5255	louisr@ovk.co.za
Saaiman	Jaco	0689998MER	OVK	216	Frankfort	9830	071 673 0745	jacos@ovk.co.za
Venter	Stephan	0709804MER	Private	Markstraat 51	Frankfort	9830	072 381 6578	stephanventer7@gmail.com
Vlok	Jacques	0689999MER	OVK	621	Vrede	9835	082 456 3032	jacquesv@ovk.co.za
REGION 3: NORTH WEST-, CENTRAL- & SOUTHERN FREE STATE								
Bezuidenhout	Dirco	0690001MER	Private	Heuningfontein Plaas	Bethulie	9992	073 164 5637	turksvy@icloud.com
Bezuidenhout	Marelize	0625575MER	Private	102	Brandfort	9400	082 085 9742	marelizebez14@gmail.com
Birks	Rowen	0690002MER	BKB	28	Senekal	9600	082 772 4553	rowen.birks@bkb.co.za
de Jager	Henri	0690003MER	BKB	2724	Bethlehem	9700	079 499 4555	henri.dejager@bkb.co.za
du Plessis	Karel	0690004MER	BKB	1988	Kroonstad	9500	082 826 3244	karel.duplessis@bkb.co.za
Eksteen	Eduan	0690005MER	OVK	Fischerstraat 3	Bethlehem	9700	076 401 6315	eduan@ovk.co.za
Erasmus	Courney	0714554MER	Private	Houtkoppies Plaas	Fauresmith	9978	082 330 3800	course@adept.co.za
Fouche	Johan	0700477MER	BKB	86	Zastron	9950	082 829 8510	johan.fouche@bkb.co.za
Fourie	JT	0690006MER	OVK	Kellnerstraat 131, Brandwag	Bloemfontein	9310	082 854 8620	jtf@ovk.co.za
Grobbelaar	Rudolph	0709774MER	Private	124	Trompsburg	9913	072 414 3470	rgrobbelaar7@gmail.com
Hartley	Evan	0690027MER	OVK	397	Zastron	9950	079 880 2988	evanh@ovk.co.za
Joubert	Jan	0648872MER	BKB	37593	Langenhoven-park, BFN	9330	082 573 4980	jan.joubert@bkb.co.za
Louw	Neel	0709776MER	Private	53	Jagersfontein	9974	076 440 7382	neelslouw17@gmail.com
Maartens	Herman	0690031MER	OVK	Benaderylaan 90	Fichardt Park, BFN	9301	082 820 1104	hermanm@ovk.co.za
Marais	Jan	0690032MER	OVK	65	Smithfield	9966	079 511 5087	janm@ovk.co.za
Melville	John	0690033MER	OVK	32049	Fichardt Park, BFN	9317	082 854 8795	johnm@ovk.co.za
Minnaar	Henton		BKB		Brandfort	9400	082 772 2059	henton.minnaar@bkb.co.za
Minnaar	Marlene	0709785MER	Private	916	Bothaville	9660	071 300 0857	marleneminnaar@yahoo.com
Nel	Awie	0709786MER	Private	297	Brandfort	9400	082 314 4409	awienel@barnlab.co.za
Nel	Maretha	0714571MER	Private	243	Senekal	9600	076 887 4366	marehanel@gmail.com
Pelser	Piet	0690034MER	OVK	476	Bultfontein	9670	082 564 5790	pietp@ovk.co.za
Schutte	Rian	0709791MER	Private	407	Senekal	9600	083 306 1305	rian@mobiconfs.co.za
Steyn	Bosch	0707643MER	BKB	88	Rouxville	9958	082 448 6390	bosch.steyn@bkb.co.za
Strauss	Frikkie	0690036MER	BKB	Amie Pretorius 60 Fichardtpark	Bloemfontein	9301	082 772 2059	frikkie.strauss@bkb.co.za
van den Berg	Mike	0690037MER	BKB	29732	Danhof	9301	082 772 2596	mike.vandenberg@bkb.co.za
REGION 4: EASTERN GRASSVELD OF THE EASTERN CAPE								
Botha	Andy	0690042MER	OVK	3314	North End, Port Elizabeth	6056	082 854 9217	abotha@ovk.co.za
Cloete	Jovaan	0690044MER	BKB	110	Lady Grey	9755	082 374 3193	jovaan.cloete@bkb.co.za
Coetzer	Thinus	0690045MER	OVK	33	Molteno	5500	083 655 6115	tcoetzer@ovk.co.za
Green	Donna	0714562MER	Private	Loskop Farm	Barkly East	9786	082 5582 597	donna@lapersonnewool.co.za
Greyvenstein	Andre	0694118MER	BKB		Burgersdorp	9744	082 310 8701	andre.greyvenstein@bkb.co.za
Joubert	Ben	0690112MER	BKB		Burgersdorp	9744	087 702 8519	ben.joubert@bkb.co.za
Lumsden	Stephen	0690049MER	Private	130	Burgersdorp	9744	082 854 9300	
Naudé	Henri	0690051MER	Private	186	Barkly-Oos	9786	079 811 1096	naude.henri5@gmail.com
Sauer	Johann	0690052MER	Private	68	Jamestown	9742	071 525 8018	johan.sauer@vodamail.co.za
Trethewey	Gary	0690057MER	BKB	632	Queenstown	5320	082 371 4280	gary.trethewey@bkb.co.za
van der Walt	Jan-Harm	0690058MER	BKB	16	Jamestown	9742	082 376 6178	jan.vanderwalt@bkb.co.za
van Pletzen	Diederik	0700496MER	Private	82	Jamestown	9742	084 800 8122	kranskop@nokwi.co.za

SURNAME	NAME	INSP CODE	CO.	PO BOX / ADDRESS	TOWN	CODE	CELL	E-MAIL
van Rooyen	Marx	0709797MER	Private	305	Barkly-Oos	9786	084 384 9720	marxvrboerdery@gmail.com
van Vuuren	Johan	0703202MER	Private	Buffalo Str 20	Port Elizabeth	6025	082 221 1336	johan.vanvuuren@smza.co.za
van Zyl	Johannes	0709801MER	Private	129	Barkly-Oos	9786	066 204 5014	jsvanzylmooiplaas@gmail.com

REGION 5: EASTERN MIDLANDS OF THE EASTERN CAPE

Aucamp	Abrie	0690108MER	Privaat	760	Cradock	5880	076 231 1802	cradockmm2@gmail.com
de Coning	Brenton	0709773MER	OVK	26	Stutterheim	4930	076 503 3501	brentondeconing@gmail.com
de Jager	Johannes	0690109MER	HoF	34	Somerset-Oos	5850	063 688 8949	johannes.dejager@house-of-fibre.co.za
Frewen	Clift	0690111MER	Private	507	Middelburg	5900	079 015 1010	clift@vodamail.co.za
Greeff	Andries	0714560MER	Private	Winklehurst	Stutterheim	4930	076 1371 906	dries.greeffjr@gmail.com
Greeff	Andries (Snr)	0714561MER	OVK	Winklehurst	Stutterheim	4930	082 4545 607	andriesagreeff@gmail.com
Lombard	Danie	0690114MER	BKB	27	Middelburg	5900	082 463 8822	danie.lombard@bkb.co.za
Lombard	Martin	0690166MER	OVK	163	Somerset-Oos	5850	079 683 0476	mlombard@ovk.co.za
Loubser	Jacques	0690118MER	BKB	354	Somerset-Oos	5850	082 446 0780	jacques.loubser@bkb.co.za
Manthe	André	0709780MER	BKB	10 Buitekantstraat	Adelaide	5760	076 830 9792	andre.manthe@bkb.co.za
Marais	JP	0690205MER	BKB	BKB Cradock	Cradock	5880	079 681 0342	jpmarais@bkb.co.za
Meyer	SJ	0714570MER	Private	The Willows	Middelburg	5900	076 7143 431	sjmeyer76@gmail.com
Miles	Shaun	0690119MER	RCL	168	Adelaide	5760	082 772 4539	shaun.miles@rclfoods.com
Pike	Vince	0700475MER	BKB		Cradock	5880	072 780 0057	pikevincent65@gmail.com
Uys	Cor	0690120MER	OVK	554	Middelburg	5900	082 469 7517	cjuys@ovk.co.za
van den Heever	Hardie	0690121MER	HoF	685	Cradock	5880	066 056 8761	hardie.vandenheever@house-of-fibre.co.za
van den Heever	Andries	0700484MER	BKB	15 Kerkstraat	Cradock	5880	061 866 0011	andries.vandenheever@bkb.co.za
van der Merwe	Charl	0690147MER	BKB	Plaas Danielshoek	Cradock	5880	082 374 3192	charl.vandermerwe@bkb.co.za
van Wyk	Eben	0700476MER	OVK		Cradock	5880	079 504 9715	ebenvw@ovk.co.za
Venter	Juan	0690125MER	NWKV	141	Middelburg	5900	079 693 1953	juanve@nwga.co.za
Willows	Gary	0690126MER	HoF	36	Adelaide	5760	063 688 8977	gary.willows@house-of-fibre.co.za

REGION 6: WESTERN MIDLANDS OF THE EASTERN CAPE

Botha	Adriaan	0709735MER	OVK		Graaff-Reinet	6280	073 217 0320	adriaanbotha883@gmail.com
Broeksma	Matthew	0714553MER	Private	Teerputs Famrs	Aberdeen	6270	078 592 4830	broeksma0@gmail.com
Carstens	Cassie	0690127MER	HoF	84	Willowmore	6445	063 690 6663	cassie.carstens@house-of-fibre.co.za
Claassen	Cobus	0709771MER	OVK	1096	Humansdorp	6300	073 751 5423	cobusc@ovk.co.za
Cloete	Garth	0690129MER	Private	10 van der Stel St	Graaff-Reinet	6280	082 821 9946	gbcloete@gmail.com
Curtain	Chris	0690130MER	HoF	50 Middelstraat	Graaff-Reinet	6280	063 689 9960	chris.curtain@house-of-fibre.co.za
du Plessis	Leon	0690110MER	BKB	Hollis Close 4, Beverly Grove	Port Elizabeth	6070	079 876 2743	leon.duplessis@bkb.co.za
Du Toit	Jacques	0694115MER	OVK	186	Willowmore	6445	066 476 6247	jacquesdt@ovk.co.za
Eybers	Albert	0714556MER	Private	35	Rietbron	6450	076 1300 125	alberteybers0202@gmail.com
Eybers	Kurt	0714557MER	Private	35	Rietbron	6450	076 6093 278	kurteybers13@gmail.com
Eybers	William	0714558MER	Private	35	Rietbron	6450	076 8580 819	eyberswilliam12@gmail.com
Hayward	Louis	0690132MER	BKB	135	Steytlerville	6250	082 825 3886	louis.hayward@bkb.co.za
Jongkind	Roche	0690134MER	HoF	17 Macron Straat	Lorraine	6070	066 056 9523	roche.jongkind@house-of-fibre.co.za
Krige	Michael	0714563MER	Private	Teasdale	Klipplaat	6255	072 301 2259	michaelkrige15@gmail.com
Lapersonne	Robert	0714564MER	Private	19248	Port Elizabeth	6015	076 8446 901	robert@lapersonnewool.co.za
Marincowitz	Christiaan	0690143MER	BKB	13 Fabriek Straat	Graaff-Reinet	6280	082 826 0668	christiaan.marincowitz@bkb.co.za
Maré	Petrie	0690139MER	HoF	688	Graaff-Reinet	6280	064 758 0439	petrie.mare@house-of-fibre.co.za
Pienaar	Kleintjie	0690144MER	BKB	95 Somerset Street	Graaff-Reinet	6280	082 823 0648	kleintjie.pienaar@bkb.co.za
Smit	Toit	0690145MER	Private	1 Mc Cabe St	Graaff-Reinet	6280	076 549 7382	buddysmit999@gmail.com
Smith	Rudolph	0690146MER	BKB	198	Humansdorp	6300	063 149 3848	rudolph.smith@bkb.co.za
van Wyk	Johann	0690149MER	BKB	90 Stockenstrom Street	Graaff-Reinet	6280	082 786 1539	johann.vanwyk@bkb.co.za
Venter	Vink	0690150MER	Quantrowool	21, Marock Crecent	Blue Water Bay	6021	082 798 3836	vink@quantrowool.co.za
Venter	Jonker	0690124MER	OVK		North End, Port Elizabeth	6056	072 641 5642	jonkerv@ovk.co.za
Vivier	Piet	0690153MER	Private	14 Keithsingel	Broadwood	6070	082 468 3617	pieterwvivierv@gmail.com
Vivier	André	0709805MER	OVK	16 Hoofstraat	Jansenville	6265	071 689 1012	andrev@ovk.co.za
Vosloo	Fourie	0690154MER	OVK	331	Graaff-Reinet	6280	082 854 9730	fouriev@ovk.co.za
Weyer-Henderson	Ross	0720449MER	Private	4	Steytlerville	6250	079 897 8995	rosskaroo@gmail.com

REGION 7: EASTERN REGION OF THE NORTHERN CAPE

Botha	Charl	0700489MER	Private	30	Britstown	8782	071 885 6091	charlj.botha6@gmail.com
Esau	Jan	0714555MER	BKB	Lande Street 579	Calvinia	8190	082 772 4547	jan.esau@bkb.co.za
Fourie	Marnitz	0690155MER	OVK	415	De Aar	7000	082 491 5183	smfourie@ovk.co.za
Fourie	Pierre-Louw	0691671MER	BKB	28	Strydenburg	8765	071 352 8467	pierre-louw.fourie@bkb.co.za
Louw	Attie	0714569MER	Private	439	Calvinia	8190	071 6091 960	attie@hantam.co.za
Nel	Izak	0690158MER	OVK	63	Colesberg	9795	082 854 8609	ifnel@ovk.co.za
Sieberhagen	Georg	0709793MER	Private	6	Richmond	7090	071 371 5344	georgsieberhagen@gmail.com
Steyn	Bennie	0690159MER	BKB	109	De Aar	7000	082 772 4548	bennie.steyn@bkb.co.za
van Aarde	Pieter	0714572MER	Private	De Hoop	Calvinia	8190	072 594 7307	cpoggenpoel@gmail.com

SURNAME	NAME	INSP CODE	CO.	PO BOX / ADDRESS	TOWN	CODE	CELL	E-MAIL
van Wyk	Abrie	0709799MER	OVK	67	Richmond	7090	082 852 5996	abrievw@ovk.co.za
Venter	Piet	0690161MER	BKB	98	Colesberg	9795	082 772 4546	piet.venter@bkb.co.za
Viljoen	Francois	0690162MER	OVK	67	Richmond	7090	082 811 5428	fviljoen@ovk.co.za

REGION 8: WESTERN REGION OF THE NORTHERN CAPE								
Botha	Dawie	0694111MER	NWKV	242	Carnarvon	8925	083 679 6815	david@nwga.co.za
Botes	Johan	0690163MER	HoF	352	Beaufort-Wes	6970	063 688 8973	johan.botes@house-of-fibre.co.za
Coetzee	Keith	0690164MER	BKB	95	Williston	8920	082 825 3889	kenneth-keithcoetzee@gmail.com
de Klerk	Adri	0690165MER	BKB	57	Fraserburg	6960	082 825 3892	adri.deklerk@bkb.co.za
Kotze	Anna-Marie	0700481MER	BKB	113	Sutherland	6920	066 486 7818	anna-marie.kotze@bkb.co.za
Nel	Corné	0690167MER	BKB	388	Beaufort-Wes	6970	082 410 8898	corne.nel@bkb.co.za
Olivier	Hannes	0694120MER	OVK	168	Carnarvon	8925	083 458 3931	hannes@ovk.co.za
Paulsen	Annes	0690169MER	OVK	142	Sutherland	6920	082 770 0265	apaulsen@ovk.co.za
van der Westhuizen	Hannes	0709803MER	OVK	Hagenstraat 13	Calvinia	8190	071 686 2777	hannesvdw@ovk.co.za
van Schalkwyk	Thinus	0690172MER	BKB	274	Calvinia	8190	082 825 3887	thinus.vanschalkwyk@bkb.co.za
van Wyk	Jansen	0690173MER	Hantam LH	103	Calvinia	8190	072 612 4412	
van Wyk	Gawie	0690174MER	NWKV	54	Carnarvon	8925	083 270 3161	gvw@hantam.co.za

REGION 9: SOUTHERN- AND WESTERN CAPE								
Aucamp	Pieter	0690176MER	BKB	618	Kleinbrakrivier	6503	082 825 3890	pieter.aucamp@bkb.co.za
Caldo	Giepie	0690177MER	RFID	1076	Hartenbos	6052	082 772 4541	giepie.caldo01@gmail.com
Carstens	Hannes	0690178MER	Zoetis	10 Uitsiglaan	Bredasdorp	7280	082 855 4935	hannes.carstens@zoetis.com
du Plessis	Pieter	0690187MER	BKB	193	Riviersonderend	7250	082 823 0673	pieter.duplessis@bkb.co.za
de Villiers	Hennie	0717012MER	Private	85	Moorreesburg	7310	060 367 1318	devilliers.hennie@yahoo.com
Du Toit	JG	0690188MER	OVK	Vaalkop Plaas, N2	Swellendam	6740	082 658 3438	jpgdt@ovk.co.za
Fourie	Ian	0700480MER	BKB	Rood Street 6	Malmesbury	7300	079 933 1991	ian.fourie@bkb.co.za
Fourie	Cecilia	0690190MER	BKB	Uitsigstraat 14	Malmesbury	7299	082 579 6893	cecilia.fourie@bkb.co.za
Fourie	Marinelle	0714559MER	Private	186	Heidelberg	6665	076 3077 781	fouriemarinelle@gmail.com
Gilomee	DW	0690191MER	BKB	3	Paarl	7620	082 899 0809	dewe.gilomee@bkb.co.za
Groenewald	HJC	0709726MER	Private	21	Klipdale	7283	082 714 8015	hjcgroenewald@gmail.com
Groenewald	Pieter	0690156MER	OVK	Dorpsigstraat 16	Bredasdorp	7280	079 681 0342	pieterg@ovk.co.za
Groenewald	Abrie	0709806MER	Private	21	Klipdale	7283	063 680 9114	groenewaldap@gmail.com
Hattingh	Hennie	0690192MER	BKB	85	Caledon	7230	082 786 1534	hennie.hattingh@bkb.co.za
Hugo	Jan	0690193MER	BKB	403	Moorreesburg	7310	082 771 5848	jan.hugo@bkb.co.za
Hugo	Frans	0690194MER	OVK	Fairbairnstraat 39	Swellendam	6740	082 854 9468	fransh@ovk.co.za
Jordaan	Niel	0690195MER	BKB	3	Paarl	7620	076 796 8022	niel.jordaan@bkb.co.za
Kinghorn	Des	0690196MER	Private	Schneird St 96	Franskraal	7220	083 340 7718	kinghorn@isat.co.za
Lourens	Christoffel	0709728MER	Private	Windhoek	Napier	7270	072 264 2991	christoffnexus@gmail.com
Louw	Whitey	0690197MER	Overberg Agri	38	Bredasdorp	7280	084 606 1050	whitey@isat.co.za
Louw	Kobus	0690198MER	BKB	25	Swellendam	6743	082 576 1699	kobus.louw@bkb.co.za
Maritz	Appie	0690199MER	BKB	3	Paarl	7625	082 825 3895	appie.maritz@bkb.co.za
Matthysen	Simon	0690206MER	BKB	58	Darling	7345	082 312 1036	simon.matthysen@bkb.co.za
Neethling	Christiaan	0709729MER	Private	610	Bredasdorp	7280	076 324 5789	verfheuwel@gmail.com
Nel	Bart	0690208MER	OVK	Barrystraat 14	Riversdal	6670	060 985 0440	bartn@ovk.co.za
Nel	Ean	0690209MER	BKB	739	Bredasdorp	7280	082 452 7757	ean.nel@bkb.co.za
Le Roux	GH	0709727MER	Private	Greenwoodlaan 15	Worcester	6850	072 507 1170	gedusleroux@gmail.com
Olivier	Jan	0690211MER	BKB	406	Caledon	7230	082 771 3476	jan.olivier@bkb.co.za
Paulsen	Marius	0690170MER	OVK	Matjiesdrift, Theewaterkloof	Caledon	7230	082 854 9468	mariusp@ovk.co.za
Pienaar	Ilza	0700490MER	Private	748	Mosselbaai	6500	076 257 5778	pienaarilza@gmail.com
Schellink	Eben	0709730MER	Private	85	Malmesbury	7300	060 505 0991	ebenschellink@yahoo.com
Schutte	Dieter	0700482MER	BKB	100 Ceciliastraat	Suider-Paarl	7646	079 500 7525	dieter.schutte@bkb.co.za
Schutte	Phillip	0694121MER	BKB	51	De Rust	6650	060 503 5751	phillip.schutte@bkb.co.za
Uys	Walters	0709731MER	Private	116	Bredasdorp	7280	079 882 1709	waltersuys20@gmail.com
van Aarde	Marius	0690212MER	BKB	25	Swellendam	6740	082 895 8874	marius.vanaarde@bkb.co.za
van As	Johan	0709732MER	Private	400	Swellendam	6740	082 422 2874	adamvanas@icloud.com
van den Heever	Marnus	0700485MER	BKB	Wag-'n-bietjie 67	Swellendam	6052	060 524 0157	marnus.vandenheever@bkb.co.za
vd Westhuizen	Lambert	0694095MER	Private	191	Vanrhynsdorp	8170	082 633 1341	bottervlei@mylan.co.za
vd Westhuizen	Stephan	0690214MER	Private	Hugostraat 34	Bredasdorp	7280	082 854 8916	stephanvdw23@gmail.com
van Schalkwyk	Gert	0691787MER	BKB	3	Swellendam	7620	082 808 2668	gert.vanschalkwyk@bkb.co.za
van Zyl	Ernst	0709733MER	Private	van Deurstraat 6	Swellendam	7250	072 610 7047	vanzylernst12@gmail.com
Vlok	Pierre	0690215MER	BKB	169	Swellendam	7270	082 771 6294	pierre.vlok@bkb.co.za
Vry	Morne	0690216MER	OVK	Porterstraat 18, Posbus 456	Porterville	6810	082 554 0676	mvry@ovk.co.za
Wessels	Visser	0714573MER	Private	200	Heidelberg	6665	072 846 9172	wesselsvisser03@gmail.com
Willemse	Francois	0700487MER	BKB	430	Swellendam	7230	082 771 5845	francois.willemse@bkb.co.za
Willemse	Johannes	0709734MER	Private	25	Heidelberg	6665	082 848 4119	human.willemse@gmail.com

Only active Merino advisers listed
 List does not include sheep & wool officials who have not qualified as Merino advisers
 Advisers excluded from list if details changed / unreachable and Merino SA not notified
 Please contact Merino SA to enquire about names not on the list

LIG JOU KEN EN KEN JOU LIG!

Februarie 2021 lewer Magé Troskie, Hoofmeisie van Oranje Meisieskool, 'n toespraak wat menigte aangeraak het. Lig jou ken en ken jou Lig.

EK het dit self ook 'n hele paar maal gaan luister. Sien, dit is op die donkerste buite net voordat die son opkom. Die donkerste word gebreek deur lig. Die begin van 'n dag is n belofte van iets nuut. Dit is só 'n groot geskenk wat ons elke dag ontvang.

Waar kom jou lig vandaan? Ek weet daar is net een Lig, God. Deur alles wat ons doen en aan ander doen moet ons Sy lig so helder laat skyn sodat ander kan sien Hy leef in ons.

Daar is hierdie mooi verhaal met verwysing na 'n flits. Wanneer 'n flits se lig flou begin skyn of net nie meer werk nie, gooi mens hom mos nie net sommer weg nie. Nee, jy vervang sy batterye. Dieselfde geld vir mense wanneer hulle foute begaan of dalk net op 'n donker plek is in hul lewens. Jy help hulle om hul battery te vervang.

Party mense benodig AA's: Aandag en Aanraking, ander weer AAA's: Aandag, Aanraking en Aanvaarding. Party benodig C's: Compassion (Deernis) en ander weer D's: Direction (Rigting).

Wanneer dit dan gebeur dat die Lig in hulle nogsteeds nie skyn nie moet mens net by hulle sit en die Lig binne jou só helder laat skyn sodat hulle kan sien totdat die lig binne hulle weer aankom.

Vandag voel dit heelyd soos duisternis rondom ons. Die duisternis van plaasmoorde, droogte, swak pryse en wanhoop. Hierdie tipe duisternis bring vrees na vore.

Dawid was 'n man na God se hart. In Psalm 27:1 sê hy: "Die Here is my lig en my redder, vir wie sou ek bang wees? Die Here is my toevlug, vir wie sou ek vrees?" Hoe wonderlik is die woord dan nie. Vir elke vraag wat ons het is daar 'n antwoord. Jesus het gesê: "Ek is die lig vir die wêreld. Wie My volg, sal nooit in die duisternis lewe nie, maar sal die lig hê wat lewe gee" (Joh 8:12). Ken jou Lig.

Matteus 6:22-23: "Die lamp van die liggaam is die oog. As jou oog goed is, sal jou hele liggaam lig hê. Maar as jou oog sleg is, sal jou hele liggaam sonder lig wees."

Die vraag kom dan nou in, wat gee lig in jou lewe? Waarna kyk jy, watter tipe vriende het jy, waaraan spandeer jy jou tyd? Die ou spreekwoord lui: "Wat die hart van vol is loop die mond van oor." Wat doen en gebruik jy om God se Lig in jou in te bou, helder te laat skyn? Waarmee maak jy jou hart vol? Is dit met hoop en liefde, durf, moed en uithouvermoë of dalk net vir krag vir die dag?

Lig jou ken en ken jou Lig - Magé Troskie
Oordenking gedoen deur Jonker Venter





JANUARY

- Wed 1-Jan New year's day
- Wed 15-Jan **Merino SA office opens**
- Tue 21-Jan **Cockscomb - Willowmore**
- Tue 21-Jan **Bergplaas (S Nel) - Barkly-Oos**
- Wed 22-Jan **Jordaan Genetics (Willie) - Cradock**
- Wed 22-Jan **Barclay East Merino Ram Sale**
- Thu 23-Jan **Hoogstede (v Heerden) - Tarkastad**
- Fri 24-Jan **Nu Poll - Middelburg**
- Sat 25-Jan Richmond Skou - Veld Merino
- Tue 28-Jan **Pine Grove (Cloete) - Dordrecht**
- Tue 28-Jan **Hartebeesfontein (I Nel) - Letsatsi**
- Wed 29-Jan **Geelbek Elite - Middelburg**
- Thu 30-Jan **Droogfontein (Sauer) - Jamestown**

FEBRUARY

- Tue 4-Feb **Nelspoort (Karoo Angora)**
- Tue 4-Feb **VPM Kranskop (Diederik) - Jamestown**
- Tue 4-Feb **Zeiss Merino (Japs) - Cradock**
- Wed 5-Feb **Kesieberg (Henning) - Burgersdorp**
- Wed 5-Feb **Winston Woollies - Cathcart**

- Wed 5-Feb **Best-of-Both (Schoemans) - Somers-Oos**
- Thu 6-Feb **VPM Modderpoort (Ras) - Jamestown**
- Thu 6-Feb **Montevideo (Jordaan) - Cradock**
- Fri 7-Feb **Baviaanskrans - Cookhouse**
- Fri 7-Feb **Retief Geelbek - Hanover**
- Fri 7-Feb **Vaalklip (Rautenbach) - Senekal**
- Tue 11-Feb **Bethulie Veld**
- Tue 11-Feb **Preiss & Kock - Hanover**
- Tue 11-Feb **Kraankuil - Kalkbult, De Aar**
- Wed 12-Feb **Oorlogspoort (van Rooyen) - Noupoot**
- Thu 13-Feb **Link - Jagersfontein**
- Tue 18-Feb **Mooihoek (Swanepoel) - Smithfield**
- Wed 19-Feb **Smaldeel - Bedford**
- Wed 19-Feb **Majobe (Hoffman) - Bothaville**
- Thu 20-Feb **Fairworld (van Aardt) - Cradock**
- Fri 21-Feb **Trumps (Pienaar) - Hanover**
- Fri 21-Feb **Scheepers Broers - Reitz**
- Fri 21-Feb **Riversdal Skou - Merino Kampioenskappe**
- Tue 25-Feb **P'Drino (Jacobs) - Trompsburg**
- Wed 26-Feb **Charmac (McNaughton) - Graaff-Reinet**
- Thu 27-Feb **Heuningkrans (Prinsloo) - Smithfield**
- Thu 27-Feb **Groep 3 - Graaff-Reinet**
- Fri 28-Feb **Stormberg (Stretton) - Molteno**

MARCH

- Wed 5-Mar Merino SA Technical com. meeting
- Fri 7-Mar **Hartebeesfontein (Nel) - Frankfort**
- Thu 20-Mar **Joubertsvlei (Steyn) - Bethal**
- Fri 21-Mar Human rights day
- Fri 21-Mar Hanover Rocks Festival (2 days)

APRIL

- Fri 18-Apr Good Friday
- Mon 21-Apr Family day
- Fri 25-Apr Bloem show (to 3rd May)
- Sun 27-Apr Freedom day (Monday 28th, Public Holiday)

MAY

- Thu 1-May Worker's day (Public Holiday)
- Wed 7-May General Election
- Thu 8-May Merino SA Council meeting
- Tue 13-May Nampo - Bothaville (4 days)

Merino ram auctions = **Bold**
 The official Merino ram auction dates are published in this year planner.
 Any auction held on a different date does so at own risk





JUNE

- Sun 8-Jun Pentecost
- Mon 16-Jun Youth day (Public Holiday)
- Sat 28-Jun Phillipstown Interskou

JULY

- Thu 3-Jul Karoo Winter Wolfes (3 days)
- Wed 16-Jul **Oos-Vrystaat - Vrede**
- Thu 17-Jul **Goedeverwachting - Heidelberg**
- Fri 18-Jul **Montevideo (Jordaan) - Frankfort**
- Tue 22-Jul **Oos-Transvaal Alle Ras**
- Tue 22-Jul **Korenhof (Hanekom) - Klipdale**
- Wed 23-Jul **Geelbek Elite - Middelburg**
- Thu 24-Jul **Suid-Kaap - Bredasdorp**
- Tue 29-Jul **Komarsekraal (Uys) - Bredasdorp**

AUGUST

- Tue 5-Aug **Fourie - Cornelius, Brandfort**
- Thu 7-Aug **Neuman - Vrede**
- Thu 7-Aug **Kinko Merino Top Verkope - Swellendam**
- Sat 9-Aug National Women's day
- Tue 12-Aug **Gariop superior genetics - Philippolis**

- Wed 13-Aug Merino SA Tech. meeting
- Thu 14-Aug Merino SA Council meeting & AGM 17:00
- Fri 15-Aug **National ram auction, Graaff-Reinet**
- Wed 20-Aug **Moorreesburg boere**
- Thu 21-Aug **Oudemuragie (Fourie) - Heidelberg**
- Fri 22-Aug **Retief Geelbek - Hanover**
- Tue 26-Aug **Majobe (Hoffman) - Bothaville**
- Tue 26-Aug **Vrugbaar (Brynard) - Calvinia**
- Wed 27-Aug **Rheederskop (Niel van Pletzen) - Jamestown**
- Thu 28-Aug **Swartland Merinos - Malmesbury**
- Thu 28-Aug **Saambou - Beaufort West**

SEPTEMBER

- Wed 3-Sep **Cockscomb - Jansenville**
- Thu 4-Sep **Heuningkrans (Prinsloo) - Smithfield**
- Tue 9-Sep **Hoëveld - Amersfoort**
- Tue 9-Sep **Torenskop (Visagie) - Calvinia**
- Wed 10-Sep **Colesberg Multiras**
- Wed 10-Sep Nampo Cape - Bredasdorp (4 days)
- Thu 11-Sep **BKB Merino Classic - Bredasdorp (2 days)**
- Fri 12-Sep **Preiss & Kock - Frankfort**
- Wed 24-Sep **Roopoot (Erasmus) - Swaershoek**
- Wed 24-Sep Heritage day / Braaidag

OCTOBER

- Fri 17-Oct Nampo Alfa - Bothaville (3 days)
- Thu 23-Oct Merino SA council meeting
- Thu 30-Oct SA Stud Book AGM

NOVEMBER

- Tue 4-Nov FSB meeting Bloemfontein
- Tue 4-Nov SSAC meeting Bloemfontein

DECEMBER

- Fri 12-Dec **Merino SA office closes**
- Tue 16-Dec Day of Reconciliation
- Thu 25-Dec Christmas
- Fri 26-Dec Day of Goodwill
- Wed 31-Dec New year's eve

Merino ram auctions = **Bold**
The official Merino ram auction dates are published in this year planner.
Any auction held on a different date does so at own risk



GEHALTE PRODUKTE

VIR VERBETERDE LAM- EN SKAAPPRESTASIE



- Hoëgehalte deurvloei proteïene stimuleer gehalte melkproduksie en -vloei.
- Voorkom die produksie van klewerige kolostrum.
- Verminder aborsies en weggooilammers.
- Ooie verloor minder gewig wat konsepisie- en lampersentasies verhoog.
- Optimale lams groei en speengewigte.
- Voldoende wolfollikelontwikkeling by lammers om gehalte wolproduksie gedurende die skaap se leeftyd te verseker.
- Optimale ontwikkeling van lammers se reproduksiepotensiaal.
- Verseker die geboorte van lewenskragtige lammers.
- Voorsien die ooi van die nodige minerale, spoorminerale en vitamienne.



Wolmeesterkonsentraat

'n Veelsydige, hoëgehalte proteïenkonsentraat wat gebruik kan word om produksie- en onderhoudslekkie of volledige voere te meng deur beskikbare grondstowwe op die plaas te gebruik.



Lam- en Ooilek

'n Gerieflike, hoëgehalte produksielek vir kleinvee.



REËNBESTAND

Elite Block

'n Gerieflike, reënbestande, hoëgehalte produksielekblok vir kleinvee.

Vir meer inligting oor Molatek se spesifieke voere en dienste, skakel:
RCL FOODS: www.rclfoods.com | MOLATEK: +27(0)13 791-1036
www.molatek.co.za | molatek@rclfoods.com

Wolmeesterkonsentraat Reg. Nr. V19782, N-FF3588. Lam- en Ooilek Reg. Nr. V25056, N-FF3590.
Elite Block Reg. Nr. V26008, N-FF3586. Alle RSA-produkte is ingevolge Wet 36 van 1947 geregistreer.

MOLATEK

GROUNDING IN TRUST

*A sustainable future
borne from fertile soil.*

At BKB, we want to measure ourselves not only by what we reap today, but rather by what we sow for tomorrow. We are committed to a journey towards a sustainable future through regenerative farming practices. Understanding our impact on nature while yielding the best results, we know that without protecting our soil there can be no farmer, and without the farmer there is no future.

We have come a long way over the past 100 years of serving the agricultural industry, being the largest supplier of RWS wool and RMS mohair in the world, with over 7 million hectares under these programs and having over 1000 farms certified to the Textile Exchange standards program. BKB understands that the answer to a sustainable future for our people and our planet lies in taking a responsible journey together, **today**.

WWW.BKB.CO.ZA



#SustainabilitySynergised

PEOPLE | PLANET | PROFIT

SERVICE EXCELLENCE | ENTREPRENEURSHIP | EARNINGS | EMPLOYEES | ENVIRONMENT

#IntegrityIntegrated